

iFront

DECEMBER • 45 • 2015



Ny direktør på

GRENAA HAVN

**FEM SKARPE TIL TRANSPORT-
OG BYGNINGSMINISTEREN**

**TRÆPILLER - FRA SKOV TIL
BIOBRÆNDSEL**

DANSK KNOWHOW TIL TAIWAN

Indhold

- 3 Interview med transport- og bygningsministeren
- 4 Portræt af ny havnedirektør
- 6 Dansk knowhow til Taiwan
- 8 Salg af træpiller stærkt stigende
- 10 Projekt "Made by Djursland" i luften
- 11 Østship tilbage på lokale hænder
- 12 NORD opkøbt af finske Ekokem
- 13 Nyt liv til bilfærgens indre
- 14 Historier fra året der gik



Scan QR-koden, og se den korte præsentationsfilm om Masterplan 2030



Grenaa Havn A/S

Neptunvej 1
DK-8500 Grenaa

Døgntelefon +45 8758 7600

www.grenaaahavn.dk

HOLDDET ER SAT



Det er med stor glæde, at vi kan byde Henrik Carstensen velkommen som ny administrerende direktør i Grenaa Havn A/S.

Med ansættelsen af Henrik Carstensen har vi fået en stærk international og national profil, der kan bidrage betydeligt til at udvikle og realisere havnens kommercielle potentialer. Og vi er overbeviste om, at vi har fået en ledertype, som hurtigt vil finde fodslag med det lokale erhvervsliv og samtidig kan se de internationale potentialer, som vi nødvendigvis skal jage, når vi skal indfri vores planer om at udvikle Grenaa Havn yderligere.

Henrik Carstensen er en stærk personlighed, og vi er sikre på, at han med sin faglige baggrund kan stå i spidsen for udviklingen af havnen i de kommende år. En opgave, der fordrer, at man er i stand til både at arbejde med de umiddelbare og vigtige opgaver, der skal sikre havnens positive drift, og de strategiske spor, som rækker frem mod 2030.

Vi har gennem årene vist, at der er både vilje og evne til at tænke langsigtet og strategisk i Grenaa. Og i kraft af de foregående havneudvidelser har vi løftet Grenaa Havn op til i dag at være en betydelig industri- og trafikhavn med et særligt fokus på energi-, miljø- og genvindingsindustri. Den position vil vi udbygge i de kommende år, og med et stærkt team på havnekontoret er vi kommet mere end godt fra start.

Jeg vil ønske alle vores kunder, samarbejdspartnere og medarbejdere en glædelig jul og et fremgangsrigt og godt nytår.

**Af Kenny Jensby, bestyrelsesformand
Grenaa Havn A/S**



5 SKARPE TIL MINISTEREN

Transport- og bygningsminister Hans Christian Schmidt (V) lægger op til dialog og fælles løsninger på havnenes udfordringer.

Hvad er din vision for det havnepolitiske område?

De danske havne er en vigtig del af den danske infrastruktur, og jeg tror, der er behov for, at vi bredt arbejder sammen om at skabe havne, der er effektive, stærke og konkurrencedygtige.

Jeg ser gerne, at vi i Danmark bliver et forgangland på havneområdet. Vi må gerne være dem, der tales om, når emnet er effektivitet og kompetence.

Det kræver, at vi har et godt samarbejde og frem for alt har de optimale rammer til at skabe vækst og udvikling.

Jeg har allerede besøgt flere havne rundt omkring i landet. Ligesom sidst jeg var minister for området, er det vigtigt for mig at komme ud og tale med de rigtige eksperter. Dem der ved, hvordan dagligdagen ser ud.

Til foråret planlægger vi at afholde en branchedag, hvor vi sammen kan sætte fokus på både de udfordringer, der er, men også på de vilkår vi i Danmark allerede har skabt. Og vigtigst af alt, så skal vi i fællesskab definere, hvordan vi i fremtiden sikrer, at udviklingen arbejder med erhvervet – ikke imod det.

Du bliver mødt med mange ønsker om infrastrukturprojekter fra alle egne af landet. Hvad er vigtige faktorer for dig, når du prioriterer sådanne projekter?

Når jeg har en ambition om, at de danske havne bliver effektive og et forbillede for

andre lande i Europa, så er det ikke bare et spørgsmål om penge. Det handler også om, hvorvidt der er regler, der dræber deres vækst. Og det er blandt andet det, jeg har brug for branchens input til.

Som politiker er det let at forfalde til at tro at den virkelighed, man selv er den del af herinde på Slotsholmen, også definerer resten af samfundet. Det er en stor fejl, mener jeg. Så for mig er det derfor uhyre vigtigt at være i tæt dialog med branchen. Og der må jeg sige, at jeg har gode erfaringer. Visionerne står i kø – og det er en fornøjelse.

Hvis vi for alvor skal styrke de danske havnes position, så er der brug for, at vi både fra politisk hold og ude omkring i landet er enige om retningen. Derfor er et konstruktivt og bredt samarbejde vigtigt.

Også havnene har mange forskellige ønsker til infrastrukturprojekter, både vejprojekter, baneprojekter og projekter om uddybning af sejlrender og havnebassiner. Hvilke typer af havneinfrastrukturprojekter er en prioritet for dig?

Nu og her er det vigtigt, at vi sikrer, at vi har de optimale rammer til at skabe vækst og udvikling. Overalt i landet sidder dygtige kræfter i de danske havne, og vi skal sørge for, at de folk har de bedste betingelser for at sikre havnenes fremgang. Det er en vigtig prioritet nu og her.

Hvad mener du bør være havnenes vigtigste fokuspunkter, hvis de fortsat skal være med til at sikre den danske konkurrenceevne fremadrettet?

De danske havne skal både kigge indad og udad. Havnene skal på den ene side finde ud af, hvad egne styrker er, og samtidig rette blikket udad mod den omkringliggende verden, og se hvor og hvordan styrkerne bedst muligt passer til markedet. Det handler på en gang om at være realistisk, men samtidig også visionær og ambitiøs. Grenaa Havn er et godt eksempel på en havn, der har satset på et nyt forretningsområde, og er blevet base for serviceringen af Anholt Havmøllepark. Den tænkning er den rigtige.

Når du kigger på de danske havne, hvad undrer du dig så over?

Er der noget, du synes, de bør gøre mere eller mindre af?

Jeg synes, de danske havne skal fortsætte med at dyrke deres styrker og have fokus på at definere, hvor de kan udvikle sig og vinde markedsandele.

Og så tror jeg også, at der er mulighed for at samarbejde endnu tættere havnene imellem. Jeg har allerede nævnt det nogle gange, men et godt og bredt samarbejde er altafgørende – også internt i branchen, hvis vi skal gøre Danmark til et forgangland på havneområdet.

TEAMPLAYER I SPIDSEN FOR GRENAA HAVN



Grenaa Havns nye administrerende direktør, Henrik Carstensen, havde første arbejdsdag 1. december.

Henrik Carstensen, der kom til Grenaa Havn 1. december fra en stilling som direktør i Hanstholm Havn, har en stærk international og national profil, der skal bidrage til at udvikle og realisere havnens kommercielle potentialer. Og netop dén opgave, ser den nye direktør særligt frem til at løse:

- Den kommercielle og udadvendte del af arbejdet interesserer mig rigtig meget. Det har været omdrejningspunktet i en stor del af min karriere, og jeg brænder for at udvikle nye løsninger sammen med vores kunder, siger Henrik Carstensen.

Han har givet sig selv 100 dage til at 'få en god indsigt i havn, organisation og kunder' for derefter at komme med en tilpasset forretningsplan for havnen.

- Jeg skal naturligvis lidt tættere på det hele her i Grenaa. Og jeg vil i de kommende 100 dage særligt have fokus på tre ting: 1. at få et bredt kendskab til medarbejdernes hverdag. Hvad kan vi, og hvad er vi særligt gode til. 2. at møde vores kunder og de mange andre interessenter omkring havnen og høre, hvordan de oplever Grenaa Havn, og endelig 3. at få et klart billede af de markeder, vi opererer på.

Selv om der endnu er lang tid til de 100 dage er gået, vil Henrik Carstensen godt løfte sløret for nogle af de områder, som kan være med til at skabe yderligere vækst på Grenaa Havn:

- På den lange bane skal vi sikre os, at Grenaa får en andel i det enorme marked for dekommissionering af boreplatforme, som inden for de næste år vil vokse eksplosivt. Grenaa Havn har – som noget helt særligt – pladsen, faciliteterne og tilmed nogle virksomheder på havnen, der kan arbejde med

dekommissionering. Den unikke position skal vi udnytte, siger han og uddyber:

- Vi har baglandsarealerne og vanddybden til at løse den slags opgaver. Men vi kan selvfølgelig ikke bare sidde og vente på, at opgaverne kommer sejlene til. Her og nu kommer vi blandt andet til at se på, hvordan vi kan styrke vores position. Dels inden for miljø og energi, dels som bulkhavn. Samtidig skal vi arbejde benhårdt på at udleje vores arealer og haller samt tiltrække flere anløb af ro-ro skibe.

På spørgsmål om, hvorfor han valgte at skifte Hanstholm ud med Grenaa, svarer han:

- I Hanstholm fylder fiskeriet rigtig meget. Mens vi i Grenaa er en rigtig trafik- og erhvervshavn med et helt andet set up. Grenaa Havn er en meget alsidig havn, og jeg ser meget frem til at tage teten med at få videreudviklet de eksisterende produkter samt udvikle nye muligheder for havnen i tæt samarbejde med såvel det lokale erhvervsliv som nye internationale partnere, siger Henrik Carstensen.

Frihed under ansvar

Når den nye direktør selv skal sætte ord på den lederstil, der nu møder de ansatte på havnen, lyder det:

- Som leder går jeg ind for frihed under ansvar. Jeg har tillid til, at mine medarbejdere både kan og vil løse deres opgaver, og jeg er typen, som for det meste har ja-hatten på, siger han.

Jan Petersen, der er borgmester i Norddjurs Kommune og næstformand i bestyrelsen for Grenaa Havn, er også faldet over Henrik Carstensens personlige kompetencer:

- Henrik har stærke kommercielle og havnemæssige kompetencer. Erfaringerne fra tidligere job passer meget fint til de opgaver, som Henrik skal stå i spidsen for i Grenaa Havn. Desuden har Henrik gode erfaringer med at blive en del af det lokale erhvervsliv, og han er en udpræget teamplayer, hvilket er en vigtig egenskab for stillingen, da havnen har mange forskellige interessenter – både internt og eksternt.

Henrik Carstensen udgør sammen med økonomidirektør Kirsten Hvid Schmidt Grenaa Havns direktion.

HENRIK CARSTENSEN BLÅ BOG

Henrik Carstensen kommer senest fra en stilling som havnedirektør i Hanstholm Havn, men har en lang karriere bag sig inden for shipping & spedition. Han er 52 år og bosiddende i Højbjerg ved Aarhus.

Han er uddannet inden for shipping og spedition og var i denne branche i 32 år, indtil han blev direktør på Hanstholm Havn. Henrik Carstensen har blandt andet en fortid som global produktchef for Blue Water Shipping A/S samt som adm. direktør for Strait Air Transport A/S. Han bor sammen med Linda og har fra et tidligere forhold to voksne børn på 21 og 26.



vola

- Vand • Varme • Sanitet • Ventilation
- Blikkenslagerarbejde
- Oliefyrrservice

**Aut. VVS-installation
per møller aps**

RUGVÆNGET 14, 8500 GRENAA
Tlf. 86 32 21 77, vvs@permoeller.dk



LB CONSULT
RÅDGIVENDE INGENIØRER A/S

Stationsplads 4, 8500 Grenaa - Tlf. 8630 0355
Østergade 30, 1., 8000 Aarhus C - Tlf. 8625 3355

DANSK KNOWHOW KVALIFICERER VINDSATSNING I TAIWAN

Grenaa Havns driftschef Lars Mohr Christensen er sammen med repræsentanter fra fire andre danske virksomheder blevet hyret til en konsulentopgave for Bureau of Energy (BOE) under erhvervsministeriet i Taiwan, der planlægger en række havmølleparker. I november rejste gruppen på den første tur til Taiwan for at tage havnen i øjesyn og møde projektets nøglepersoner.

Det er ikke kun Grenaa Havn, der har glæde af den viden, som driftschef Lars Mohr Christensen har opbygget gennem arbejdet med havneudvidelser og havmølleprojekter.

Taiwans erhvervsministerium har nu købt Lars Mohrs knowhow i forbindelse med et ambitiøst havneprojekt, der omfatter udvikling af Taichung Harbour til pre-assembly havn med henblik på opførelse af en række havmølleparker i Taiwan.

– Vi er blevet inviteret til at rådgive om, hvad der skal til, for at havnen kan udvikle sig derfra hvor den er nu og hen mod at være en pre-assembly havn. Havnen skal kunne håndtere de store projekter det er at anlægge en havmøllekapacitet på hele 4 GW eller 4000 MW – til sammenligning er kapaciteten i Anholt Havmøllepark "kun" 400 MW, siger Lars Mohr Christensen.

Vindsatsningen er en del af Taiwans planer om at nedbringe CO₂-udslippet frem mod 2030, og efter planen skal de ambitiøse projekter rulles ud fra omkring 2017. I første omgang er tre pilotprojekter planlagt i perioden 2016-17.

Forskellige ekspertiser

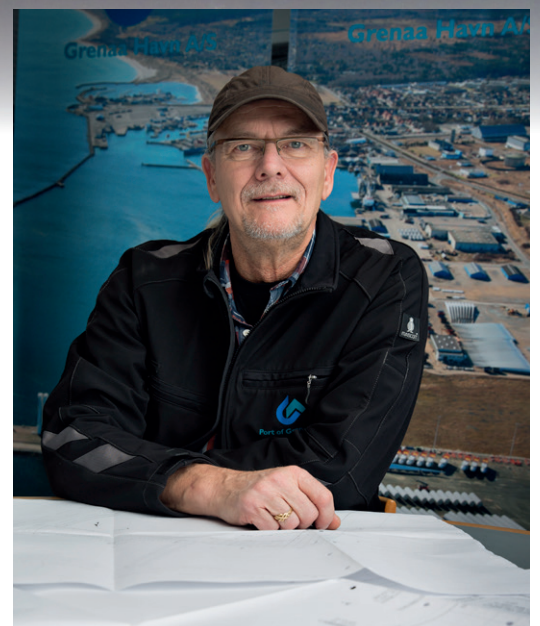
Lars Mohr Christensen var på rejsen en del af

en gruppe med repræsentanter fra fem danske virksomheder, der har forskellige ekspertiser inden for området.

– Niras, DHI og DIS (Dansk Ingeniør Service), som også er med i gruppen, er alle specialister på deres område. Jeg er med i gruppen i kraft af både den viden og konkret, praktisk erfaring jeg har opbygget ved at skulle drive en havneudvidelse og udviklingen af Grenaa Havn som pre-assembly havn i forbindelse med Anholt Havmøllepark, siger Lars Mohr Christensen.

Det femte medlem er Morten Basse, CEO for innovationsnetværket og videntcenteret Offshoreenergy.dk og tidligere initiativtager til Djurs Wind Power. Han er ansvarlig for opgaven, og det er også ham, der har sammensat gruppen, så den tilgængelige knowhow er kompleks nok til at kunne rådgive erhvervsministeriet i Taiwan omkring processen med at klargøre havnen til projektering og etablering af en havmøllepark.

– Opgaven består i at udarbejde en rapport, der dels skal klargøre, hvor havnen står nu, og dels hvordan den kommer derhen, hvor mølleprojekterne kan påbegyndes. Det handler om at tage alle områder af den proces med i betragtningerne, lige fra kajanlæg, kajarealer og udstyr, transportkorridorer til havnen samt



Knowhow til Taiwan

Offshoreenergy.dk har sammensat en gruppe af fem danske virksomheder, som tilsammen repræsenterer kompleks og bredt facetteret knowhow og erfaring med at opbygge og drive en pre-assembly havn til off-shore vindprojekter.

Gruppen skal i løbet af 2016 udarbejde en rapport med anbefalinger til Taiwans Bureau of Energy, med anbefalinger til at udvikle og klargøre havnen til et planlagt omfattende havmølleprogram.



koordinering af de mange komplekse processer, der hører med til en sådan udvikling, forklarer Morten Basse.

Factfinding og orientering

Den første rejse i november foregik sammen med en åben delegation fra DI, som havde arrangeret en rejse for danske virksomheder, der har kommerciel interesse i offshore-industrien i Taiwan. Turen var en del af eksportfremstødet og var arrangeret i samarbejde med Eksportrådet og State of Green.

– Den første tur var en factfinding-tur, hvor vi havde mulighed for at se havnen og blive introduceret for de relevante personer, som er involveret og vi skal have et officielt kick-off møde med BoE. At vi har set havnen, gør det også muligt for os at definere opgavens omfang mere konkret. Den næste tur bliver i januar kun for vores gruppe og er en decideret studie- og arbejdstur, hvor vi kan dykke dybere ned i problematikkerne. Rapporten skal så udarbejdes efterfølgende i løbet af foråret 2016 og afleveres i maj, siger Morten Basse.

– Vores opgave er at være rådgivende og dele vores knowhow fra havmølleprojekter, som gruppens medlemmer har arbejdet på. Men selvfølgelig er det også interessant for ingeniørvirksomhederne at danne nogle tætte kontakter med projektets nøglepersoner i Taiwan, som de kan trække på i fremtiden, når projektet skal rulles ud. Grenaa Havn har umiddelbart først kommercielle fordele ved at deltage på længere sigt, idet der helt givet vil være offshore aktører fra Asien, herunder Taiwan, som i fremtiden vil se på både samarbejde og etablering i Danmark, og så vil Grenaa være top of mind, siger Morten Basse.



Gruppen består af repræsentanter fra:

- Offshoreenergy.dk**, Morten Basse: Fungerer som projektleder og hovedansvarlig
- Niras**, Arne Hansen: Viden om dimensionering af kajområder
- DHI**, Henrik Kofoed-Hansen: Viden om vandmiljøer
- Dansk Ingeniør Service**, Mogens Hess: Viden om løfteudstyr
- Grenaa Havn**, Lars Mohr: Viden og praktisk erfaring med at udvikle og at drive en pre-assembly havn.





FRA SKOV TIL BIOBRÆNDSEL

Markedet for træpiller stiger støt i takt med at den danske energipolitik fordrer mere grøn energi. Grenaa Havn håndterer store mængder af træpiller for blandt andet Grenaa Bulk Terminal. iFront har fulgt træets vej fra fældning i skoven til det ender som biobrændsel hos slutbrugeren.

Ud over savsmuld og andre rester fra savværker, bliver træpiller også produceret af udtynding fra skove, bl.a. i det sydøstlige Nordamerika. I denne region findes en stor koncentration af papirfabrikker, som nu oplever et vigende marked.



Træpilemarkedet, som i dag beskæftiger en hel industri, startede egentlig som et problem.

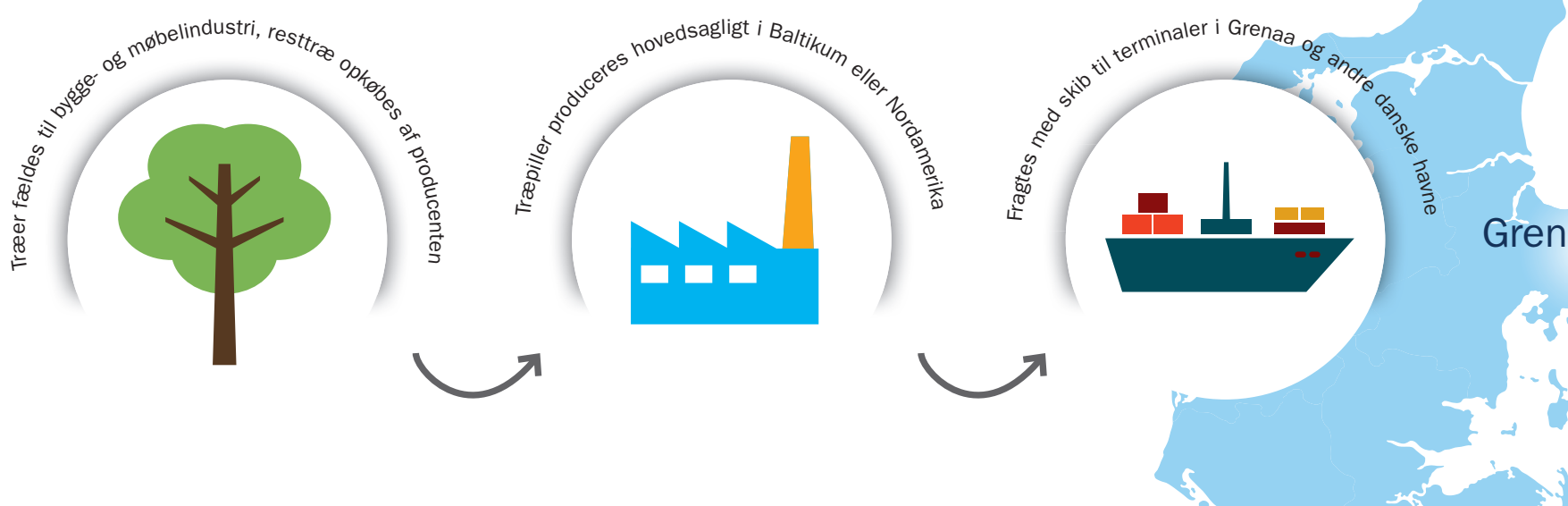
– Savværker og møbelindustrien havde enorme mængder af savsmuld og savspåner, som var til overs, for eksempel når de producerede møbler. IKEA er et eksempel på sådan en virksomhed, der skulle af med store mængder af dette restprodukt. På et tidspunkt fandt man ud af at komprimere savsmuldet under højt tryk, så det bindes sammen til piller. På den måde opstod et 100% rent naturprodukt, der kan bruges som brændsel, forklarer Simon Rodian Christensen, som er ansvarlig for handel med biobrændsel hos Copenhagen Merchants.

Dollarkursen spiller ind

Copenhagen Merchants ejer Grenaa Bulk Terminal sammen med Fredericia Shipping. Ud over bulkterminalerne i Grenaa og Fredericia ejer selskaberne i fællesskab terminaler i Aarhus, Aalborg og Kalundborg. Handelen med træpiller er betinget af mange forskellige markeds kræfter, blandt andet dollarkursen.

– Lige i øjeblikket er dollarkursen så høj, at det ikke kan betale sig at sejle store skibe fra Amerika til Danmark. Derfor er det i høj grad de baltiske lande og Rusland, træpillerne kommer fra i øjeblikket. Det spiller også ind, hvor stor efterspørgsel, der er fra de forskellige kunder, om klimaet er mildt eller koldt og

TRÆPILLER - FRA FÆLDNING TIL FYRING



mange andre faktorer, der hele tiden ændrer sig, siger Simon Rodian Christensen.

Copenhagen Merchants sælger kun til distributører eller store kunder, som i princippet selv kunne købe hos producenten.

– Vores funktion er at matche udbud og efterspørgsel – vi kan tilbyde fleksibilitet og den ønskede kvalitet til en konkurrencedygtig pris, fordi vi kender markedet indgående, har mange store kunder og adgang til lagerplads tæt på oprindelse og destination, blandt andet i Grenaa, fortæller Simon Rodian Christensen.

Kun bæredygtigt træ

Producenter af træpiller skal kunne dokumentere, hvilke skove træet kommer fra. De største kraftværker har gennem de senere år udviklet et fælles sæt af strenge krav til de træpiller, de køber og i dag føres der streng kontrol med, at træpiller er bæredygtige.

– De store kraftværker i Danmark betinger, at de træpiller, de aftager, er produceret af bæredygtigt træ. Det vil sige, at der plantes lige så meget eller mere træ, som der fældes, så den CO₂, der udledes, når træpillerne afbrændes, bliver optaget igen af nyplantet skov. På den måde reetableres CO₂-balancen, forklarer Simon Rodian Christensen.

Markedet for træpiller er eksplosivt stigende i takt med at Danmarks energiforbrug bevæger sig i retning af mere vedvarende energi. Det langsigtede mål er, at Danmark skal være helt fri for fossile brændstoffer i 2050.

– Vi har handlet med træpiller siden 2008, og siden da er verdensmarkedet mere end fordoblet. Mange af de store danske kraftværker bygger deres kedler om til biobrændsel, herunder også i stigende grad træflis, så vi forventer at markedet forsat vil vokse, siger Simon Rodian Christensen.

Fra terminal til slutbruger

Når træpillerne kommer ind med skib til Grenaa havn, losses pillerne med grab fra skibet og ned i en stor tragte. Fra tragten løber træpillerne ned på et bånd og gennem en sigte:

– Sigten sorterer smuld og urenheder fra. Træpillerne kan være håndteret og oplagret flere steder undervejs, så for at undgå urenheder i pillerne er denne sigtning en god ekstra sikkerhed, siger administrerende direktør hos Fredericia Shipping, Klaus G. Andersen. Herfra løber pillerne på tre bånd ud til lagerhallerne.

– Vi har adgang til tre haller med 6.500 tons og en hal med 9.000 tons, så i alt 35.000 tons plus de to ekstra bulkhaller, som Grenaa Havn ejer. Her har vi også træpiller på lager i øjeblikket. Det giver os stort råderum, så vi kan være fleksible overfor kunderne, forklarer Klaus G. Andersen.

Langt hovedparten af pillerne distribueres til Midtjylland pr. bil eller går ud på skib igen. Grenaa Bulk Terminal har også et fuldautomatisk opsækningsystem, der kan pakke 900 sække á 16 kilo i timen. Det er de sække, som typisk sælges til privatforbrugere via distributører.

Den del af træpillerne, som skal videredistribueres til større kunder, løber via en bred rende midt i hallen ud til 10 små mindre siloer i terminalen, hvorfra de kan læsses direkte ned i lastbilerne. Herfra køres pillerne til slutbrugerne, eksempelvis kraftværker eller industrikunder.

Effektiv bulkhåndtering

Når Fredericia Shipping og Copenhagen Merchants udvælger steder til deres bulkterminaler, er der flere krav, der skal opfyldes.

– Hvis man skal sikre en effektiv håndtering af træpiller, kræver det en god infrastruktur til og fra havnen, gode håndteringsmuligheder på havnen, altså det rette udstyr og personale. Når træpillerne er blevet losset, skal vi have adgang til lagerfaciliteter – gerne med fleksibilitet, da vejret jo bestemmer, hvor stor efterspørgsel der er på træpillerne. Alle de forhold er til stede på Grenaa Havn, siger Klaus G. Andersen og tilføjer:

Sådan produceres træpiller

Træpiller produceres af restprodukter fra møbel- og byggeindustrien, fx savsmuld og trærester eller trætoppe, samt af træ fra udynding af skove. Træmassen bliver presset sammen under et meget højt tryk. Træet indeholder stoffet lignin, en biologisk polymer, som bliver flydende under varmen fra trykket. Når ligninen størkner igen, bindes træmassen sammen til træpiller. Træpiller kan dermed produceres uden kemiske tilsætningsstoffer og er et rent naturprodukt.

– Og så kræver det også, at man har en tolerant miljøpolitik på havnen. Det kan ikke undgå at støve, når man håndterer træpiller. Det er en forudsætning for at have industri på en havn, at omgivelserne accepterer, at det larmer og støver, når man håndterer bulkvarer, siger Klaus G. Andersen.

Altid en elektriker i nærheden af dig

Kompetent
service
- døgnet rundt
Tel 4122 2471

EL:CON NREI

EL:CON Grenaa A/S
Kattegatvej 3
8500 Grenaa
grenaa@elcon-as.dk

www.elcon-as.dk



”Spørg om hvad vi ikke kan! Det er det nemmeste”

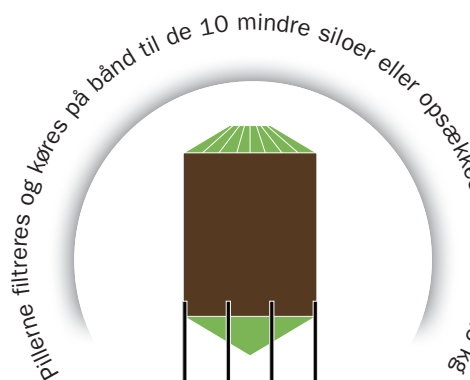


GERT SVITH A/S
VOGNMAND & ENTREPRENØR

Ring og hør

Tlf. 86 32 02 00

Gert Svith . Vognmand & Entreprenør
Rugvænget 38 . 8500 Grenaa
gertsvith@gertsvith.dk
www.gertsvith.dk





ERHVERVSLIVET KOM UD "AT FLYVE"



De godt 100 deltagere var ikke ude at flyve i bogstavelig forstand, men det vellykkede erhvervsarrangement "Made by Djursland", fik en flyvende start med netværk, gode indlæg og til sidst en spontan indsamling, der kastede 60.000 kr. af til kulturprojektet Aarhus Lufthavn 2.0.

Grenaa Havn var medarrangør af erhvervsarrangementet "Made by Djursland", som lørdag den 21. november samlede mere end 100 erhvervsfolk fra hele Djursland i Aarhus Lufthavns afgangsterminal.

Formålet med "Made by Djursland" var at sætte fokus på Djurslands mange muligheder kulturelt, oplevelsesmæssigt, forretningsmæssigt og som bosætningsområde på en ny måde – og selv om Grenaa Havn også søger at udvide forretningsområderne via internationale virksomheder og aktiviteter – var det helt naturligt at bakke op om Djursland:

– Vi er som havn afhængige af de lokale kræfter og ressourcer og et godt netværk. Derfor deltager vi gerne i et arrangement som dette. Og dagen viste os også, at der er en stor vilje i erhvervslivet på Djursland til at skabe udvikling og vækst, siger økonomidirektør

Kirsten Hvid Schmidt, som har været en del af arbejdsgruppen.

Deltagerne blev – som det hører til i en lufthavn – forsynet med boarding-kort til de mange forskellige indlæg, som under overskrifterne 'Iværksæt', 'Vision' og 'Vækst' levede inspirerende og tankevækkende pointer.

Mellem indlæggene gik snakken lystigt, og der blev byttet mange visitkort. Ingen tvivl om, at erhvervslivet på Djursland brænder for at finde sammen om nye løsninger og modeller for udvikling af området. Den usædvanlige ramme i lufthavnen var også med til at give mødet en særlig karakter, krydret med kreative indlæg og underholdning i pauserne.

Dagen blev afsluttet med et indlæg af Kim Bisgaard Pedersen, der er idemanden bag projektet Aarhus Lufthavn 2.0.

– Det er vigtigt at understrege, at projektet ikke har noget at gøre med den igangværende diskussion om en ny lufthavn. Den diskussion deltager vi ikke i. Men uanset, om der kommer en ny lufthavn eller ej, så går der mindst ti år, hvor vi skal bruge lufthavnen her i Tirstrup. Hvorfor ikke bruge de ti år fornuftigt?, spurgte Kim Bisgaard.

Han fortalte, hvordan Aarhus Lufthavn 2.0 skal gøre den nuværende lufthavn til én stor showcase for områdets fantastiske kultur-, design- og kunstliv, med en smittende begejstring. Faktisk så godt, at der spontant opstod en indsamling til projektet. Hele 60.000 kr. blev samlet ind. Et flot bidrag og en fantastisk afrunding på en dag, hvor erhvervslivet på Djursland fik luft under vingerne.

"Made by Djursland"

"Made by Djursland" er et initiativ igangsat af Djurslands Erhvervsråd og Viden Djurs med opbakning fra en lang række virksomheder, foreninger og ildsjæle på Djursland. Grenaa Havn var medarrangør da første event blev afholdt i Aarhus Lufthavn, den 21. november 2015.

	Flight	Destination
A	MBD558	IVÆRKSÆTTERI
B	SK1258	København
C	MBD558	VISION
D	MBD558	VÆKST



Østship i Grenaa blev i 2011 købt af shippingfirmaet Blue Water Shipping i forbindelse med etableringen af Anholt Havmøllepark. Siden har rammerne ændret sig og Frank Larsen er igen ejer af firmaet, der vender tilbage til det oprindelige navn Østship.

I 2010 begyndte Blue Water Shipping at lede efter et sted at etablere sig i Grenaa, da de skulle være agent for de mange leverandører og underleverandører, der var involveret i processen med at etablere Anholt Havmøllepark. Da man allerede havde et godt samarbejde med Østship fra andre projekter, blev det i 2011 besluttet, at Østship skulle være en del af Blue Water Shipping holdet.

– Det gav god mening, at vi arbejdede sammen, så vi fik glæde af de opgaver, Blue Water havde med Anholt-projektet og de til gengæld fik solid, lokalforankret viden via vores firma og ansatte, fortæller Frank Larsen, daværende og nuværende ejer af Østship.

Uafhængig aktør

Siden afslutningen af havmølleparken i 2013, er det dog ikke længere vindindustri eller vindmølletransporter, der præger Grenaa Havn.

– Skal vi være et lille shippingfirma, der samarbejder med alle aktører i Grenaa, er det bedre vi er uafhængige. Baseret på den erkendelse blev vi enige med Blue Water Shipping om at tilbagekøbe virksomheden her i Grenaa, siger Frank Larsen, som derfor nu igen er ejer af Østship.

Adskillelsen fra Blue Water er sket i fuld enighed mellem parterne, og Frank Larsen roser sin tidligere ejer for at tage hensyn til at bevare arbejdspladserne i Grenaa frem for at bibeholde ejerskabet.

– Det er selvfølgelig ærgerligt, at vi ikke længere har vores mange dygtige og kompetente kolleger hos Blue Water. Det var ikke intentionen, at samarbejdet skulle ophøre igen, da de købte os, men rammerne har

ændret sig. Jeg vil dog betegne det som en meget konstruktiv skilsmisse.

Fokus på god service

Navnet på virksomheden er dog ikke den vigtigste faktor for Frank Larsen.

– I virkeligheden er der lokalt ikke den store forskel på, om vi hedder Østship frem for Blue Water. Navnet var vigtigt for leverandører og firmaer, som kom udefra under Anholt-projektet, fordi Blue Water var en stor og kendt spiller. Vores mål er at yde den bedste service overfor vores kunder, og det har vi gjort under navnet Blue Water Shipping, ligesom vi fortsat vil gøre det nu, da vi igen hedder Østship, understreger Frank Larsen.

Der er kommet en række positive effekter ud af de fem år, som samarbejdet med Blue Water har varet.

– Vi er blevet rigere på kompetencer, og vi har lært en masse af at styre de mange pro-

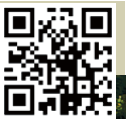
cesser, der fulgte med etableringen af Anholt Havmøllepark. Derfor har vi nu også en ekstra service, hvor vi kører ud til virksomheder og assisterer og rådgiver på projektlaster. Vi er eksperter i fragt af ekstra store emner, det kan være mølledele eller alle mulige andre store emner. Det giver samtidig mulighed for at komme ud og netværke med potentielle nye kunder, fortæller Frank Larsen.

Forretning med store og små aktører

Østships hovedfokus er dog fortsat opgaver på Grenaa havn, og Frank Larsen håber, at fremtiden bringer nye forretninger til Grenaa.

– Vores mål er at være et værdiskabende led i de nye forretninger og forretningsområder, som måtte udvikle sig i Grenaa fremover. Vi har et godt setup til erhverv på havnen og i området omkring, og vi er glade for, at vi har mulighederne for at lave forretninger med både store og små aktører, siger Frank Larsen.

Kvalitet og Omtanke



Lindhardt  Steffensen
Advokater

Tel. 8833 4646 · www.lsalaw.dk



BEDRE MULIGHEDER FOR CIRKULÆR ØKONOMI

Fra NORD til Ekokem: Miljøvirksomheden på Grenaa havn skiftede tidligere på året navn, da NORD blev opkøbt af den finske miljøvirksomhed Ekokem og dermed blev en del af en større nordisk koncern. Fusionen giver mulighed for at dele knowhow på tværs af de nordiske lande og gøre cirkulær økonomi til en god forretning.

Da miljøvirksomheden i Grenaa tidligere på året skiftede navn fra NORD til Ekokem blev de ansatte samtidig del af en større nordisk koncern, og de har nu omkring 700 kolleger.

– Vi er nu en af de store spillere på det nordiske marked. Det giver naturligvis nogle nye muligheder for forretningsudvikling. Kunderne mærker umiddelbart ikke forskel, bortset fra at vi i nogle tilfælde nu kan tilbyde dem mere omfattende services via vores kolleger i Sverige og Finland, end vi kunne tidligere. Så fusionen har betydet, at vi på salgssiden kan tilbyde en mere omfattende palet af ydelser, udtaler administrerende direktør for Ekokem Danmark, Thomas Agergaard.

Ekstern knowhow

Fusionen giver mulighed for at dele knowhow om genanvendelse og håndtering af affald på en helt anden måde end tidligere.

– På det tekniske område har vores medarbejdere ikke haft adgang til ekstern knowhow, fordi de andre selskaber har været vores konkur-

renter. Nu kan vi dele vores knowhow på tværs af landegrænserne og mange af vores medarbejdere har da også allerede været i Sverige og Finland, ligesom vi har haft besøg på vores anlæg i Danmark, fortæller Thomas Agergaard. Ydelserne, som Ekokem tilbyder kunderne, er der ikke de store forskelle på landene imellem. Alligevel er der forskelle på forretningerne i Danmark, Finland og Sverige. Derfor er der også blevet brugt en del ressourcer på integration af både medarbejdere og arbejdsmetoder i forbindelse med fusionen.

– Vi får rigtig meget ud af at sparre med vores finske og svenske kolleger på de rent tekniske områder. Til gengæld kan de lære noget af os, på den måde vi styrer vores processer, for eksempel med LEAN og andre metoder. Det er selvfølgelig også planen, at mange ting på sigt skal ensrettes i koncernen, forklarer Thomas Agergaard.

Hen imod cirkulær økonomi

Ekokem er en miljøvirksomhed, der arbejder mod cirkulær økonomi. Hos Ekokem hand-

ler cirkulær økonomi om, at råmaterialer og affald genanvendes eller anvendes i nye sammenhænge og produkter, og dermed bliver til en ressource, der også er forretning i. Det kræver dog noget både politisk og teknologisk, hvis man skal arbejde hen imod et samfund, der er baseret på cirkulær økonomi, understreger den administrerende direktør:

– Dels skal der politisk være fokus på cirkulær økonomi, både nationalt i de enkelte lande og på EU-niveau. Dels skal det kunne betale sig, og der skal være markedsmuligheder til stede for at drive forretning på området. Rent teknologisk kræver det bedre genanvendelse af råmaterialerne, så man får skilt råvarerne fra hinanden tidligt i genanvendelsesprocessen. I Finland er Ekokem langt fremme på det område, og vi har netop taget et såkaldt økoraffinaderi i brug, som kan adskille eksempelvis glas, plast og biomasse i husholdningsaffald. På den måde kan de enkelte råmaterialer bruges igen og indgår i en ny livscyklus, frem for at blive brændt som affald, forklarer Thomas Agergaard.

Djurslands Banks
VækstPulje

Kontakt os og hør om dine muligheder.

DJURSLANDS BANK

Fakta om Ekokem

Ekokem er en nordisk miljøvirksomhed, som arbejder med ressourceanvendelse og diverse miljøservices, herunder genanvendelse, afgiftning, nyttiggørelse og slutdeponering.

I januar 2015 blev NORD (tidligere Kommunekemi) opkøbt af finske Ekokem. Ekokem havde allerede i 2012 købt den svenske miljøvirksomhed Sakab. Fra august/september 2015 indførte Ekokem en fælles nordisk koncernledelse og fælles navn for de tre nationale selskaber, der skal styrke strategien om vækst og samarbejde på tværs af landegrænser.

Ekokem Danmark har 6 behandlingsanlæg til olie-spildevandsbehandling i Grenaa, Aarhus, Fredericia, Esbjerg og København samt anlægget og hovedkontoret i Nyborg, hvor der blandt andet håndteres farligt affald. På Grenaa havn har Ekokem kapacitet til at modtage og behandle 6.000 tons forurenede vand ad gangen.



NYT LIV TIL BILFÆRGENS INDRE

De faldende stålpriser gør markedet for skibsophug usikkert. Hos Fornæs Skibsophug er det da også videresalg af skibenes indbo, motorer og udstyr, der sikrer indtjeningen. Senest var det delene fra en norsk bilfærge.

Hos Fornæs Skibsophug på Grenaa havn havde man i september besøg af en attraktiv, yngre model på kun 21 år. Det drejede sig om den tidligere bilfærge "Autoracer", som er bygget i 1994 og dermed noget yngre end de skibe, der normalt ophugges hos Fornæs Skibsophug. Den blå færge var et imponerende syn: 120 meter lang, 19 meter bred og med plads til 1.060 biler.

– Vi havde købt den fra et norsk rederi, og den skulle ophugges, fordi den ikke levede op til de miljømæssige krav. Den har dog meget godt udstyr, blandt andet er styrhuset og beboelse på færgen blevet købt af et svensk firma. Det skal bruges på en pram, der skal bygges om til flydekran. Prammen var i Grenaa i november og skal til Polen, når den er færdig, fortæller Peter Niemann, direktør i Fornæs Skibsophug.

Autoracers søsterskib skulle også have været i Grenaa til ophugning. Men med de faldende priser på jern er den plan sat på hold, og skibet ligger fortsat hos det norske rederi.

– Der ligger rigtig mange skibe off-shore lige nu, fordi jernpriserne rasler ned. Vi taber også penge på Autoracer, fordi prisen på jern er faldet med 600 kr. pr. tons inden for de seneste tre måneder. Med de mange tusind tons stål, der er på sådan en færge, koster det os rigtig mange penge. Til gengæld bliver alt, hvad der overhovedet er brugbart fra skibets indre, solgt videre til vores store, internationale netværk, siger Peter Niemann.

Videresalget af reservedele og udstyr fra skibene, er netop det, der gør det rentabelt for Fornæs at ophugge skibe i Danmark. For til forskel fra nogle steder i Indien, hvor ophugning sker med mindre fokus på sikkerhed, skal der være helt styr på sikkerheden for både mandskab og miljø, når man ophugger skibe i Danmark.

– Vi kan ikke konkurrere med Indien på pris. Vi har højere lønninger og flere udgifter til sikkerhed og miljøgodkendelser. Til gengæld gør vi det muligt at ophugge skibe og passe på miljøet samtidig. Og vi sørger for,

at en stor del af skibenes indre får nyt liv på andre skibe. Det er der, jeg mener, vi gør en forskel. Der er heldigvis mange rederier, der også synes miljøet er vigtigt, når skibene skal ophugges, siger han.

Det internationale samarbejde er også blevet bemærket i det lokale erhvervsliv. Peter Niemann har netop modtaget Kanne-prisen fra Grenaa Haandværker- og Industriforening. Foreningen hædres hvert år en person, der har gjort sig bemærket internationalt, nationalt og lokalt.

– Jeg er stolt af at have modtaget prisen, det havde jeg slet ikke regnet med. Jeg er glad, hvis vi med vores forretning kan gøre en forskel, for de kunder vi samarbejder med internationalt og selvfølgelig for vores medarbejdere lokalt, siger Peter Niemann.

Grabbe til alle formål

PORT-TRADE
cargo handling systems

Tel.: 7628 0102 www.port-trade.com

DJURSLAND KLOAK-SERVICE ApS v/Ulrik Sinding

KLOAKRENSNING

- Industrispuling 0-3000 BAR
- Slamsugning
- Skorstensrensning
- Olie- og kemidestruktion
- Udkæring af trærodde
- Brønd- og rørsøgningsudstyr
- Tank- og kedelrensning
- Spuling
- TV-inspektion
- Water-Jetting
- Betonsanering
- Tørstofsugning
- Slamafvanding
- Jordrensning

Abildgårdsvej 10 • 8570 Trustrup • 86334677 • 86334121 • www.u-sinding.dk

HISTORIER FRA ÅRET DER GIK



Den kinesiske virksomhed TSP, der er specialiseret i udvikling af tårne til vindmølleindustrien, besøgte Norddjurs i september. De kinesiske gæster besøgte nogle af de virksomheder i Grenaa, der har opbygget en stor viden

og knowhow omkring vindmølleindustrien, blandt andet: APRO Wind, Ålsrode Smede og Maskinfabrik, Grenaa Motorfabrik samt Grenaa Havn.



NY I BESTYRELSEN

Regionrådsformand Bent Hansen blev på årets generalforsamling i Grenaa Havn A/S valgt til bestyrelsen. Her afløser han det mangeårige medlem Gert Schou, som efter 25 år i havneudvalg og -bestyrelse takkede af.



KONGESKIBET PÅ BESØG

1. september anløb Dannebrog Grenaa havn. Det var ganske vist Syddjurs Kommune, der var vært for regentparret, men Kongeskibet kan ikke sejle ind i havnen i Ebeltoft og derfor lagde Grenaa kaj til, til det prominente skib.

Direkte service Grenaa/Norge

NOR LINES

- 2 UGENTLIGE AFSEJLINGER
- DØR/DØR SERVICE FRA ALLE PLADSER I DANMARK/EUROPA TIL HELE NORGE
- STYKGODS, CONTAINERE, PALLE-, RO/RO-, PROJEKTLAST & TUNGLØFT OP TIL 80 TS.

FRANCK & TOBIESEN
PART OF SHIPPRIG.DK

For yderligere information, kontakt venligst:
 Kattegatkajen 9 • 8500 Grenaa • Telefon: (+45) 87 58 13 90 • Fax: (+45) 70 20 05 85 • www.f-t.dk

Lokal ekspertise Global rækkevidde

Selvom man er stor, kan man godt være god ved de små. Faktisk er vi blandt de bedste, når det kommer til at hjælpe små og mellemstore virksomheder med at optimere forretningen.

Hør nærmere ved kontakt til
Partner
Klaus Tvede-Jensen
+45 21 62 90 41

Se mere på www.aat.dk

Industri og erhvervsbyggeri - funktionelle løsninger i mere end 100 år.

- Aalsrode Tømmerfirma A/S er din professionelle leverandør af funktionelt byggeri, til den rigtige pris.
- Vi rådgiver og varetager såvel del- som totalentrepriser af enhver art og størrelse.
- Vores højt kvalificerede og dybt engagerede medarbejdere er din garanti for den helt rigtige løsning, hver eneste gang!
- Ring og få en snak om mulighederne, helt uforpligtende.

**Landbrug, haller
industri og erhverv**
RING 8633 1888
 Helt uforpligtende

AA AALSRODE TØMRERFIRMA A/S
 Toftevej 4, Aalsrode, 8500 Grenaa
 Telefon 86 33 18 88

- den første du tænker på
...når du vil have det bedste indenfor industri eller erhvervsbyggeri



INDVIELSE AF TO NYE BULKHALLER

To nye bulkhaller på hver 2.000 kvm. og en højde på 12 meter blev taget i brug hen over sommeren. Begge haller er i dag fuldt udnyttet – og understreger blot, at Grenaa Havn er gearret til større mængder bulk.



HAVNEUDVIDElsen RYKKER TÆTTERE PÅ

I løbet af året har Grenaa Havn og rådgivere fra NIRAS arbejdet med en række forundersøgelser, som skal indgå i den VVM-rapport, der er påkrævet inden havnen kan udvides. Første etape – det såkaldte H1-felt – kan etableres ved at bruge lettere forurenet jord. På den

måde løser man både en miljømæssig opgave og sparer penge. Norddjurs Kommune er i øjeblikket i gang med at udarbejde de endelige krav til den miljøsøgning, som vil bane vejen for første etape og indgå i den endelige VVM-undersøgelse.

INVESTERINGER I ANHOLT HAVN

Helt nye flydebroer skabte optimale betingelser for sejlerne i Anholt havn. Og selv om (sejler) vejret var alt andet end optimalt denne sommer blev de nye faciliteter rost af gæsterne på den skønne ferieø midt i Kattegat. Kapaciteten i havnen er også blevet udvidet med de nye broer – så nu ser havnefoged Niels Henning Sonne Andersen blot frem til den nye sæson.



Balancekraner

PORT-TRADE
cargo handling systems

Tel.: 7628 0102 www.port-trade.com

Vi udfører alt indenfor bygge- og anlæg

SKAL DU HA'

- Skiftet taget
- Fornyet køkkenet
- Skiftet vinduer
- Bygget nyt hus
- Bygget en hal
- Udvidet med en udestue
- Lavet en tilbygning
- Repareret sommerhus

Ømrerfirmaet Henrik Hedeager

Tlf. 8638 1018

Åbrovej 67, 8586 Ørum Djurs

Vi hjælper dig gerne med skitseforslag og diverse tegninger

DANMARKS DEJLIGSTE Ø

ANHOLT HAVN

ANHOLT HAVN

www.anholthavn.dk

DAVAI - KVALIFICERET TIL ENHVER OPGAVER

Med fokus på kvalitet og deadlines yder vi professional support og service inden for brorenovering, vind turbine service, containerløsninger, overfladebehandlinger, adgangsudstyr og marine crew. Vi har altid det rigtige udstyr og de bedst kvalificerede og certificerede medarbejdere til alle slags krævende jobs on- og offshore.

FROSIO
Certificerede Frosio inspektører inden for overfladebehandling

davai as

Rugvænget 20 · 8500 Grenaa · Tlf. +45 86 30 12 36
www.davai.dk · kio@davai.dk



Grenaa Havn



Gottwald HMK 7608B	Kapacitet	Udlæg
Løfteevne, max	140 t	20 m
Bulkhåndtering		51 m
Lossegrab	18 m ³	
Lossegrab	24 m ³	
Polygrab	11,5 m ³	
Polygrab	13,5 m ³	



THOR, Gottwald HMK 360E	Kapacitet	Udlæg
Løfteevne, max	120 t	23 m
Bulkhåndtering		48 m
Lossegrab	18 m ³	
Polygrab	11,5 m ³	
Polygrab	13,5 m ³	

DEMAG 900	Kapacitet	Udlæg
Løfteevne, max	50 t	13 m

SENNEBOGEN 860M spec.	Kapacitet	Udlæg
Lossegrab	3,5 m ³	21 m
Lossegrab	5,5 m ³	21 m
Polygrab	1,8 m ³	21 m
Trægrab	1,5 m ³	21 m
Krog	15 t	9 m
Krog	6,5 t	21 m

Fakta	
Areal	1.425.000 m ²
Kajlængde	2.500 m
Vanddybde	op til 11 m
Færgelejer	3
Ro-Ro lejer	3
Tanke	37.000 m ³
Pakhus	op til 24.000 m ²



- Grenaa Havn A/S Administration
- Driftsafdeling - Pakhus 50
- Bomanlæg (Porttelefon og ID-kort)
- Bomanlæg (Porttelefon og ID-kort)
- Bomanlæg (ID-kort)
- Pakhus 1
- Pakhus 2
- Pakhus 3
- Pakhus 4
- Pakhus 5
- Pakhus 6
- Pakhus 7
- Pakhus 8
- Pakhus 10
- Pakhus 20
- Pakhus 21
- Pakhus 22
- Pakhus 48
- Pakhus 49
- Pakhus 51
- Pakhus 52
- Pakhus 53
- Pakhus 99
- Pakhus 100

Grenaa Havn A/S
 Neptunvej I
 DK-8500 Grenaa
 Døgntelefon +45 8758 7600
www.grenaahavn.dk

