

Danske Havecentre

December 2010



Skrædderbakkens Havecenter

For 40 år siden købte Flemming Houmann et nedlagt grøntsagsgartneri og plan-
tede fyrretræer. **Side 46**

Stuedieturen gik til Irland og Nordirland

Fem dages tur gav deltagerne
mange indtryk og inspiration fra
de mange besøg i havecentre.
Side 68



Nielsens Plante- skole i Varde

Juleudstillingen skal helt afgjort
adskille sig fra det, som kun-
derne oplever i alle de andre
butikker. **Side 52**



Velkommen til

FAGMESSEN 2011
FOR HAVECENTRE

12.- 13. januar 2011

Se programmet side 8.

*Klassiske og moderne planter
til inspiration for
det idérige havecenter!*



*Ses vi på Fagmessen?
Stand 3341 i hal C*



**Gunnar Christensens
Planteskole**

Blomstrende inspiration!

Ringstedvej 92 • DK-4173 Fjenneslev

Tlf. 5780 8070 • Info@gcplant.dk • www.gcplant.dk

Så er det messetid igen



Om få uger slår Fagmessen for Havecentre dørene op til to spændende og indholdsrige dage igen.

2009 har været et svært år for mange havecentre. Få har haft fremgang. Flere stagnation, men de fleste har haft en tilbagegang. Det har for mange havecentre betydet, at man endnu engang har været nødsaget til at kikke på omkostningerne. Det samme har været gældende for leverandører til branchen. Derfor vil besøgende på Fagmessen for Havecentre 2011 mangle tidligere udstillere. Enten

fordi de ikke er på markedet mere eller fordi de vælger at spare den omkostning det er, at deltage på messen. Heldigvis bliver dette opvejet af, at mange udstillere ønsker et større udstillingsareal, fordi de er af den overbevisning, at det er vigtig at være synlig i et måske vigende marked. Fagmessen for Havecentre 2011 byder også velkommen til et stort antal nye udstillere, som tror på messen og ikke mindst tror på en udvikling indenfor havecenterbranchen.

Det er derfor med stor tilfredshed for både Odense Congress Center og Danske Havecentre, at udstillingsarealet for Fagmessen for Havecentre 2011, er større end i år og det samme er gældende for antallet af udstillere. Det beviser Fagmessens værdi for leverandører såvel som havecentre, og ikke mindst i en tid, som er præget af tilbageholdenhed og afventning. Med det gode miks af eksisterende udstillere og nye udstillere, samt mængden af nye produkter, kan det kun blive en god oplevelse at komme på fagmessen – jeg glæder mig!

Når Fagmessen for Havecentre lukker ned, starter sæsonen for kurser op. Danske Havecentre udbyder næste år igen en lang række af forskellige kurser med et meget forskelligt fagligt indhold. Jeg kan kun opfordre til, at man får tilmeldt medarbejdere og sig selv til disse kurser. Aflyste kurser medfører ofte færre kurser, og dermed bredden i kursusrækken.

Den næste store fælles begivenhed er 'Temadagene' i februar 2011. Her har alle i branchen mulighed for at høre spændende, relevante og professionelle indlæg fra fagligt kompetente personer samtidig med, at man har muligheden for at være i godt selskab med kolleger, nyde en god middag og få lidt ekstra oplevelser over et par dage. Så har man endnu ikke fået meldt sig til, er det tiden at få det gjort.

Med forhåbning om fuldt tilmeldte kurser og et fuldt belagt Hotel Svendborg – ønskes alle en glædelig jul et godt nytår, og et gensyn på Fagmessen for Havecentre 2011.

Per Boisen Andersen, redaktør. pb@danskehavecentre.dk

- 4** Grønnert
- medlemmernes synspunkt
- 6** Set og Sket
- 8** Velkommen til
Fagmessen for havecentre
- 10** Udstillerliste Fagmessen – alfabetisk
- 14** Udstillerliste Fagmessen – numerisk
- 16** Nyheder til haven 2011
- 18** Oversigtsplan – Fagmessen
- 40** Nye udstillere 2011
- 46** Solidt familieføretagende
med 40 år på bagen
- 52** Vi vil adskille os
fra dagligvarebutikkerne
- 54** Stjernekonceptet
- 56** Kurser ved
Danske Havecentre 2011
- 58** Invitation til en cafe latte
- 60** Temadagene 2011
- 64** E. Marker sælger holdninger
- 66** Nelson Garden som
selvstændig enhed i Danmark fra 2010
- 68** Tema
- Studietur til Irland og Nordirland
- 72** Nyt og Nyttigt
- 75** Kalender og nye medlemmer

Kontrolleret af



Udgives af Danske Havecentre, Hvidkærvej 29, 5250 Odense SV **Tel.** 66 17 44 89 **Fax** 66 17 44 59 www.danskehavecentre.dk - post@danskehavecentre.dk pb@danskehavecentre.dk
Redaktion Per Boisen Andersen, ansvarshavende - Marianne Bachmann Andersen **Tel.** 62 29 26 26. **Artikler** i Danske Havecentre afspejler ikke nødvendigvis bestyrelsens holdning.
Danske Havecentre udkommer 10 gange årligt. **Abonnement:** Danmark kr. 995,- + moms. Norge og Sverige d. kr. 1195,-

Layout/tryk Grafisk Produktion Odense, Peder Skrams Vej 4, 5220 Odense SØ. **Annoncer** Annonceafdelingen, Holme Parkvej 389, 8270 Højbjerg **Tel.** 86 24 75 77 **Fax** 86 24 75 82 Finn Skovsgaard - annonceafdelingen@stofanet.dk **DH's bestyrelse** Jesper Nielsen (*formand*) **Tel.** 97 42 96 97 **Fax** 97 41 46 64 - Jørn Alstrup (*næstformand*) - Ulla Jensen - Niels Bergen - Henrik Houmann - Direktør Per Boisen Andersen **Mobil**tel. 22 30 53 89 **Sekretariatet** mandag-torsdag kl. 9.00-16.00 - fredag kl. 9.00-13.00 **Deadline** Annoncer og redaktionelt stof til næste nummer skal være redaktionen i hænde *senest den 10. januar 2011*

Deadline for indlæg til februar måneds talerør – 'Grønnert' er **fredag d. 21. januar 2011 til mba@hortusadvising.dk**



Per Jensen, Gug Anlæg & Planteskole A/S



Jeg skrev i sidste indlæg af GRØNNERT, at efteråret næsten aldrig slår helt fejl med mindre vinteren starter for tidlig. Når der er snestorm og al udkørsel frarådes i november måned, så er vinteren kommet for tidlig – ærgerligt.

Næste gang vi plantehandlere mødes er anden uge i januar til fagmessen i Odense Kongres Center. Jeg har altid følt, at når så mange producenter udstiller og bruger mange penge og ressourcer på dette arrangement, bør vi også være parate og nogenlunde vide, hvad vores varelager består af, så vi kan gøre en god handel til fordel for begge parter.

Alt for mange af mine kolleger er ikke klar over deres varelager og som følge deraf ikke parate til at handle på messen.

Danske Bank har et reklamespot i tv, der siger – "gør det du er bedst til, det gør vi". Vi synes nok alle sammen, at vi gør det vi er bedst til og har den forretning, vi har det bedst med.

Jeg har altid postuleret, at er der noget at køre efter, kommer kun-

derne også, hvis de da kan komme frem p.g.a. vejret, men det gælder jo for alle parter.

Med dette mener jeg også, at handler vi med mælk, mel og sukker, som skal bruges ugentligt, så kommer kunderne ugentligt, men det er jo ikke dagligvarer, vi handler med, selvom vi også har meget spiseligt. Det er heller ikke et supermarked, vi skal efterligne, vi skal alle være os selv, med fokus på kvalitet, service og flotte omgivelser.

Som tidligere omtalt, føler vi, at bestyrelsen gør et godt og stort stykke arbejde til gavn for alle planteskoler/havecentre i hele Danmark.

Vi, i vores virksomhed, er bare ikke enige med bestyrelsen i, at bedømmeren for Stjernekonceptet fremover er Eve Tigwell.

Vi er alle utroligt forskellige, både som mennesker og virksomheder og for, at forstå os, skal det fremover være en dansk bedømmer, da der er for mange kultur- og fortolkningsspørgsmål ved Eve Tigwell.

Vi føler selv, at vi har en moderne planteskole/havecenter og

føler, at den der skal bedømme os, skal være en, der har kendt faget på egen krop med selvfølgelig en videreudvikling som følge af faget.

Enhver ved, at når man lige har pakket 200 stk. Liguster hækplanter, er de nypudsede sko ikke mere nypudsede og hele det salg, der foregår bl.a. hos os, skal man have lært eller prøvet, for at kunne dømme og det må man da kunne finde en dansker m/k til.

I bestyrelsesreferatet skrives der, at enkelte fravalgte en butiksgennemgang i efteråret, hvilket vi finder mærkeligt, da vi på alle tidspunkter af året, altså hvis vi har åbent, skal kunne tåle en butiksgennemgang.

Det er netop hele den problematik, der er gået i Stjernekonceptet, at alle skal vide, hvornår en butiksgennemgang foregår, så man i de 3 uger, særligt har fokus på Stjernekonceptet.

Vi prøver hver dag året rundt, inderternt, at have fokus på Stjernekonceptet og er jo dagligt til bedømmelse af vore kunder.

Vi anbefaler derfor fremover – find en eller to danskere, der har for-

stand på vore butikker. Lav en enkelt facitliste og lad os blive bedømt 2 gange årligt og lad det koste 5.000,- kr. – det er da billigt, for at få professionelle til, at se på vore butikker og hvor vi også kan få en dansk dialog efter gennemgangen.

Vi håber meget, at bestyrelsen kan indse, at de har taget en for hurtig beslutning vedr. bedømmelse af Stjernekonceptet.

Vi mener, at individuelle vurderinger skal være med til, at højne alle og ikke promovere den enkelte. Da jeg skriver – vi – mange gange i dette indlæg, er det udtryk for, at samtlige medarbejdere og ledelse står bag dette indlæg.

Til sidst men ikke mindst vil jeg anbefale, at Per Boisen Andersen får tid til et kort besøg hos alle medlemmer én gang årligt – det har jeg før slået til lyd for.

Godt nytår.

Per Jensen

Gug Anlæg & Planteskole A/S

Svar på Per Jensens indlæg i Grønnerten fra Danske Havecentres bestyrelse

Kære Per

Allerførst en tak for din iver med, til hvert nummer af Danske Havecentre, at have et indlæg til Grønnerten, og tak for at du mener, vi gør et godt og stort arbejde til glæde for alle havecentre i Danmark. Det er med til at motivere os til nye tiltag for alle havecentre og planteskoler i Danmark, og endnu engang tage fat i 'Stjernekonceptet'.

Sommetider har vi i bestyrelsen den opfattelse, at det var en fejl at kalde butiksgennemgangene for 'Stjernekonceptet', men det mente vi, var det rigtige. Du kan have ret i, at det kan opfattes som om, at man promovere den enkelte, men det vi ønsker er, at højne alle de havecentre som deltager. Vi kan kalde det mange

ting, men vores ønske er, at vi alle bliver bedre, så vi kan overleve. Du har ret i, at det er engelsk, men vi har også kopieret det fra England og tilpasset det danske forhold. For mange år siden havde vi også butiksgennemgang. Dengang var det med firmaet CONTRA. De var dybt professionelle, men manglede brancheerfaring, og det gav også kritik. Vi prøvede så i anden omgang at introducere en butiksgennemgang med en dansk branchekendt person, endnu engang med kritik, og derfor valgte vi Eve Tigwell, fordi hun har brancheerfaring, plantekendskab og kendskab til detailhandel, og er højt respekteret verden over for sin viden og konstruktive måde at give kritik på – det er også den positive tilbage-

melding vi får fra de fleste danske havecentre.

Vi ved godt, at hun ikke taler dansk - og det ikke er optimalt, men vi har ikke noget bedre bud her og nu til trods for, at vi ofte har diskuteret dette punkt på vores bestyrelsesmøder. Vi mener derfor ikke, at vi har truffet en for hurtig beslutning. Vi har faktisk arbejdet meget med 'Stjernekonceptet' og løbende revurderet det. En måde vi vil prøve at løse et eventuelt sprogproblem på er, ved at Per Boisen deltager i den mundtlige tilbagemelding der sker, og så vil han under gennemgangen besøge andre medlemmer eller opsøge nye medlemmer, hvis det er muligt. Det opfylder samtidigt det ønske du har om, at han besøger alle interesserede med-

lemmer, om ikke hvert år, så hvert andet år, hvilket han i øvrigt også selv ønsker. Det er vores ønske, at så mange havecentre som muligt deltager, store som små, og får fortalt, at et lille havecenter har lige så store muligheder for at få mange point som de største havecentre i Danmark, fordi det er planterne der vægter. Så har man gode planter, skiltning og det er pænt og rent, har alle en chance. Dit synspunkt med, at man får oplyst at butiksgennemgangen sker over de næste tre uger kan vi godt følge. Om foråret vil det være over seks uger, men gennemgangen skal efter vores opfattelse ske i højsæsonen, og det optimale vil være forår og efterår, men det tror vi ikke foreløbigt er realistisk.

Byggeri og udvikling

Havecenterplanlægning
og god drift - kræver de
rigtige elementer...



Handlevogne i god
størrelse til planter og
tørv...



Borde i de rigtige
størrelser og højder,
viser dine vare
perfekt...

Rådgivning - Byggeri - Indretning - Inventar

GARDITEC
LYSETS DIRIGENT

Lundegårdsvej 1 - DK-5690 Tommerup - Tlf. +45 63 76 70 50 - www.garditec.dk - e-mail: post@garditec.dk

Danske Havecentre 5



Ni haver renoveret for 65 mio. kr.

Realdanias store projekt om herregårdshaver er slut. Ni haver er renoveret og fornyet. Intentionen er at vække interessen for herregårdshavernes værdier. Det er gjort med ni demonstrationsprojekter, der viser nye veje til at restaurere, istandsætte og pleje. Metoderne skal

både respektere kulturarven, være bæredygtige for ejernes pengepung og bringe haverne ind i fremtiden. De ni haver er åbne for offentligheden de næste 15 år og skal formidle Realdania-projektet med skilte og foldere.

De ni herregårdshaver er

Clausholm · Tirsbæk · Engelsholm · Sanderumgaard · Holstenshuus · Løvenborg · Bregentved · Knuthenborg · Søholt.

Se og læs mere på: www.herregaardshaver.dk

Havecentre bør skifte til nyt image

Således blev de engelske havecentre rådgivet af Andrew Maxted, som er direktør for HTA detailudvikling. Han udtaler, at havecentre (i England) i løbet af de sidste fem år har udviklet sig til at være "unikke butikker til hjem og fritid med gode forhold til at shoppe og lade sig inspirere". Andelen af borgere i England, som besøger havecentrene er vokset fra at være 52% i 2006 til 62% i 2010. Andrew Maxted mener, at havecentrene skal slå stærkere på, at de er kvindebutikker, hvor man kan stresses af og shoppe i længere tid. Andelen af de besøgende under 35 år er stadig meget lav og det bør være i fokus hos butikkerne.

Kilde: Horticulture Week

Fordelingen af salget i de engelske havecentre ser således ud:

Udendørs plantesalg	19%
Tilbehør til haven	18%
Catering (café)	15%
Hjem og gaveartikler	11%
Outdoor Living	8%
Dyr og fisk	8%

Andet	6%
Jul	6%
Stueplanter	3%
Anlæg	3%
Løg og frø	3%

Tyskerne spår fremgang for havecentrene

I Tyskland vil fokus på aktiv fritid komme haven til gode. Knap 15 milliarder Euro bruges hvert år på haven og frem til 2013 giver prognoserne en tilvækst på 4% pr. år. Fra januar til juli 2010

blev der etableret 73 nye havecentre/byggemarkeder m. haveudsalg. Det er især enkeltstående havecentre, som har fremgang, mens byggemarkeder med plantesalg har sværere ved at

vokse. Indenfor de enkelte kategorier har man lavet en status for frem- og nedgang af salget første halvår 2010:



Varegruppe	Udvikling hos havecentre	Udvikling hos byggemarkeder
Sommerblomster	Største fremgang	Stor fremgang
Planteskoleplanter	Stor fremgang	Største fremgang
Løg og frø	Stor fremgang	Nedgang
Husdyr og foder	Stor fremgang	Stor fremgang
Håndværk og hobby	fremgang	Stærk nedgang
Grill og tilbehør	Lille fremgang	Stor fremgang
Motoriserede havereds.	Uændret	Stærk nedgang
Florist og snit	Let nedgang	Uændret
Jord/gødning/kemi	Nedgang	Stor fremgang
Havemøbler	Nedgang	Største nedgang
Stueplanter	Nedgang	Nedgang
Vand i haven	Stor nedgang	Stor nedgang
Krukker	Største nedgang	Stor nedgang

Champost®



CHAMPOST - ET GLIMRENDE JORDFORBEDRINGSMIDDEL

Jeg har i forbindelse med, at jeg har lavet både Tv-programmerne Hokus Krokus og Ønskehaven brugt Champost flere gange. I en køkkenhave i Oksbøl, hvor der tidligere havde været en gammel græsplæne, og hvor jorden var meget sandet, valgte jeg at tilføre Champost. Helt fra barnsben er jeg via mine forældre blevet opflasket med, at

skulle man anlægge en frodig og givende køkkenhave på en vestjysk sandjord, var det altid en god idé at starte med et læs ko- eller hestemøg. Men da ko- og hestemøg ikke sådan er ligetil at skaffe og i dag ikke har den samme kvalitet som i gamle dage – hvor møget indeholdt større mængder halm, valgte

jeg at bruge Champost som alternativ. Champost består grundlæggende også af hestemøg og halm.

I en anden udsendelse skulle vi lave en japansk inspireret have lidt udenfor Herning i Sunds. For at få omdannet den meget sandede jord til god muld, hvor mange bunddækkende planter, stauder og buske indgår i en japansk inspireret have, valgte jeg at tilføre Champost. Ved at tilføre Champost får jeg tilført jorden organisk materiale, som på sigt vil omdanne den lyse sandjord til en god, porøs, mørk havejord – den mørke farve skyldes et højt indhold af husmus/organisk materiale. Det gode ved den mørke havejord er, at det høje indhold af husmus både er med til at holde på vandet og næringsstofferne.

*Kim Tang
Landskabsarkitekt, fagkonsulent Danske
Anlægsgartnere*

Levering af stort BigBag sortiment



Et lille udvalg af vores produkter - se flere på www.champost.dk

Champost
rosenjord

Champost
surbund

Champost
plantesæk

Champost
planteskolejord

Champost
naturgødning



CHAMPOST ANBEFALES AF JESPERHUS BLOMSTERPARK



FAGMESSEN²⁰¹¹ FOR HAVECENTRE



Velkommen til

FAGMESSEN²⁰¹¹ FOR HAVECENTRE

Så åbner vi dørene for Fagmessen for Havecentre den 12. og 13. januar 2011 i Odense Congress Center

Det bliver igen to spændende dage, hvor branchen viser den nye havesæsons tendenser, og hvor indkøbere mødes for at disponere til sæsonen og for at få frisk inspiration med hjem.

Fagmessen for Havecentre er den eneste af sin art i Danmark. Den henvender sig målrettet til havecentre i ind- og udland, men også til fx større blomsterbutikker og brugskunstbutikker med interesse i havetilbehør og livsstilsprodukter.

Så glæd jer til at se de nyeste varer inden for blomster, planter, frø og jordprodukter til haveredskaber, praktiske hjælpemidler til haven, møbler, krukker, fisk og brugskunst.



Vil du besøge Fagmessen 2011?

For at lette adgangen til messen, bedes du på forhånd have registreret dig som besøgende.

Det gør du ved at gå ind på www.fagmessen.dk og under Besøgende klikke på linket for forhåndsregistrering. Følg anvisningen og print din gratis billet.

Hvis du hjemmefra også har klippet billetten ud, så undgår du køen ved indgangen, hvor du så får udleveret en plastiklomme til at have den i.

**Gå direkte til
hjemmesiden ved at
scanne denne kode
med din mobil**



Messeprogram

Onsdag den 12. januar 2011

Kl. 9.00	Fagmessen for havecentre 2011 åbner
Kl. 12.00	Uformelt møde for pressen
Kl. 12.00-13.30	Frokost
Kl. 17.00	Messen lukker
Kl. 19.00	Fælles middag for udstillere og besøgende

Torsdag den 13. januar 2011

Kl. 9.00	Fagmessen for havecentre 2011 åbner
Kl. 12.00-13.30	Frokost
Kl. 16.00	Messen slutter for denne gang

Fælles middag i OCC den 12. januar kl. 19.00

Traditionen tro inviterer vi alle interesserede udstillere og besøgende på Fagmessen 2011 til at deltage i en fællesspisning, hvor der er mulighed for hyggeligt samvær med gode kolleger, når messens første dag er slut.

Menu

Forret

Bagt torsk på serannoskinke og vinterkål samt persille-pesto.

Hovedret

Braiseret kalvetyksteg i rødvin og urter. Svampe i balsamico, selleri-julesalatsauté, pommes røsti samt kraftig rødvinssauce.

Dessert

Appelsinsalat med nødder, flødeskum og vaniljeis.

Pris pr. person kr. 245,00 inkl. moms

Husets vin

1 glas	½ flaske	1 flaske
kr. 45,-	kr. 108,-	kr. 198,-

Drikkevarer købes separat



I kan tilmelde jer til udstillermiddagen ved at gå ind på www.fagmessen.dk



Prøv vores **13 cm koncept**

- fyldige planter
- større jordvolumen
- bedre holdbarhed
- kun 8 stk. pr. kasse
- kun to stregkoder – én for krydderurter og én for stauder
- alle planter koster det samme kr. 11,00 – eller lad os blande en container til en god pris



- 11,5 cm stauder
- 11,5 cm Hebe (grønne)
- 13 cm Heuchera ca. 30 forskellige
- 13 cm Totalkoncept
- 13 cm krydderurter
- 11,5 cm viola fra koldhus klar ca. 1. marts
- 2 liter pæoner 16 sorter

**Vi kan levere
A5 skilte
til det hele**



**SES VI PÅ
STAND 3037?**

Staudegartneriet | Juelsmindevej 44 | 5463 Harndrup | tlf. 22 16 24 86 | fax 64 88 12 67 | info@staudegartneriet.dk

tilbygning · udvidelse · renovering



**Kontakt os
for råd og
vejledning**



VIEMOSE-DRIBOGA

Odensevej 38 • Verninge
DK-5690 Tommerup • Tlf. +45 6475 2000
info@viemose-driboga.dk • www.viemose-driboga.dk

Brug vinteren til udvikling af dit havecenter

- 3301**
A/S Spanvall
Tissøvej 41
4490 Jerslev
+45 70 06 01 81
sn@spanvall.dk · www.spanvall.dk
- 3328**
AC Pots ApS
Østerled 28, Lager 5
4300 Holbæk
+45 59 44 60 50
mail@acpots.dk
- 4354**
Akkerup Planteskole I/S
Akkerupvej 50
5683 Hårby
+45 64 73 10 58 · +45 20 45 50 23
mail@akkerup.dk · www.akkerup.dk
- 4514**
Albertines Have A/S / Hortensia
Hjallesegade 51
5260 Odense S
+45 70 12 31 00
jb@albertineshave.dk
www.albertineshave.dk
- 4128**
Alperosen Rhododendron A/S
Ølstvadbrovej 16
8940 Randers SV
+45 86 44 72 20 · +45 20 45 48 18
alperosen@mail.tele.dk
www.alperosen.com
- 3011**
AquaProof a/s
Tuse Byvej 3
4300 Holbæk
+45 27 58 80 47
mail@aquaproof.dk · www.aquaproof.dk
- 3348**
B.P. IMPORT Ballerup Planteskole
Skovvej 201
2750 Ballerup
+45 44 97 06 52
b.planteskole@mail.tele.dk
www.ballerup-planteskole.dk
- 3528**
Bayer A/S
Kronolättsföretagsby, Vestanväg
S-245 42 Staffanstorps
+46 40 41 81 91 · +46 40 11 91 30
bent.vind@bayercropscience.com
www.husoghav.bayer.dk
- 4254**
Biologisk Kakao-Flis
Oppe-Sundbyvej 4, Sundbylille
3600 Frederikssund
+45 48 48 58 70 · +45 22 18 52 62
kakaoflis@mail.dk · www.kakaoflis.dk
- 4500**
Bizi-Bees ApS
Østre Allé 6
9530 Støvring
+45 36 92 83 74 · +45 26 37 24 39
mail@bizi-bees.dk · www.bizi-bees.dk
- 4701**
Boomkwekerij't Kempke
Markstraat 5a
NL-4043 JX Opheusden Netherlands
+31 652 606 485
info@boomkwekerijtkempke.nl
- 3717**
Brandsoft A/S
Viborgvej 97
7400 Herning
+45 96 26 35 35
benni@brandsoft.dk · www.brandsoft.dk
- 4428**
Buddes Planteskole ApS
Huggetvej 123, 5400 Bogense
+45 64 81 18 16
buddeaps@business.tele.dk
- 4441**
Center - Gros
Nimtoftevej 41-43, 8550 Ryomgård
+45 87 74 10 50
t.jensen@centergros.dk
www.center-gros.dk
- 3406**
Champost
Gærupvej 11, 7752 Snedsted
+45 96 19 18 80
sg@champost.dk · www.champost.dk
- 4800 + 4801**
Dan-Elite
Tolbodvej 36
7000 Fredericia
+45 75 94 47 11 · +45 40 28 84 83
dan_elite@mail.dk · www.dan-elite.dk
- 3507**
Dangro Nordic A/S
Timringvej 8A, Barde
6920 Videbæk
+45 97 17 24 11
dangro@dangro.com · www.dangro.com
- 4000**
Diderk Heinje Baumschulpflanzen-
Handel GmbH u. CO. KG
Rüsseldorf 6
D-26188 Jeddalah I
+49 448 692 830
www.heinje.de
- 3828**
Dutch Tec ApS
Nistedvej 12
5270 Odense N
+45 40 28 44 38
info@dutchtec.dk · www.dutchtec.dk
- 4501**
E. Marker A/S
Padborgvej 3, Bov
6330 Padborg
+45 74 67 08 08
carsten@emarket.dk · www.osmo.dk
- 3701**
Econova A/S
Tonsbakken 10
2740 Skovlunde
+45 44 92 75 00 · +45 40 28 88 19
mogens.sorensen@weibulls.com;
anette.hoejmose.hansen@econova.com
www.weibulls.com
- 4114**
ECOstyle A/S
Rugårdsvej 877, Hindevad
5471 Sønderstø
+45 70 22 70 67
lbp@ecostyle.dk · www.ecostyle.dk
- 4301**
EN Art ApS - Kreativ Design
Tanderupvej 40, Snebjerg
7400 Herning
+45 97 20 99 33
enart@firma.tele.dk · www.enart.dk
- 3328**
Fausol A/S
Metalvej 7
4000 Roskilde
+45 70 27 29 50 · +45 51 59 05 59
kim.faurbjerg@fausol.dk · www.fausol.dk
- 4741**
Fernando ApS
Store Sct. Mikkel's Gade 11
8800 Viborg
+45 86 62 34 46 · +45 20 68 84 52
ab@fernando-aps.dk
- 3315**
Flora deco
Holkenbjergvej 95
5250 Odense SV
+45 63 17 23 10 · +45 40 34 90 74
igor@floradeco.dk · www.floradeco.dk
- 3717**
Floralabels A/S
Nyholmsvej 4
8930 Randers NØ
+45 8710 96 69 · +45 36 96 87 69
pnj@floralabels.com
www.floralabels.com
- 4141**
Flower Pot A/S
Frydendalvej 31 A
6330 Padborg
+45 74 67 62 62 · +45 20 33 26 97
info@flowerpot.dk · www.flowerpot.dk
- 3119**
Garditec A/S
Lundegårdsvej 1, Verringe
5690 Tommerup
+45 63 76 70 50 · +45 24 28 17 81
ss@garditec.dk · www.garditec.dk
- 3941**
Garta
Lavsenvænget 1
5200 Odense V
+45 29 65 36 58 · +45 29 65 36 58
bad@garta.dk · www.garta.dk
- 3620**
Gartnernes Forsikring GS
Struergade 24
2630 Tåstrup
+45 43 71 17 77 · +45 40 30 61 95
tdp@garfors.dk · www.garfors.dk
- 4628**
Gerh. Borchers Pflanzenhandels GmbH
Woldlinie 64
26160 Bad Zwischenahn
+49 4486919610
hille.genzel@borchers-baumschulen.de
- 3914**
Gl. Sunds Planteskole
Gl. Sundsvej 15
7451 Sunds
+45 97 14 12 18
os@lyngplanter.dk · www.lyngplanter.dk
- 4214 + 4314**
Greemex Agency A/S
Holkebjergvej 54
5250 Odense SV
+45 66 18 60 56 · +45 28 19 21 50
flemming@greemex.dk
www.greemex.dk
- 3900**
Guldfeldt Kontor & Data A/S
Hans Egedes Vej 8
5210 Odense NV
+45 70 20 60 95 · +45 40 15 40 85
henrik@guldfeldt.com · www.guldfeldt.dk
- 3341**
Gunnar Christensens Planteskole
Ringstedvej 92
4173 Fjenneslev
+45 57 80 80 70
info@gcplant.dk
- 4901**
GVE Trading
Haakonsgade 34
7400 Herning
+45 77 34 90 33
gert.van.enckevort@gmail.com
- 4154**
Hennecke Stauder
Skatterupvej 2
4262 Sandved
+45 55 45 92 66 · +45 21 73 29 90
henneckestauder@c.dk
www.henneckestauder.dk
- 3303**
Hviids Planteskole
Orholmvej 1, Gerning
8850 Bjerringbro
+45 86 68 34 33
hviids@roser.nu
www.hviidsplanteskole.dk
- 3728**
Indoor-Outdoor
Topstykke 24
3460 Birkerød
+45 41 94 91 20
an@indoor-outdoor.dk
www.indoor-outdoor.dk
- 3000**
Jan-Willem Wezelenburg V.O.F
Burgemeestersmitweg 59
NL-2391 NE Hazerswoude
+31 172 588 442 · +31 40 10 20 20
jan-willem@wezelenburg.nl
www.wezelenburg.nl
- 3050**
Jordbrugets UddannelsesCenter, Århus
Damgårds Alle 5
8330 Beder
+45 87 47 57 00
om@ju.dk · www.dcj.dk



- Modvirker mos
- Ingen støvgener
- Giver flot, grøn plæne
- Hurtig effekt

klar til brug



- Bekæmper alt ukrudt
- Skader ikke græsplænen
- Effektiv forår og sommer



- Organisk
- Reducerer mos
- Ensartet vækst
- Jævn spredning

Se vores nyheder på Fagmessen for Havecentre!

Den 12.-13. januar 2011 i Odense Congress Center

Vi brænder efter at vise dig hvilke nyheder, vi har arbejdet på til 2011. Kom forbi vores **stand nr. 3428**, så fortæller vi gerne om dem.

Du har også mulighed for at **vinde et kroophold** – hvis du altså er **god til at putt'e golfbolde!**



Ole Jensen
Key Account Manager
Vest for Lillebælt
Mobil: 3062 5049



René H. Jensen
Key Account Manager
Øst for Lillebælt
Mobil: 3070 9076

Den *rigtige*
TURFLINE

Prodana Seeds A/S
Fåborgvej 248 · DK-5250 Odense SV

www.denrigtigeturflinedk



- 3018**
Juliana A/S
Sivlandsvænget 29
5260 Odense S
+45 63 13 39 29
tj@juliana.com · www.juliana.dk
- 3715**
Kokodana ApS
Vejlevej 21
7130 Juelsminde
+45 22 11 70 10
admin@kokodana.dk
- 3901**
Kühr's A/S
Vestre Skivevej 155A
8800 Viborg
+45 22 16 64 25
jks@kuhrs.dk · www.kuhrs.dk
- 4328**
Maj isenkram ApS
Rude Havvej 17
8300 Odder
+45 86 56 04 00 · +45 22 21 04 15
maj@maj-isenkram.dk
www.maj-isenkram.dk
- 3500**
Majland Stauder ApS
Simmelbrovej 38
7260 Sdr. Omme
+45 75 34 12 85 · +45 29 25 76 85
post@majland.dk · www.majland.dk
- 3918**
Max Ceramics
Axel Kiersvej 2
8270 Højbjerg
+45 87 44 10 01 · +45 40 63 38 51
ja@maxceramics.dk
www.maxceramics.dk
- 3354**
MF v Kempen en Zn BV
Helvoirtseweg 27
NL-5076 PK Haaren
+46 705265267 · +46 705265267
andries@telia.com
www.mfvankempen.nl
- 3201**
Minks Planteskole Engros
Gl. Nybyvej 42
5700 Svendborg
+45 62 22 60 91 · +45 21 23 20 16
minksplanteskole@taasingemail.dk
- 3400**
MP Havedesign
Holmelund 33
5560 Aarup
+45 31 21 10 01
mp@mphavedesign.dk
www.mphavedesign.dk
- 4900**
Nelson Garden A/S
Galoche Allé 6
4600 Køge
+45 20 88 34 36
jan.brinklov@nelsons.dk
www.nelsons.dk
- 3312**
Nortechco ApS
Paludan Müllers Vej 11
1815 Frederiksberg C - P.O. Box 9
+45 21 85 01 25
nortechco@hotmail.com
- 3554**
NVA Creative Garden Granite A/S
Egeskovvej 13
3490 Kvistgård
+45 45 82 11 99 · +45 40 42 21 99
bjarne@nva.dk · www.nva.dk
- 3317**
Nygaards Planteskole
Kongeåvej 10
6600 Vejen
+45 75 36 60 88 · +45 27 80 88 88
mail@nygaardsplanteskole.dk
www.nygaardsplanteskole.dk
- 3507**
O.R.-Produkter
Industrivej 1
7700 Thisted
+45 97 92 18 33
ku@or-produkter.dk
- 4554**
Olav Rolkskovs Planteskole
Tingskoven 7
8310 Tranbjerg
+45 86 29 10 11 · +45 40 52 92 52
olavrolskov@mail.dk
www.italiangardens.dk
- 4914**
P. de Frankrijker en Zn
Biezen 78
NL-2771 CN Boskoop
+31 172 212 167
walter@frankrijker.nl · www.frankrijker.nl
- 3700**
Pemo ApS
Højbjergvej 2
5620 Glamsbjerg
+45 70 22 06 25 · +45 25 39 06 25
mail@pemo-bambus.dk
www.pemo-bambus.dk
- 3029**
Pindstrup Mosebrug A/S
Fabriksvej 2, Pindstrup
8550 Ryomgård
+45 89 74 74 89 · +45 20 97 74 89
gwj@pindstrup.dk · www.pindstrup.dk
- 4006**
Planteskolen Vester Skovgård
Nordrupvej 101
4100 Ringsted
+45 57 64 03 13
jeppe@vesterskovgaard.dk
www.vesterskovgaard.dk
- 3906**
PondTeam AB
Mossvägen 17
S-23237 Arlöv
44 66 99 09 · 40 56 99 09
nf@aquadk.com · www.aquadk.com
- 3053**
Pot Olé W.E.T. Company ApS
Sophienlundsvvej 6
4300 Holbæk
+45 59 44 59 99 · +45 24 63 33 50
potole@post11.tele.dk · www.pot-ole.dk
- 3541**
Prima Plant ApS
Nordre Ringvej 18
5700 Svendborg
+45 62 23 27 27 · +45 20 23 47 27
mail@prima-plant.dk
www.prima-plant.dk
- 3428**
Prodana Seeds A/S
Fåborgvej 248
5250 Odense SV
+45 63 17 16 00 · +45 30 70 90 76
rhj@prodana.dk · www.denrigtige.dk
- 4541**
R&G Export B.V.
Laag-Boskoop 19
NL 2771 GV Boskoop
+31 172 236 520 · +31 651394511
rene@rg-export.nl · www.rg-export.nl
- 3817**
Rosenbuen
Fruevej 121A
7900 Mors
+45 21 45 58 54
rosenbuen@rosenbuen.dk
www.rosenbuen.dk
- 4300**
Salling Planteskole A/S
Lavrsens Allé 5, Jeberg
7870 Roslev
+45 97 57 43 33 · +45 22 34 02 51
salg@salling-planteskole.dk
www.salling-planteskole.dk
- 3501**
Salomonsen Planteskole
Svinget 21, Vormark
5874 Hesselager
+45 62 25 35 90 · +45 28 11 02 10
kontakt@salomonsenplanteskole.dk
www.salomonsenplanteskole.dk
- 3815**
Skiltemand ApS
Glentevej 34
4600 Køge
+45 24 45 08 55
inge@skiltemand.dk
- 3037**
Staudegartneriet
Juelsmindevej 44
5463 Hamdrup
+45 22 16 24 86
info@staudegartneriet.dk
- 3116**
Staudegaarden
Rudmevej 27, Herringe
5750 Ringe
+45 62 62 48 78 · +45 28 14 38 36
info@staudegaarden.dk
www.staudegaarden.dk
- 3141**
Stolker Plants b.v.
Rijneveld 44
NL-2771 XT Boskoop
+31 172213468 · +31 653966930
joost@stolkerplants.com
www.stolkerplants.com
- 4528**
Strøjers Planteskole
Blaakildevej 32, Nakke
5592 Ejby
+45 64 78 12 66 · +45 40 45 73 67
strojer@post10.tele.dk
www.strojerplant.dk
- 3101**
Thuesen Jensen A/S
Smedeland 11
2600 Glostrup
+45 70 20 52 22 · +45 61 55 71 59
chs@tj.dk · www.tj.dk
- 3206**
Tropical europe
Dannebrogsgade 35
1660 København V
+45 22 15 65 09 · +45 53 37 05 00
aj@tropicaleurope.com
www.tropicaleurope.com
- 4336**
Unique Brands ApS
Frederiksborgvej 445
4000 Roskilde
+45 70 25 27 66
fe@uniquebrands.dk
- 3615**
Viemose - Driboga A/S
Odensevej 38
5690 Tommerup
+46 64 75 20 00
mh@viemose-driboga.dk
www.viemose.driboga.dk
- 4512**
Vikingland
Trädgårdsgatan 36-38
SE 265 34 Åstorp
+46 4264888
hh@vikingland.se
www.vikingland.se
- 3515**
zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH
Galopbakken 38, Ferslev
9230 Svenstrup
+45 98 38 38 00 · +45 51 96 58 87
jhannibalsen@hotmail.com.de
- 4341**
Aafod Import ApS
Snedervej 4
4600 Køge
+45 56 63 00 22
jesper@aafod.dk

Kreativ inspiration til forårets udendørskrækker

Vi har inviteret blomsterdekoratør Dorthe Vembye til at komme på Fagmessen 2011. Her vil hun på stand 4746 give tips og gode idéer til anvendelse af forårets planter og løg.

**Onsdag den 12. januar
kl. 11.00, 13.00 og 15.00**

**Torsdag den 13. januar
kl. 10.30, 12.30 og 14.30**

Roser og hækplanter

Mød os på
stand 4428



**Hvis kvalitet ønskes
- så kontakt...**

Buddes Planteskole ApS

Huggetvej 123 · 5400 Bogense

Tlf. 64 81 18 16 · Fax 64 81 26 20 · Mobil 40 42 48 16

Kom og mød os på Fagmessen for Havecentre

onsdag d. 12. og torsdag d. 13. januar 2011

Du finder os på **Stand 4314 og 4214**

På messen præsenterer vi nogle spændende nyheder samt vore import-specialiteter, som kaktus og sukkulenter fra Tenerife, eksotiske planter som bl.a. Oliven, Hørpalmer, Poligalum om meget mere fra Sicilien og Bari.

Som noget nyt har vi udvidet vores aktiviteter på Fagmessen for havecentre og præsenterer her for på vores nabostand 4214 "Garten plant retail" En gruppe hollandske gartnere der fortrinsvis producerer haveplanter som bl.a. Clematis, Frugtbuske, Acer, Have Hibiscus, Viola, Salix Vandplanter og mange spændende specialiteter.

På messen vil du kunne få en grundig gennemgang af vores Web-shop (epot) samt høre om de mange fordele ved at buge denne bestillingsform. Du kan med fordel sammensætte dit sortiment til Levring i det tidlige forår, eller blot få en samtale med en af vore konsulenter om levering af planter og sommerblomster. Du kan også bestille et besøg med en af vore prøveplante busser.

Med venlig hilsen
Jette Malmskov og Flemming Juul



GREEMEX

GREEMEX AGENCY A/S

Holkebjergvej 54 · 5250 Odense SV
Telefon 66 18 60 56 · Telefax 66 18 70 56
www.greemex.dk

3000	Jan-Willem Wezelenburg V.O.F	3515	zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH	4214	Greemex Agency A/S
3011	AquaProof a/s			4254	Biologisk Kakao-Flis
3018	Juliana A/S	3528	Bayer A/S	4300	Salling Planteskole A/S
3029	Pindstrup Mosebrug A/S	3541	Prima Plant ApS	4301	EN Art ApS - Kreativ Design
3037	Staudgartneriet	3554	NVA Creative Garden Granite A/S	4314	Greemex Agency A/S
3050	Jordbrugets UddannelseCenter, Århus	3615	Viemose - Driboga A/S	4328	Maj isenkram ApS
3053	Pot Olé W.E.T. Company ApS	3620	Gartnernes Forsikring GS	4336	Unique Brands ApS
3101	Thuesen Jensen A/S	3700	Pemo ApS	4341	Aafod Import ApS
3116	Staudegaarden	3701	Econova A/S	4354	Akkerup Planteskole I/S
3119	Garditec A/S	3715	Kokodana ApS	4428	Buddes Planteskole ApS
3141	Stolker Plants b.v.	3717	Brandsoft A/S	4441	Center - Gros
3201	Minks Planteskole Engros	3717	Floralabels A/S	4500	Bizy-Bees ApS
3206	Tropical europe	3728	Indoor-Outdoor	4501	E. Marker A/S
3301	A/S Spanvall	3815	Skiltemand ApS	4512	Vikingland
3303	Hviids Planteskole	3817	Rosenbuen	4514	Albertines Have A/S / Hortensia
3312	Nortechco ApS	3828	Dutch Tec ApS	4528	Strøjers Planteskole
3315	Flora deco	3900	Guldfeldt Kontor & Data A/S	4541	R&G Export B.V.
3317	Nygaards Planteskole	3901	Kuhr's A/S	4554	Olav Rolskovs Planteskole
3328	Fausol A/S	3906	PondTeam AB	4628	Gerh. Borchers Pflanzenhandels GmbH
3341	Gunnar Christensens Planteskole	3914	Gl. Sunds Planteskole	4701	Boomkwekerij't Kempke
3348	B.P. IMPORT Ballerup Planteskole	3918	Max Ceramics	4741	Fernando ApS
3354	MF v Kempen en Zn BV	3928	AC Pots ApS	4800	Dan-Elite
3400	MP Havedesign	3941	Garta	4801	Dan-Elite
3406	Champost	4000	Diderk Heinje Baumschulpflanzen-Handel GmbH u. CO. KG	4900	Nelson Garden A/S
3428	Prodana Seeds A/S	4006	Planteskolen Vester Skovgård	4901	GVE Trading
3500	Majland Stauder ApS	4114	ECOstyle A/S	4914	P. de Frankrijker en Zn
3501	Salomonsen Planteskole	4128	Alperosen Rhododendron A/S		
3507	Dangro Nordic A/S	4141	Flower Pot A/S		
3507	O.R.-Produkter	4154	Hennecke Stauder		

MINKS PLANTESKOLE ENGROS

Vi kan også levere dine kvalitetsplanter

- Espalierfrugttræer
- Roser på stamme
- Austinroser på stamme
- Frugttræer
- Sydfrugter
- Prydmalus

**Mød os på
stand 3201**

Gl. Nybyvej 42 . Troense . 5700 Svendborg . Tlf. 62 22 60 91 . Fax 62 22 60 92
minksplanteskole@taasingemail.dk



Thorseng



Fabulous



Grace



Victoria



R&G - EXPORT B.V.

Boskoop - Holland



Clematis



Blåbær

NYHED



Hydrangea pan.
Wim's Red



Buxus



Laurbær

René van der Rijst tel. 0031 172 23 65 25 fax. 0031 172 217 341 mob. 0031 651 394 511

a name to remember

NYHEDER TIL HAVEN

Igen i år præsenterer vi en række nyheder, som udstillerne ønsker fremhævet. Nyhederne er valgt af de nævnte firmaer, og beskrivelserne er udarbejdet i et samarbejde mellem leverandørerne og bladet.

Fire nye planter fra P. De Frankrijker [Stand 4914]

Rhododendron yak. 'Millenium Gold'

Gul sort fra prøvestationen i Boskoop, som bliver 1 m høj. Er kåret som den bedste gule sort og er en krydsning mellem Rh. yak. og 'Goldkrone'. Blomstrer frøst fra juni måned og skades således ikke af sen nattefrost.

Bletilla striata, Bletilla stryata 'Alba'

Fantastisk flot jordorkidé, som trives godt på fugtig, men veldrænet voksested. De bliver 60 cm høje og vokser som stauder. Blomstrer i juni måned og er fuldt hårdføre. Bletilla kommer oprindeligt fra Sydchina, Korea og Japan.

Ilex maximowicziana 'Evergreen'

En stedsegrøn plante, der er særdeles velegnet som hækplanter. God tilvækst sikrer en tæt hæk efter blot to år. Bliver omkring 2,5 m høj, men tåler nemt at blive klippet. Sorten er testet i Norge, hvor den nemt klarer ned til minus 25 grader. Ligner Ilex crenata en del.

Polygala chamaebuxus 'Grandiflora'

En lav og kompakt voksende stedsegrøn surbundsplante, der kun bliver omkring 15 cm høj. Blomstrer fra marts/april måned og en måned frem. En svag genblomstring ses som regel hvert efterår.



Econova tryller poser til pletter [Stand 3701]

Den nye produktserie Grab n'Grow, som indeholder jord og frø er lige klar til brug for de utålmodige salatpisere og haveejere. De findes i et sortiment med basilikum, broccoli, koriander, karse, rucola, radise og rødbede. Ved at følge en simpel brugsanvisning, vil frø-

ene spire og er klar til at blive høstet til salaten eller håndmadderne. Ønsker man at prikke de små planter til køk-

kenhaven, er det en nem måde at lave småplanter på.

Nyheder indenfor blomsterlæg og knolde

Calla 'Renoir' Vinrøde blomster med plettede blade. Blomstrer fra juni til september og bliver 80 cm høje.

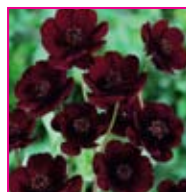
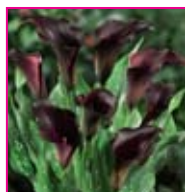
Lilje 'Calochortus Mix' Smukke blomster, der ligner sommerfugle, når de blomstere. Blomstrer i juni – juli måned og bliver 40 cm høje.

Commelina coelestis Himmelblomst, der blomstrer i juni – juli måned. Bliver 45 cm høje.

Cosmos atrosanguineus Chokoladeblomst. Blomstrer fra maj – juli måned og bliver 60 cm høje.

Convallaria majalis Liljekonval som blomstrer fra maj til juli måned og har en fantastisk duft.

Pleione formosa Orkidé med lyslilla blomster. Bliver 10 cm høje.



formland

SPRING 2011

3. - 6. FEBRUAR 2011



NYT DAGSMØNSTER

Torsdag 3. - søndag 6. februar 2011



KØB DIT ADGANGSKORT
PÅ FORMLAND.COM

100%
koncentreret
inspiration

Formland er Skandinaviens førende fagmesse for brugskunst, interiør og design. Oplev fire dages gode indkøb og lærerige foredrag, mens du samler inspiration til næste sæson. Med tusindvis af kolleger, op mod 550 udstillere og fire trendzoner kan vi godt garantere dig en udbytterig oplevelse i den gode smags tjeneste.

Tag til Formland og find din inspiration.

FORMLAND.COM

INTERIOR

HOME & GARDEN

TABLE & KITCHEN

NEW NOTE

KIDS

FOOD

ACCESSORIES

MCH Messecenter Herning | mch.dk

MCH

ECOstyle

KOM OG SE VORES PRODUKTER,
DER OGSÅ KAN ANVENDES
I DEN ØKOLOGISKE HAVE

Også til
økologiske
arealer



Kom hen på standen og
prøv selv et nyt, genialt,
patenteret
produkt.

Besøg os på stand 4114
og få en skål suppe og et
godt tilbud!

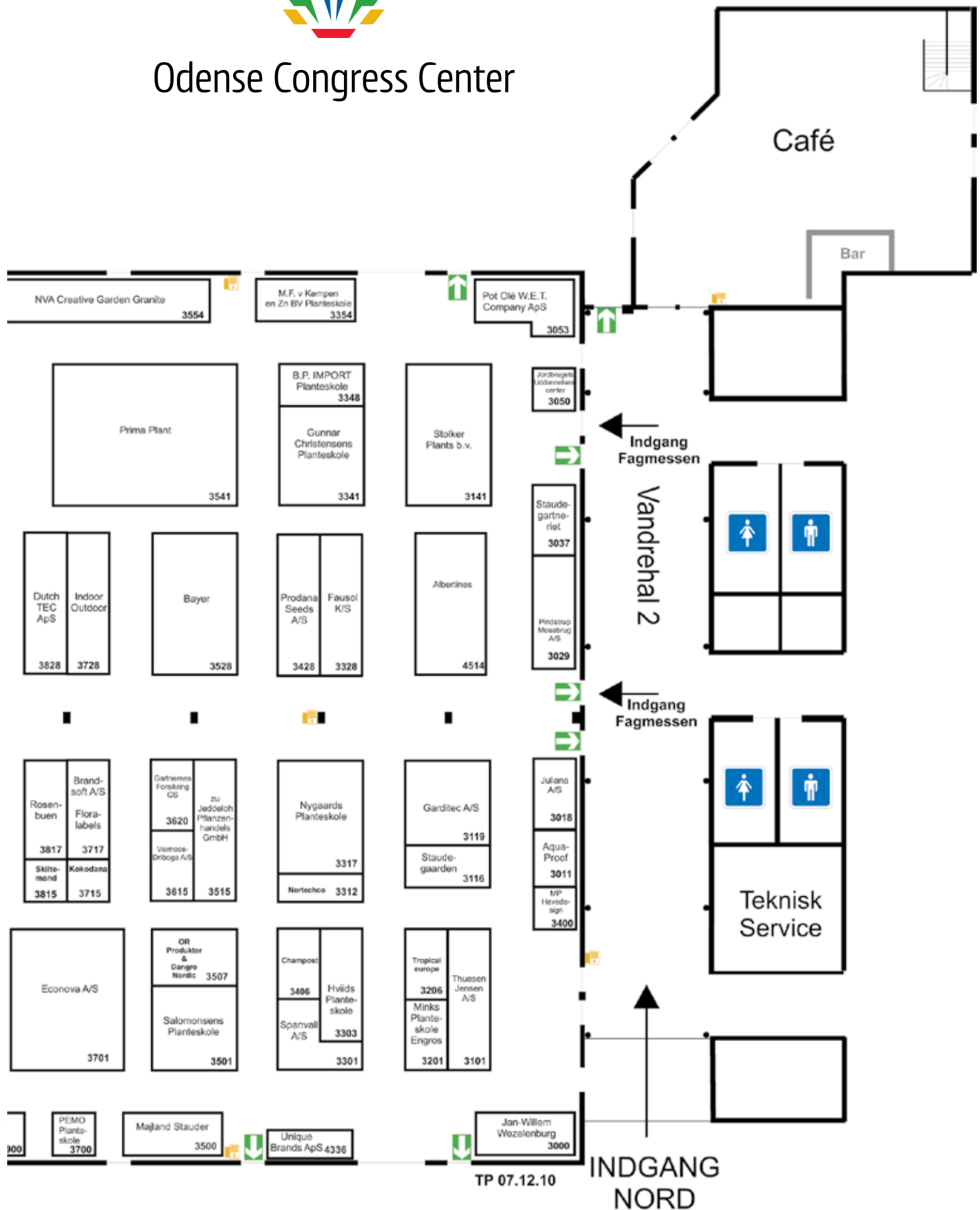
www.ecostyle.dk

12.-13. JANUAR
ODENSE CONGRESS CENTER
FAGMESSEN 2011
FOR HAVECENTRE





Odense Congress Center



Møllegårdens Planteskole har også kirsebærlaubær som Prima Færdig Hæk® [Stand 3541]

De populære kirsebærlaubær er det nu muligt at købe i den gode Prima Færdig Hæk® kvalitet fra Møllegårdens Planteskole. De er klip-
pet, så de fremstår ekstra tæt og færdige. Planteskolen tilbyder sor-
terne 'Novita' og 'Herbergii', som begge leveres i god kvalitet af både
top og rod.

Sortimentet af færdige hække er udvidet med et spændende sorti-
ment fra Quick Hedge®, som omfatter kristtorn, kirsebærkornel, vin-
druer, vandgran m.fl.

Quick Hedge® er betegnelsen for færdige hækelementer, der som
standard er 2 m høje, 40 – 50 cm brede og hvert element giver 1,06 m hæk. Planterne leveres i bionedbryde-
lige papkasser, som plantes direkte i jorden. De kan også leveres i polyester plantekummer, så de kan bruges
som fleksible mobile hække. Denne produktion giver endnu flere muligheder for individuelle løsninger af høje
og specialklippede hække.



NVA byder på produktserier, som kun sælges til havecentre [Stand 3554]

2010 var det første år, hvor Crescent Garden letvægtskrukker kom
til salg i de danske havecentre og det er gået rigtig godt. Som noget
nyt vil NVA være lagerførende af Crescent Garden sortimentet, som
er lavet af miljøvenlig polyethylen, der er 100% brudsikker, 100%
frostsikker og 100% UV-beständig og tillige gives 10 års garanti på
krukkerne. NVA er eneforhandler af Crescent Garden i hele Skandi-
navien.

Stones of Scandinavia udvides med nye flotte motivstenserier som
f.eks. stjernetegn, symboler, hjertemotiver samt samt to nye typer
springvandssten, hvor den ene er klargjort til skumdyse. På fagmes-
sen viser NVA, hvorfor Stones of Scandinavia ikke skal blandes med
de øvrige granitartikler.

Når vandsten skal
på terrassen, har
NVA to nye bud på
løsninger i poly-
ethylen, hvor man
slipper for at grave
huller.

STJERNETEGN

- Bryllupsgaven
- Dåbsgaven
- Fødselsdagsgaven



Svensk æblesort og helt ny blåbærsort fra Planteskolen Vester Skovgård [Stand 4006]

'Nanna' er en krydsning mellem 'Katja' og 'Buckley Giant Norge'.
Det er en ny og meget sund sort, som erstatter 'Transparent Blanc'.
Et meget fint sommeræble, der modner fra begyndelsen af august
måned. Sorten giver et fint udbytte og bestøves med 'Discovery',
'Red Sentinel', 'ildrød Pigeon' og 'Professor Springer'. God og vel-
egnet sort til økologi.

Vaccinium corymbosum 'Hortubblue Poppins'® er en ny blåbærsort
opstået af en krydsning mellem New Zealandsk og amerikanske
blåbær. Busken, der bliver 1,5 – 1,8 m høj, har kraftige grene
med flot deko-
rativt efterårsløv.
Bærrene mod-
ner middel-
tidigt mellem
sorterne 'Reka'
og 'Bluecrop'.
Store, søde aro-
matiske bær,
der også tåler
en kortere pe-
riode på køl.



Genskab en haveidyl som for hundrede år siden [Stand 3018]

Hører man til dem, der drømmer om de "gode gamle dage", hvor solen skinnede om sommeren, og der altid var sne om vinteren, så var det måske en idé at overveje et drivhus lavet i træ. Da anden verdenskrig var slut, blev aluminium det nye bygningsmateriale – også til drivhuse. Før den tid, var drivhuse uløseligt forbundet med trækonstruktioner, der også krævede en ikke ubetydelig vedligeholdelse med maling og kitning.

Med Juliana Classic er den omfattende vedligeholdelse mindsket betydeligt, da huset, der er fremstillet af Redwood cedertræ, er udført i en konstruktion uden brug af vindueskit. Glasset til huset er standard 3 mm i fuld længde, hvorved man undgår overlap, hvor der ofte dannes alger. De mekaniske dele i huset er udført i aluminium, således man opnår problemfri funktion.

Juliana Classic fås i to størrelser på 4,4 m² og 7,2 m² med to tagvinduer og to sidevinduer.



Aafod Import apS
Snedkervej 4
4600 Høge
Tlf: 56630022
Stand: 4341

Vi har det største udvalg i:
Blomsterkurve
Zinkskjulere
Brugskurve
Træmøbler
Stearinlys



www.aafod.dk

HORNUM®

Gi'r dig sunde og glade planter!



2011 Nyheder Frøpose sortiment



**350 varianter
og nye displays**

**Hornum®
Frøposer**

En ny serie frø til have og drivhus



Få det store
Fausol varekatalog
tilsendt

vækst & trivsel
fausol

www.fausol.dk · metalvej 7 · 4000 roskilde · 7027 2950

PRODANA anno 2011 [Stand 3428]

Turflin iSeed® Reparation 150 g

Turflin iSeed® reparation er ideel til udbedring af mindre huller i græsplænen eller til eftersåning af slidte eller tynde områder. iSeed® er specielt god til reparation, da frøene er indkapslet i en gødningskappe, som sikrer at frøene får lige præcis de næringsstoffer, de har brug for.



Turflin Natur plænegødning – reducerer mos i plænen NPK 8-2-17

Gødningen har en indirekte virkning mod mos. Mosset bliver angrebet gennem rødderne, hvorefter det bliver gult og dør, og kan efterfølgende fjernes ved en kraftig rivning eller vertikalskæring. Gødningskomene er udformet som MINIGRAN®, og udmærker sig ved at være utrolig nemt at fordele mellem græsstråene.



Turflin Perlekalk

Turflin Perlekalk er rig på magnesium, som giver græsplænen en flot, grøn farve. Kalken er desuden granuleret, hvilket gør den nem at fordele.

Turflin Plænekalk + gødning NPK 11-2-4

To fluer slås med et smæk, når plænen både gødes og kalkes. Kalken er desuden samlet i små granuler, så man slipper for at blive støvet til.



Turflin plænerens – klar til brug

Er et ukrudtsmiddel til bekæmpelse af bl.a. ager-tidsler, bellis, mælkebøtter, vejrbred, ærenpris og kløver. Midlet er godkendt til anvendelse helt frem til oktober.

Dyrk selv kartofler til tidlig høst [Stand 3328]

Sungrow® posen er specialudviklet og giver god beskyttelse og ideelle vækstvilkår for kartoffelknolden eller andre grøntsager til senere udplantning i haven. Posen er 100% nedbrydelig og meget nem for planterne at gennembryde, når rødderne bliver store nok. Ved brug af Sungrow® spireposer kan man vinde 2 – 3 uger i forhold til normal høst af tidlige kartofler i haven. Poserne giver desuden mulighed for en mere fleksibel dyrkning af kartofler, som også kan placeres i krukker og potter på altaner og terrasser. Poserne sælges i pakker med 20 stk. og kan også fås i en sampak med tilhørende vækstbakke, som gør det endnu nemmere at komme i gang.



Fausol gør det nemmere at være haveejer [Stand 3328]

Når køkkenhaven hvert forår sås til med ærter, salat og gulerødder, er det chokerende at se de mange uønskede fremspirede planter, der efter ganske kort tid forstyrrer de snorlige rækker. På ruller á 2,5 m kan man nu så

grøntsagsfrø med jorddækkende plastfolie, der beskytter mod invasion af ukrudt og hæmmer mod udtørring. Produktet hedder Ukrudtshæmmende Såfolie med frø og fås med gulerødder, ærter, rødbeder, iceberg salat og radiser.



Wollypocket er et helt nyt koncept, der gør det muligt at dyrke planter på vertikale flader. "Lommerne" kan hænges på væggen, stilles på bordet, eller lægges ned på gulvet eller terrassen. Dyrkning af alle former for udplantningsplanter er muligt i Wollypocket, der fås i forskellige former, størrelser og farver. Care Bird er første classes kvalitet, når fuglene i haven skal sikres. De bedste råvarer er udvalgt og frøene er soldrenset, børsterenset og trapperenset for at fjerne støv og agner. Frøene fås i forskellige posestørrelser og i rene blandinger med solsikke, hampefrø og jordnødder samt mix.

Bambus



Mød os
på stand
3700

Vidste du at

- 友 Bambus optager mest CO₂ af alle planter og dermed reducerer drivhuseffekten effektivt.
- 友 på en hektar producerer Bambus 35% mere ilt end det samme areal tilplantet med træer.
- 友 Bambus er den mest effektive plante til at rense spildevand for tungmetaller og giftstoffer i sivanlæg.
- 友 Bambus er den hurtigst voksende plante i verden.
- 友 i kinesisk filosofi symboliserer Bambus langt liv, udholdenhed og tålmodighed.
- 友 i Indien står Bambus for trofast venskab.
- 友 Bambus bliver 100 år før den blomstrer.

PEMO 友 *Bambus*

Højbjergvej 2 · DK-5620 Glamsbjerg · tel. +45 70 22 06 25
fax +45 64 72 10 78 · www.pemo-bambus.dk · mail@pemo-bambus.dk

HORNUM®

Gi'r dig sunde og glade planter!



2011 Nyheder Plænegræs



Hornum® Plænegræs

En ny serie
kvalitetsfrø
i 1 kg karton
og 3 kg poser

Få det store
Fausol varekatalog
tilsendt

vækst & trivsel
fausol

www.fausol.dk · metalvej 7 · 4000 roskilde · 7027 2950

Pot Olé er til fest og farver [Stand 3053]

De yngre haveejere er vilde med fest og farver og mange af dem har kun balkon eller altan, som de kan udleve deres drømme på. 1970'ernes pangfarver er genoptaget i en ny serie af UVA bestandige, slagfaste og frostsikre potter og krukker helt op til Ø130 cm. Pot Olé Light er også en helt ny serie af lysende krukker, der fås i hvid, orange, gul og mintgrøn med 230 v lavenergipærer.

Potterne er EU godkendte og produceres i Spanien – fra samme by, hvor Pot Olé importerede sine første terracotta potter.



Minidrivhus til altaner og terrasser

[Stand 4900]

I det meget brede og omfattende sortiment af produkter til haven, har Nelson Garden udviklet et gedigent drivhus, som er lavet af træ og isoleringsplast med en justerbar ventilationslåge. Det lille drivhus kan indrettes med dyrkningshylder eller

helt uden, så det kan bruges til at dyrke store grøntsagsafgrøder i. Det kan også bruges til at opbevare de lidt mere sarte planter i over vinteren.

Ny syren fra J. W. Wezelenburg [Stand 3000]

"Lev livet i dag uden at tænke på morgendagens bekymringer" er oversættelsen af 'Carpe Diem' som den nye syren fra Jan Willem Wezelenburg hedder. Sorten er meget værdsat af haveejerne, som anmelder den som både sund og god kraftig i væksten. De store halvfylde blomster har en flot lillablå farve, der varierer fra lys blå over i lillarosa. Duften er desuden særdeles sød.



ECOstyle har nye produkter til det miljøvenlige hjørne [Stand 4114]



De populære organiske gødninger fra ECOstyle fås nu i 4 kg poser med brugervenlig genlukkelig emballage, så gødningen er beskyttet mod fugt. Specialgødninger til roser og rhododendron er tilsat mycorritzae og bakterier, som styrker planternes rodnet. Indenfor de flydende specialgødninger, kan ECOstyle nu også tilbyde orkidégødning i 350 ml koncentrat. Det giver hele 35 l vandingsvand.

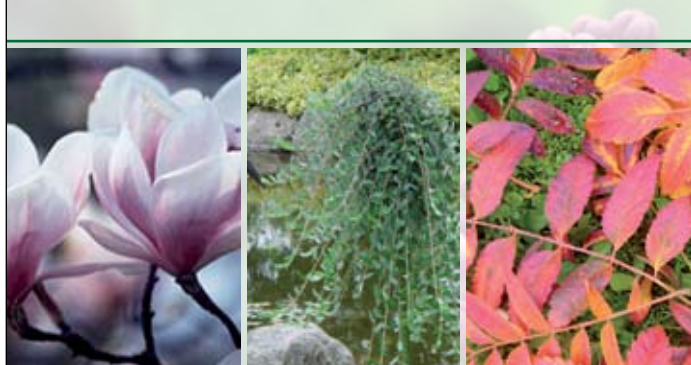
MyreFri Loxiran® lokkedåser indeholder lokkemid-

let Spinosad, der er et naturligt fremstillet insektmiddel. Lokkedåserne er ikke nye på markedet, men det er Refill flasken, der kan genopfylde 15 dåser.

Græsfrø er noget helt nyt i ECOstyles sortiment og der føres produkter til etablering og eftersåning af græsplæner. For at skabe et mersalg i butikkerne, har ECOstyle udarbejdet en udførlig vejledning til genopretning af misligholdte græsplæner. 7 trins plan til græsplænen er en guide, som kan hænges op sammen med de relaterede produkter i butikken.



Salomonsens Planteskole



Det rigtige valg

- Bredt sortiment af prydræer og solitærbuske
- Superkvalitet
 - giver ingen spild i din butik
 - tilfredse kunder
- Ekstraordinær god service

I 2011 kan vi, udover vores velkendte prydræer og solitærbuske tilbyde et interessant impulsplanteprogram i store potter.

Besøg os på stand nr. 3501 og få den nye planteliste til sommeren 2011

www.salomonsensplanteskole.dk

HORNUM®

Gi'r dig sunde og glade planter!



2011 udvalg Nu endnu større!



Hornum® i TV og i butikken

Vi ses på nye displays og landssdækkende TV spots

Få det store Fausol varekatalog tilsendt

vækst & trivsel
fausol

www.fausol.dk · metalvej 7 · 4000 roskilde · 7027 2950

Fernando har nyt fra Elho og Scheurich [Stand 4741]

Pure Rain Drop intelligent opsamling af regnvand

Elho designeren Bas van der Veer har designet den elegante og praktiske regnvandsopsamler. Produktet vandt allerede ved sin præsentation sin første designpræmie på designakademiet i Eindhoven.

Pure Rain Drop kan indeholde 75 liter regnvand, og de medfølgende kander fås i flere attraktive farver.

Pure Rain Drop fås også i en mindre udgave specielt beregnet til altaner.

Earth er en ny skjulerserie fra Europa største producent af indendørsskjulere

Scheurich har til den nye serie Earth udviklet en helt ny type ler, der arbejder individuelt i

forbindelse med produktionen af skjulerne. Serien, der er designbeskyttet, har allerede slået alle salgsforventninger hos den store skjulerproducent.



Earth fås i fire farve varianter, natur, natur/hvid, natur/rød og natur/grøn.

Kom også og se de nye varianter af de klassiske navnekrus, der gennem 25 år har været solgt i hele Europa og i de sidste 10 år i Skandinavien.



Greemex formidler et bredt sortiment [Stand 4314 + 4214]

Listen af nye planter, som Greemex repræsenterer er lang og kan ses på deres stand. Som noget nyt har Greemex gennem det sidste år haft et tæt samarbejde med en gruppe hollandske gartnere "Garden Plant Retail". Udstillingsarealet på fagmessen er udvidet og omfatter denne gruppe af gartners sortiment, der bl.a. inde-

bærer vandplanter, klatreplanter og flere andre grupper af spændende haveplanter. Greemex vil også være leveringsdygtig i egen serie af salater i 9 cm potter til udplantning i urtehaven eller som et voksende salathoved i køkkenvinduet.



Kartofler og eukalyptus fra Gunnar Christensens Planteskole [Stand 3341]

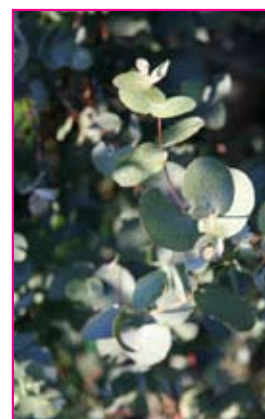
Skulle det knibe med pladsen til snorlige rækker af hjemmeavlede kartofler, kan Gunnar Christensens Planteskole afhjælpe dyrk selv behovet med pottegroede kartoffelknolde i 1 l potter. De er velegnede til terrassen eller til tidlig høst i drivhuset. Kartofflerne leveres fra slutningen af marts og starten af april måned bl.a. i tre specialsorter: 'Blå Congo', 'Æggeblomme' og 'Rosara'.

Eucalyptus 'Gunnii', Gunni-eukalyptus er det mest almindelige eukalyptustræ i Danmark grundet den gode frosthårdhed. Bladene er rigtig gode som afskærne til dekoration i buketter og saften kan tappes på samme måde, som man kan med birketræer og sukkerløn. Gæres saften fra Gunni træet, smager den som æblecider. Planterne leveres i 5 l potter og er ca. 1 m høje.

Eucalyptus perriniana, Spinning eukalyptus er en af de mest iøjnfaldende arter, der kan

dyrkes på friland. Bladene er i ungdomsfasen fæstnet som runde skiver og vil ved løvfald visne og "spinde" rundt om grenene. Spinning eukalyptus vokser kraftigt, men forbliver

en stor busk eller flergrenet træ op til 9 m højt. Eucalyptus perriniana kan tåle ned til 15 graders frost og vil blomstre efter 3 – 5 år i Danmark.



Besøg Nygaards Planteskole på stand 3317

Vi glæder os til at præsentere:

- Nyheder i sortimentet i 2011
- De nye ændrede pottestørrelser
- Det nye www.nygaardsplanteskole.dk
- Vores efterhånden så velkendte rafeliste
- Færdige containerløsninger med storkøbs fordele



Nygaards Planteskole

Kongeåvej 10 - 6600 Vejen
Tlf.: 75 36 60 88 - Fax 75 36 32 22
mail@nygaardsplanteskole.dk

DET KOMPLETTE HAVEPROGRAM

Besøg stand 3029

PINDSTRUP MOSEBRUG A/S
Pindstrup - 8550 Ryomgård
Tlf. 89 74 74 89 • Fax 89 74 75 70
www.pindstrup.dk E-mail: pindstrup@pindstrup.dk

Products shown include: PINDSTRUP PLANTESÆK, PINDSTRUP MAXIKAP, Pindstrup Plænedress (80 L), UNIMULD Kompostet Plantejord, UNIMULD Plantejord, UNIMULD Rhododendron Blanding, and UNIMULD PLANTESÆK.

Gerh. Borchers Pflanzenhandels med nye Rhododendronsorter [Stand 4628]

Hille glæder sig til at formidle budskabet "Fascinerende planter", som er Gerh. Borchers motto. Blandt mange nyheder fremhæves:



Rhododendron hyb. 'Hachmanns Charmant'®, der er hvid med purpurrød plet og søm.

Rhododendron hyb. 'Tonika'®, der er mørk violet med hvid plet.

Rhododendron yak. 'Dancing Eyes', der er rosa med mørk plet.

Rhododendron 'Dufthecke'® IN-KRAHO, som er velegnet til hæk og findes i to farver – hvid og violet. Denne sort dufter og kan vokse i almindelig havejord.

Ilex crenata 'Dark Green'® er kompaktvoksende og vokser meget langsomt. En god erstatning for buskbom, da den fint tåler beskæring.



Aquaproof giver et par "ekstra hænder" [Stand 3011]

Den superenkle Pack-Bag løser et velkendt problem i haven. Den kan nemlig holde sækken åben, når du skal fylde affald i. Haveejerer er således uafhængig af at få hjælp til at holde sækken, når blade, græsaffald eller afklippede grene skal samles sammen.

Pack-Bag er lavet af høj kvalitet polypropylen og passer til standardstørrelse affaldspose med 60 l indhold. Med stor fleksibilitet skubbes posen i den rigtige stilling, hvilket giver en ideel størrelsesåbning. Når posen er fyldt op kan Pack-Bag trækkes ud af posen med håndtagene. Rengøring er let og opbevaringen effektiv. Pack-Bag "ekstra hænder" henvender sig både til hobby haveejerer, de professionelle gartnere, håndværkere og andre gør-det-selv folk.



Osmo-produkt hjalp vinderen af DM i græskar [Stand 4501]

Tivoli afholder hvert år danmarksmesterskabet i græskar dyrkning, hvor vinderen hvert år kåres. I 2010 vandt Poul Sørensen, Thy med et kæmpegræskar på 260,9 kg. E. Marker er stolte af at kunne medvirke til den store tilvækst, for der er brugt biostimulator som én af de mange ingredienser, som



græskardyrkeren brugte. Vinderen går desuden efter at slå rekorden på 335 kg.

Bioaktivator indeholder foruden organisk gødning mykorrhiza, trichoderma svampe, humusstoffer, tang samt gavnlige mikroorganismer *Bacillus subtilis*.



CENTER-GROS - leverandør til Danske Havecentre



GENTER-GROS A/S
Nimtoftevej 41-43 · 8550 Ryomgård · Fax 86 39 43 44 · Tlf. 87 74 10 50

Besøg os på Fagmessen
stand nr. 4441
Mange spændende
TILBUD, stort udvalg
i havesprøjter,
samt oprydningssalg i
vores plantekrukker!



Brandsoft Detail

BRANDSOFT Detail En økonomisk og sikker vej til en professionel butiksløsning

Nordiske Havecentre foretrækker Brandsoft's detailsystem,
da det er udviklet af fagfolk til brug for fagfolk



Detailsystemet indeholder bl.a.:

- Kontant salg.
- Kreditsalg.
- Kampagnerabat.
- Utrolig let lagerstyring.
- Praktiske statistikker.
- Integration med FloralInfo.
- Automatisk oprettelse af leverandørers varer.
- Fuld integration med Dankort terminaler.
- PDA integration, varesalg, lageroptælling m.m.
- Gavekort håndtering.
- Kundeklub håndtering.
- Udskriv plantevejledning direkte på bon.
- Mulighed for at udskrive skilte og etiketter.

Detailsystemet er meget brugervenligt, let at lære, og prisbilligt.

Skulle uheldet være ude, kan vi koble direkte op på dit system
via fjernsupport og hjælpe dig hurtigt videre.

Kontakt Brandsoft for en demo, så kan du og dit personale
opleve, hvor enkelt det er at udskifte det 'gamle' kasseapparat
med en nyt moderne kassesystem.

BRANDSOFT

Viborgvej 97 · DK-7400 Herning · Tel 9626 3535 · Fax 9626 3537
www.brandsoft.dk



Alternative krukker i lærred fra Indoor Outdoor

[Stand 3728]

Hos Indoor Outdoor har man fået god respons på lærredssække, der udgør det for at være krukker. Lærredssækkene er robuste og udstyret med en plastindsats, så overskydende vand ikke trænger ud. De er enkle at arbejde med og kan jo også bruges til anden opbevaring, end planter. De sælges i sæt af tre i de små størrelser på hhv. Ø20, Ø17 og Ø15 cm, men kan også fra foråret fås enkeltvis i store størrelser med Ø30, Ø40 og Ø50 cm.



Charmerende surbundsnyhed fra Gl. Sunds Planteskole

[Stand 3914]

Menziesia ciliicalyx v. *purpurea* er en løvfældende azalea-lignende surbundsplante, der stammer fra skovområder i Japan. Den danner blommefarvede blomsterknopper allerede i maj måned, hvorefter de mere rød – til rødviolette 15 mm lange blomster udvikles. Efter blomstringen

dannes små, brune træagtige frugter. Blomsterstilke og blade er hårede. Planten udvikler sig over årene til at være 75 x 75 cm bred og høj, men tåler moderat beskæring. Den skal plantes i veldrænet surbunds-jord i let skygge. Det danske navn på *Menziesia* er bjerglyng.



Dangro lancere nyt design

[Stand 3507]

HAVENS® er et helt nyt registreret varemærke, som Dangro lancerer sine velkendte kalk- og gødningsprodukter i. De nye design matcher anvendelsen i haven og klarlægger den røde tråd i den eksisterende produktserie til haveejerne fra Dangro. HAVENS® har fået følgeskab af nye produkter og tæller nu også HAVENS® LECA nødder.

På fagmessen kan Dangro desuden præsentere et helt nyt unikt produkt til fortove og fliser. Et naturprodukt, der har samme egenskaber som salt,



men som efter vinter med is og sne, kan fejes sammen og bruges som jordforbedring i haven. Produktet hedder Walk Safe Vinterstrå og tilstopper ikke afløb, men flyder ovenpå.



E N art fra Herning

[Stand 4301]

Kreativ Home Selection er netop på en helt ny flot serie af trærammer med pil/bast flet på to sider, der har glasskulere og glascylindre sat op på stribet. En fleksibel måde at dekorere med afskårne blomster eller blot som

dekoration i sig selv. Udover den nye serie, står E N Art klar med Danmarks bredeste og største lager af frostsikre havedekoration lige fra mariehøns til elefanter.



Vi vil gerne invitere til Fagmessen 2011



Vi glæder os til at byde dig velkommen på stand 3941.

Kom og se vores spændende 'Min Have' serie med flydende og fast gødning.

Vi takker for et veloverstået år og ser frem til samarbejdet i det nye.

NYHED!

Primo oktober 2010 har Garta indgået samarbejde med KEKKILÄ omkring eneforhandling af sphagnum produkter i Danmark. (Vi fortsætter naturligvis med Suliflor produkter i vores sortiment).

DIN PARTNER I DET GRØNNE ERHVERV

VI SES PÅ STAND 4141



Frydendalsvej 31a • Postboks 372 • 6330 Padborg • Tlf.: 74 67 62 62 • Fax: 74 67 62 63 • www.flowerpot.dk



Aktuelle specialiteter fra Dan·Elite



Rhododendron · Prydbuske · Frugttræer · Frugtbuske

Rhododendron

Mange spændende sorter
Ring og hør nærmere.

Prydbuske og træer

Feks.:

Prunus cerasifera 'nigra'
Prunus Cistena
Prunus Incisa "KOJOV-NO-MAI"
Prunus Serrulata "ROYAL BURGUNDY"
Prunus Triloba
Prunus Nipponica "BRILLIANT"
Prunus Nipponica "RUBY"
Prunus Serrulata "KANZAN"

Populære frugttræsarter

Dan·Elite sælger nu følgende frugttræer:

- Æbler
- Kirsebær
- Pærer
- Blommer

Planterne er 1,20 m høje incl. spand.

Leveres i 5 liter spand, løst på container med 62 stk pr. container.

Planterne er monteret med et farvestrålende hængeskilt med informationer.

Ekstra grokraftige
frugtbuske i potter

Dan·Elites frugtbuske har stået i potterne i 1 år før salg, hvilket har gjort at de har udviklet et stort kraftigt rodnet, og dermed hurtigt falder til og vokser videre i forbrugernes haver.

Buskene leveres med hængeskilt og stregkode.

- Solbær
- Ribs
- Hvid ribs
- Brombær
- Gul hindbær
- Rød hindbær sommer
- Rød hindbær efterår
- Boisenbær
- Rød stikkelsbær
- Grøn stikkelsbær
- Tranebær
- Aronia

Leveres i 2 liter firkantet potte.
220 stk. pr. container (kan mixes).

Stand nr.:
4800


DAN·ELITE®




HappyGarden

NYHED

Dækbark i 9 farver

- helt nye muligheder til dine kreative
dekorationer inde og ude.

Dan·Elite introducerer nu "HappyGarden®" dækbark i 9 forskellige farver til grønne anlæg og dekorationer.

HappyGarden® dækbark

- meget holdbart og vejrbestandigt
- fremstillet af 100% naturligt nåletræ
- fra PEFC-certificerede skove (bæredygtigt drevne skove)
- miljøvenlige og naturlige jordfarver
- bevarer farven trods regn og sol
- leveres i 20 og 70 liters sække



The Old
Fruit Garden®



www.dan-elite.dk

NYHED

The Old Fruit Garden®

Blåbær- og tranebær-
produkter til den sunde
gaveæske eller -kurv. Et
spændende alternativ til
værtindegave, fødselsdag,
jubilæum, reception m.m.

Sunde
delikatesser
til gavekurven

Stand nr.:
4801



NYHED



The Old Fruit Garden®

Hjemmedyrkede svampe

Pak ud og vand - efter 2-3 uger kan du
høste friske svampe til madlavning.
Vælg mellem 5 populære sorter.



The Old Fruit Garden® · Tranebær planter

Nyttig, dekorativ og stedsegrøn bunddækkeplante.
Populær til altankasser, omkring havebassiner og
som hængeplanter på hegn.



Dan-Elite® · Blåbærbuske med bær

Placeres ude. Planter i krukke gerne to tæt ved
hinanden af hensyn til bestøvning. Velegnet til
desserter. Meget helsende på grund af det høje
vitaminindhold.



The Old Fruit Garden® · Cash & Carry frugtbuše
Leveres i transportvenlige og sælgende papkarto-
ner. Flot slagsdisplay.

the gourmet
GARDEN®



The gourmet Garden® · Krydderurtemix

5 forskellige krydderurter i samme potte.
Specielt udvalgt til BBQ - fisk - iste - suppe -
marmelade - kød - kylling - pozza - ost - olier
- desserter m.m.



idebureauet.dk

Tre nye fra David Austin Roses hos Hviids Planteskole

[Stand 3303]



Rosa 'Claire Austin' (Ausprior), bliver 1 – 1,25 m høj og er cremehvid med sart citrongul midte. Blomsterne er store og har form som en bold. Stærk myrraduft. Blomstrer fra juni til sen efterår.

Rosa 'Darcey Bussell' (Ausdecorum), er kun 60 – 80 cm høj og får mellemstore fyldte blomster,



der springer ud i dyb karminrød farve for derefter at blegne til lillarosa. Duften er stærk og frugtagtig. Blomstrer fra juni og til sen efterår.

Rosa 'Sir John Betjeman' (Ausvivid), er en 80 – 100 cm høj rose med mellemstore fyldte, duftende blomster i mørk pink. Rosen er ganske ny og først introduceret i 2008.



Champost leverer BigBag lige til døren

[Stand 3406]

Emballage er en nødvendighed, når man sælger jordprodukter, men kan være gene- rende, når der skal bruges større mængder. Derfor har Champost nu åbnet muligheden for, at kunderne kan bestille 1,5 m³ leveret i en BigBag direkte til adressen. Drivhusblandingen i BigBag'en er nok til at dække et areal på 7 m².

Husk også at Champost er andet end naturgødning – Champost har en lang række produkter, som du på messen kan se, lugte og føle på.



Bayer Garden har nyt til myrer og mos

[Stand 3528]



Kvit® Myresirup er en lille tube, der er nem at have med i lommen, når man skal rundt om husets sokkel og lede efter myrebo. Den klæbrige masse smøres punktvis på, hvor der er problemer med myrer – ude såvel som inde. Myremidlet virker i op til tre måneder.

Terrasserens til træ, sten, tegl m.m. fjerner belægninger og efterlader kun biologisk nedbrydelige rester. Midlet skal opløses i vandkanden, hvorefter det fordeles på overfladen.



Trim® mod mos i græsplænen er det eneste godkendte granulerede produkt mod mos i Danmark. Udover mosbekæmpelsesdelen, indeholder produktet gødning, som får græsset til at tage hurtigere over.



Nye, inspirerende jordprodukter
samt vintergrus til den kolde tid.

Weibulls



SUBSTRAL®

En helt ny serie med bekæmpelsesmidler
mod blandt andet myrer og insekter,
samt nyheder som skaber bredde i sortimentet



Besøg os på stand 3701 og se endnu flere nyheder,
og får et godt messe-tilbud på jord

ECONOVA

ECONOVA A/S, tlf. 44 92 75 00, e-mail; Forhandlerkontakt@weibulls.com

Majland Stauder med ny storkenæb og prisvindende museørehosta

[Stand 3500]

Geranium hyb. 'Havanna Blues'® har ekstremt store blomster og er forædlet af hollænderen Marco van Noort. Blomsten er himmelblå med hvidt øje og synlige nerver. Den har en lang blomstringstid fra juni til oktober måned. Vokser på fugtig, men veldrænet jord gerne i fuld sol. God bunddækkende eller kantskabende stau.

Geranium hyb. 'Southcombe Double' er en dobbeltblomstrende storkenæb, der lige er noget for haveentusiaster. Den blomstrer fra juni til slutningen af august måned og har en langstilket blomst i lysrosa

farve. Trives i både sol og halvskygge, vokser langsomt og bliver omkring 40 cm høj.

Museørehostaen 'Blue Mouse Ears' er ikke en helt ny hosta, men fortjener lidt ekstra omtale, da det er en af de bedste små hostaer. Den bliver blot 15 – 20 cm høj og får ca. 5 cm store, tykke blade. Vandt i 2008 prisen som "Hosta of the Year" i The American Hosta Grower's Association.



MF Kempen en Zn viser ny havehortensia og eukalyptus

[Stand 3354]

Hydrangea paniculata 'Levana' er en ny hårdfør havehortensia med stærke oprette grene og store blomster. Blomsterne kan blive hele 50 cm lange og blomstrer fra juli og helt hen til frost. 'Levana' adskiller sig fra de øvrige sorter på markedet ved de store blomster og ikke mindst de meget stærke grene, der uden beskæring kan nå en højde på 4 – 5 m.

Eucalyptus gunii 'Azura' er en eukalyptus med sølvjedefarvede skinnende runde blade. Den har en kompakt vækstform og er velegnet til mindre haver. Den tåler frost ned til minus 20 grader.



Pondteam hjælper med udførlig vejledning

[Stand 3906]

Pondteam har i 2011 valgt at fokusere på belysning og kan tilbyde et stort udvalg af LED belysning. Det drejer sig om den lille LEDring til vandsten og den helt store LEDspot til oplysning af alt, hvad der kan sættes spot på. Det gælder eksempelvis Aqualight LED 12 inklusiv farvelinser og trafo, de strømbesparende LED belysningsenheder med skumringssensor, som både sælges enkeltvis eller i sæt med 3 stk.

I 2011 har Pondteam også en ny semiprofessionel rustfri UV-c op til 75 watt, som er nem at tilslutte et anlæg.

Pondteam har desuden udarbejdet en pumpe- og filterguide, der er en

hjælp til alle, der gerne vil finde det rette filter og den rigtige pumpe til havebassinet. På firmaets hjemmeside www.pondteam.com findes flere gode værktøjer med beregning af udstyr til haven.





Jeep Veenhouwer

Postboks 5
5471 Søndersø
Danmark
Tlf. 64 89 20 68
Fax. 64 89 30 62
Bil. 40 33 90 33
E-mail: info@jeepplastic.dk
www.jeepplast.dk

**Venlohus i forskellige bredder og længder
til butiksareal eller overdækning med net
eller folie**

**Leveres fra lager i specielmål:
skyggenet, bassinfole, folie til plasthus
og udkrudtsdug**

Kreativt binderi

Roser året rundt



Et lille udsnit af vores store inden- og udendørs rosenudstilling i august 2010

Events • Undervisning
Indretning • Vikar

Aase Hviid Design
Orholmvej 1 • Gerning • 8850 Bjerringbro
Tlf. 8668 0010 • info@aasehviiddesign.dk
Fax 8668 0187 • www.aasehviiddesign.dk

Højstammede roser • Barrodede roser
Roser i pletter • Clematis på jernstativer

Hviids Planteskole
Orholmvej 1 • Gerning • 8850 Bjerringbro
hviids@roser.nu • Tlf. 8668 3433
www.hviidsplanteskole.dk • Fax 8668 0187

Aase Hviid Design

HVIIDS
PLANTESKOLE



Velkommen til sæson 2011 med Bayer Garden og Borup Kemi.

I år 2010 har Borup Kemi stået for salg og levering af Bayer produkter. Dette fortsætter også i 2011 og fremover. Der har i 2010 været en meget høj leveringssikkerhed, hvilket mange kunder også har givet udtryk for. Vi kommer derfor med endnu flere nyheder til sæson 2011



Universal Insekt spray

Til bekæmpelse af insekter som myrer, fluer, hvepse, ørentvister, sølvfisk, møl, biller, lopper m.fl.

Baythion® Q Myrelokkedåse

Ny effektiv bekæmpelse af myrer i og omkring huse, f.eks. i stuen, køkken, bryggers, entre, toilet, etc.

Kvit® Myre-sirup

Kvit Myre-sirup er et klar-til-brug insektmiddel der anvendes til punktbekæmpelse af myrebo udendørs på terrasser og flise-ganger samt indendørs i revner og sprækker hvor myrerne trænger ind.





Herbavæk – mod ukrudt i plænen

Herbavæk bekæmper effektivt ukrudt som agertidsel, bellis (tusindfryd), borst, brunelle, høgeurt, hønsetarm, kløver, kongepen, mælkebøtte, pileurt, potentil, ranunkel, røllike, vejbred og ærenpris.

Calypso® klar-til-brug

Opfølgeren til det anbefalede middel Calypso koncentrat. Mod insekter, som bladlus, uldlus, cikader, larver af snudebiller m.fl. Kan bruges indendørs og udendørs på pryplanter.



Terrasse rens

Effektivt og langtidsvirkende rengøringsmiddel mod belægninger på alle typer af hårde materialer. Biologisk nedbrydelige ingredienser. Til sten, træ, terrakotta mm.



VitaGro® Gødningskegler

Langtidsvirkende gødningkegler der dækker planternes behov i 6 måneder. Den optimale langtidsvirkende gødning til god vækst og blomsterpragt.



Trim® mod mos

Eneste registreret granuleret mosmiddel på markedet. Virker hurtigt og sikkert. Indeholder gødning, som giver "green up" effekt og styrker græsset efter mosset er væk.

Borup Kemi I/S. Bækgårdsvej 53. DK - 4140 Borup
Tlf: + 45 57 56 00 20. www.borup-kemi.dk



Bayer Environmental Science



Unikke kvalitets mærker fra Unique Brands [Stand 4336]

Unique Brands ApS er et nystartet firma fra sommeren 2010, hvis mål er at sælge unikke kvalitetsmærker, som normalt vil have svært ved at få fokus på et marked, hvor en stor del af brugskunstprodukter kommer fra store spillere på markedet.

OMADA er et italiensk produceret serie af havecenterrelaterede produkter, som efter en test, er blevet positivt taget imod. Unique Brands ApS glæder sig til at præsentere potteskjulere og altankasser i et nyt farvestrålende design. Denne produktserie er specifikt målrettet havecentermarkedet, mens andre produktserier fra Unique Brands ApS sælges til isenkram, byggemarkeder og Outdoor.

OMADA er lavet af plast/akryl materialer, men ligner på afstand glas. Kunderne bliver positivt overrasket over den gode holdbarhed og ikke mindst vægten på produkterne, der gør dem ekstra brugervenlige. Produkterne kan bruges mange steder i hjemmet, på terrassen og i haven. De opsigtsvækkende farver har givet produktserien meget opmærksomhed og er et positivt indslag til trenden i disse år.

Unique Brands ApS kan du møde på stand 4336



Håndstøbte havefigurer til hus og have [Stand 4901]

GvE-Trading begyndte allerede for 25 år siden at lave kunsthåndværk på eget støberi. Der er gennem årene solgt mange gipsfigurer til flere europæiske lande, men de seneste år har den familiedrevne virksomhed fra Herning beskæftiget sig med salg af havefigurer. En del af pro-

duktionen sker i eget støberi, men for at imødekomme efterspørgslen, har firmaet indgået et samarbejde med en hollandsk producent.

GvE-Trading har ikke tidligere været på det skandinaviske marked, så fagmessen er første skridt til at bane vejen for et samarbejde med havecentre samt blomster- og brugskunstforretninger. På messen vil GvE-Trading vise deres sortiment af havefigurer i serien "Bella". Figurerne er støbt i cement af en kvalitet, som gør dem frostsikre. Hver enkelt figur er bearbejdet i hånden og flere af figurerne er af eget design. Modellerne er omhyggeligt udvalgte i designfasen, og så attraktive i den færdigforarbejdede udgave, at de alle lever op til virksomhedens filosofi og målsætning: "at varen skal sælge sig selv". I sortimentet findes et bredt udvalg af menneskefigurer, engle, dyr, trolde, nisser, søjler, fuglebad, skilte m.m.

Du kan møde GvE-Trading og de håndstøbte figurer på stand nr. 4901.



Dan Elite® Products skal ud i de danske havecentre [Stand 4800 – 4801]

Kaj Møller Nielsen er en innovativ mand. For nogle år siden lancerede han krydderurter, grøntsager og især frugtbuske til detailmarkedet. Det hele blev markedsført professionelt og var med til at møde den stigende efterspørgsel på gør-det-selv bølgen i haverne.

Den nye idé er udsprunget i, at det er vigtigt, at vi holder os sunde. Dan Elite har forhandlet sig eneret til at sælge en række produkter fra Steiners i Østrig, som han sammen med blomsterdekoratør Birgit Nouri gerne vil på markedet med. Kunderne skal nemlig kunne vælge andre former for gaver, end chokolade- og vingaver. Sammen med gode danske potteplanter, vil man kunne bestille færdigpakke-gaveprodukter lige til at sætte på salgshylden – eller blot få inspiration til selv at udarbejde sunde gaveartikler. Udover sammenplantningerne, vil bestillingen af de gode kvalitetsprodukter fra "The Old Fruit Garden" kunne bestilles hos Dan Elite.

Forhandlingen af disse produkter afføder desuden en række andre planteskolerelaterede produkter, som Dan Elite også selv vil distribuere i Danmark. Du kan møde Kaj på stand nr.: 4800 – 4801 og se flere af de produkter, som Dan Elite fra 2011 kan tilbyde dit havecenter.



Nye kartofler ENDNU tidligere på sæsonen

DYRK SELV

med Sungrow spireposen
og få endnu tidligere og større udbytte

Det er nemt, og sjovt for hele familien

100%
nedbrydelig

Kig forbi på FAUSOL's STAND - nr. 3328
og se, hør mere om Sungrow spireposen

Kontakt Fausol på
Tlf: +45 7027 2950

Kontakt Sungrow på
Tlf: +45 6016 1373

Sungrow spireposer...

... er specialfremstillede vækstposer af økocertificeret nonwoven, som beskytter læggekartoflerne og sikrer ideelle vækstvilkår i den allerførste tid, hvor kartoflerne skal spire og danne et kraftigt rodnet.



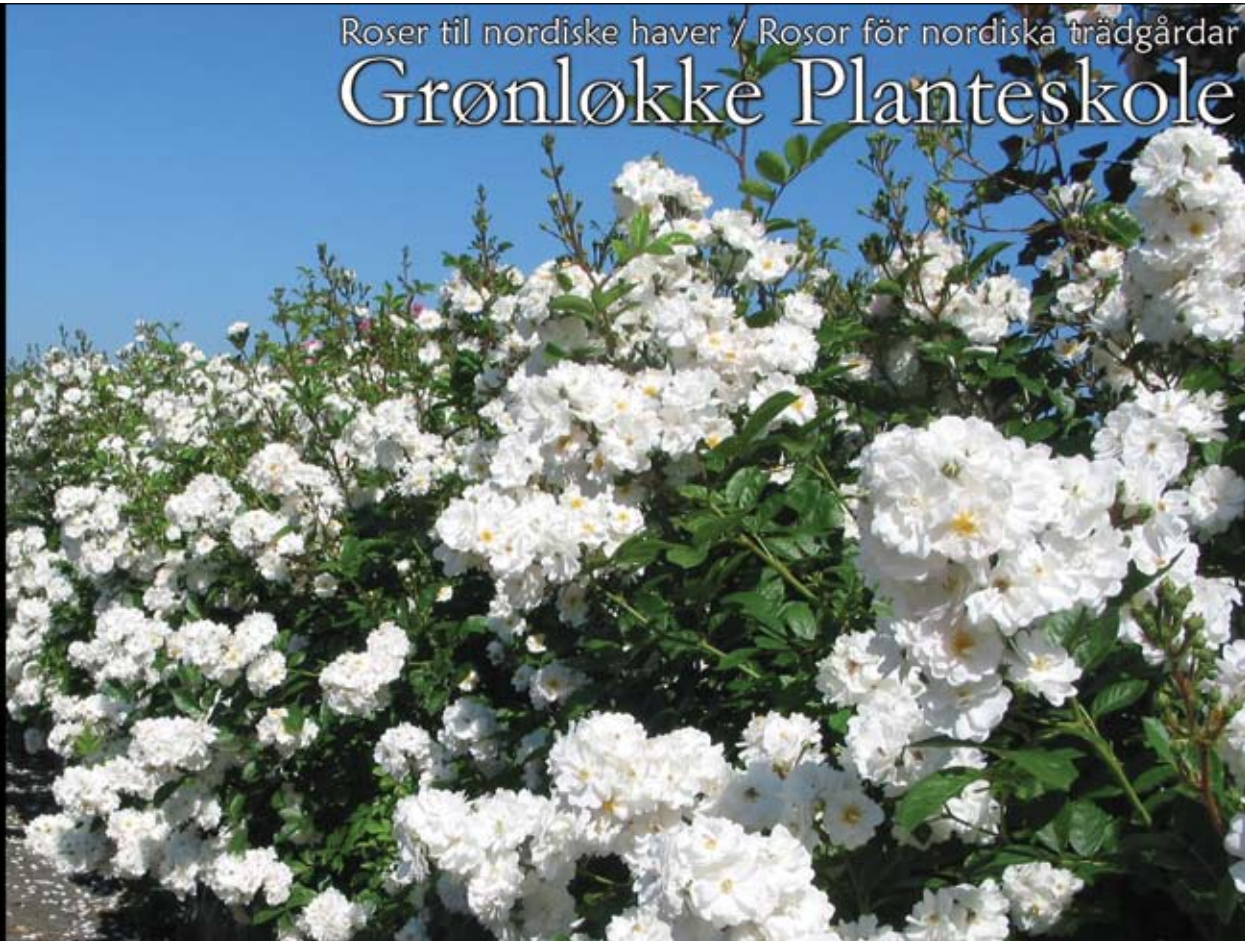
Sungrow A/S, Denmark - Part of Ellegaard Holding A/S | Tlf.: +45 4077 7373 | Info@sungrow.dk | www.sungrow.dk

Roser til nordiske haver / Rosor för nordiska trädgårdar Grønløkke Planteskole

Grønløkke Planteskole - Huggetvej 94 - DK-5400 Bogense

Danmark tlf.: +45 64 81 11 62 - fax: +45 64 81 26 25 - mail: roser-a-kvalitet@pc.dk

Sverige, Norge, Finland kontakt Peter Wallfält
tel.: +45 54 95 95 07 - fax: +45 54 95 95 09 - mail: peter.w@mail.dk





Blæksprutte med eksklusive haveprodukter [Stand 3008]

Marie-Louise Veber Paustian er blot 36 år og bor med sin mand og seks drenge i alderen 1 – 14 år i et byhus i Aarup på Fyn. Hun er skolelærer på halv tid og bruger resten af hendes vågne liv på en hel masse dejlige haveting.

Først og fremmest er forkærligheden for at indrette og passe haven vigtig. Når man skal arbejde i haven, er det vigtigt at beklædningen og værktøjet er i orden. Derfor er Marie-Louise forhandler af GardenGirl, som er noget af det mest behagelige arbejdstøj, der findes til den moderne haveejer. Forhandlingen af haveredskaber er relativt nyt, men Pro-lite fra Radius Garden, som mærket hedder, er blevet taget vel imod. De populære og meget stærke redskaber har været på det amerikanske marked i fire år og på det engelske marked siden foråret 2010, hvor det har fået gode anmeldelser. Udover at være solidt håndværk er de store graveredskaber - såvel som de små håndredskaber - udformet, så brugeren ikke overbelaster hånden og ryg. Ud over forhandlingen af en række produkter til arbejdet i haven, skriver Marie-Louise. Hun har dels udgivet bogen "Den frodige have" og så skriver hun artikler til magasinet Alt om Haven.

Mød den multiaktive Marie-Louise på stand nr.: 3008



Flora Deco vil møde havecentrene [Stand 3315]

For et par år siden blev Igor Stés kontaktet af den franske havecenterkæde Truffaut, der arbejdede med en strategi om kun at sælge bionedbrydelige potter i deres havecentre. Igor fik kontakt med flere producenter af bionedbrydelige potter, og endte med at indlede et samarbejde med en lille fransk producent, der producerer potter af kartoffelstivelse. Potten har været i produktion ved en dansk gartner, der havde gode erfaringer med brugen af de nedbrydelige potter. Desuden er potten deklareret og testet hos franske forskningsinstitutioner. Potten sælges fortrinsvis til slutbrugere, hvor den største fordel helt klart er, at potten kan plantes med ned i krukken eller køkkenhaven efter forkultivering af frø eller knolde.

På Fagmessen vil Flora Deco desuden vise et udsnit af relevante "Added Value" produkter fra deres meget brede sortiment, som firmaet tilbage i midten af 1980'erne startede virksomheden op med. Flora Deco er et importfirma, der fortrinsvis forhandler pynt til danske potteplantegartnere, men har gennem årene oplevet en stigende efter-

spørgsel på produkter til hyldeerne i faghandlen. Firmaet har adresse i Odense, hvor man er lagerførende på en række sæsonartikler til hurtig levering. Flora Deco er et familieejet firma, og du kan møde Igor Stés på deres stand.

Stand nr.: 3315



Kokodana ApS har et bud på, hvordan man erstatter spagnum [Stand 3715]

Kokodana har ved anvendelse af kokos til dyrkning af jordbær, fået gode erfaringer, som har resulteret i et salg af kokosmuld importeret fra Sri Lanka, hvorfra den bedste kvalitet fås. De gode dyrkningsegenskaber ved kokos skal også komme de danske haveejere til gode, så derfor udstiller Kokodana ApS for første gang med prikke- og pottemuld i to forskellige pakninger, en blanding til orkidéer samt et produkt, der kan bruges til jordforbedring eller som afdækning.

Kokos har nogle gode dyrkningsegenskaber, som først og fremmest er pga. de stærke fibre, som forlænger levetiden i forhold til spagnum, der omsættes relativt hurtigt. Evnen til at binde vand er op til 7 gange større end vægten på kokos i tørret tilstand, og som dyrkningsmedie er det nærmest umuligt at overvande, da strukturen på kokosfibre sikrer en god iltning omkring rødderne.

Kokos er desuden meget praktisk at arbejde med, da det kan komprimeres til kun at fylde 1/5 af brugsvolumen. Således bliver en pakke

på 30x30x15 cm med en vægt på ca. 4,5 kg til omkring 72 liter kokosmuld.

Kokos er et naturprodukt uden nogen form for tilsætning. Som et levende materiale, vil der være en vis biologisk balance i produktet, der beskytter mod svampesygdomme.

På fagmessen vil Kokodana ApS desuden vise en nyhed, som skulle kunne revolutionere dyrkningen af tidlige kartofler.

Kokodana ApS finder du på stand nr. 3715



plus ca. 20 liter vand =



Skiltemand ApS [Stand 3815]

For at kunne imødekomme havecentrenes behov for at synliggøre deres virksomheder, tilbyder Skiltemand ApS et bredt udvalg af visuelle virkemidler, der gør det nemmere at træffe valget i en travl hverdag.

Skiltemand ApS er beliggende på Glentevej 34 i Køge og har mange års erfaring med udformning og produktion af alle former for skilte. De har den nyeste teknologi og prioriterer kvalitet og kundetilfredshed højt.

På Fagmessen vil Skiltemand ApS kunne vise dig:

- **Bannere** – den fleksible skiltning både når de gælder synlighed og specielle tilbud eller arrangementer. Materialet i PVC eller stof.
- **Flag** – Skiltemand ApS tilbyder flag til eksisterende flagstang, men også til meget synlige promotions-flag fra beach-skilte til mega-outdoor. Flagene er særdeles egnede til at promovere særlige begivenheder, da de hurtigt kan opstilles og flyttes.
- **Gadeskilte** – anvendelig form for skiltning, hvor dit budskab til kunderne er direkte. Skiltemand ApS kan også printe plakaten, der er nem at montere i gadeskiltet.
- **Folietekster og logo** – teksterne udskæres i selvklæbende folie og applikeres således at du selv meget let monterer teksterne på bilen, i vinduet, på kundevojnene m.v.
- **Mærkater og streamers** – udformes i alle størrelser, faconer og farver. Utallige anvendelsesmuligheder.
- **Facadeløsninger** – Skiltemand ApS kan være din sparingspartner på din nye facade.
- **Tryksager** – få brevpaper og visitkort med kort leveringstid. Kan også hjælpe med nyt design.

Skiltemand ApS finder du på stand 3815



Tropical Europe vil lære os at bruge hængekøjen [Stand 3206]

For 25 år siden tog Kaj Ellegaard til Mexico som udvekslingsstudent og blev under sit ophold meget fascineret af det møbel, som mexicanerne brugte som deres hovedmøbel – hængekøjen.

For 10 år siden startede Kaj Ellegaard salget af unikke specielt fremstillede hængekøjer fra Mexico op og solgte fortrinsvis via netbutik og på livsstilsmesser. Den positive vækst af salget har afstedkommet, at Tropical Europe nu er en realitet.

Tropical Europe er en naturlig forlængelse af de erfaringer, der er gjort gennem tiderne, og arbejder udelukkende med en gros salg. Selskabet drives i fællesskab af Kaj Ellegaard og Allan Johanson. Kaj står for kvalitet og indkøb, mens Allan står for salg og kundepleje.

Tropical Europe har mulighed for at tilbyde havecentre unikke hængekøjer fra Mexico eller fabrikssyede hængekøjer fra Brasilien og Nicaragua. Der er 89 forskellige designs at vælge imellem og de er alle certificerede og godkendte. Der er ikke brugt giftstoffer i farverne, og det er ikke børn, som fremstiller produkterne.

Hængekøjerne sælges enkeltvis og fylder ikke ret meget. Salgsdisplay og tilhørende stolper og ophængs-stativer kan også købes af Tropical Europe, som specifikt sælger hængekøjerne i faghandlen, hvor kvalitet er i højsæde.

Tropical Europe hænger ud på stand 3206



Planteskolen Vester Skovgård satser på havecentrene

[Stand 4006]

Allerede for 25 år siden, vidste Anette og Ole Pedersen, at de skulle producere danske frugttræer. En specialiseret produktion med stor afsætning til frugtavlere og andre planteskoler blev for 15 år siden suppleret med et bredt sortiment af frugttræer til havecentrene. Grundet manglende ressourcer i virksomheden, har denne del indtil nu ikke været videreudviklet. Det vil den derimod nu, hvor Jeppe Pedersen er klar som næste generation i familien. Planteskolen Vester Skovgård har nordens største frugtsortiment med stor egenproduktion. Med de mange kontakter, som planteskolen har, er det nu også muligt for havecentrene at være på forkant med nyheder indenfor frugt. Krydret med de mange erfaringer, som planteskolen har på området, glæder Planteskolen Vester Skovgård sig til at møde eksisterende og nye kunder.

Standnr.: 4006

PLANTESKOLEN
Vester Skovgård



Masser af udsmykning og gaveidéer fra VikingLand i Sverige

[Stand 4512]

VikingLand AB er en grossistvirksomhed, der sælger til havecentre, blomsterbutikker og brugs-kunstbutikker. På fagmessen kan man se de flotte pavilloner og et orangeri, som VikingLand blandt mange andre varer, forhandler. Virksomheden har base i Åstorp i Sverige, hvorfra de via eget lager distribuerer varer til hele Norden og andre lande i Europa. Fragtpriserne er særdeles gunstige fra Sverige til Danmark.

VikingLand er meget opmærksom på de ændringer, der hele tiden sker på indretningen i huset og omkring haven, hvorfor det store sortiment af produkter hele tiden fornyes. VikingLand glæder sig til at præsentere deres bud på havemøbler, lygter, springvand og meget mere.

Standnr.: 4512

VikingLand



Planteskilte fra Nortechco [Stand 3312]

Når planterne skal udstyres med tydelig og elegant skiltning, har Nortechco et godt bud. Virksomheden tilbyder et bredt sortiment af kraftige kvalitetsfremstillede planteskilte og jordspyd udført i galvaniseret stål. Skiltene har en universalkobling, som gør det muligt at placere skiltet vandret, såvel som lodret. Selve indføringssprækken er praktisk udformet og giver optimal beskyttelse for indholdet.

Skiltning skal tilpasses forskellige salgsborde og bede, hvorfor der også kan være behov for et spyd. Planteskiltene fås i fire størrelser, skiltspyd i tre forskellige længder og universalfødder i 2 størrelser, som kan bruges, når det ikke er hensigtsmæssigt at sætte spyddet direkte i jorden. Nortechco kan desuden tilbyde skilteholdere til CC-containerne, holderen passer til alle størrelser af skiltene – både i vandret og lodret position. Udvalget af ophængslistere og ophængsplader giver mulighed for let og hurtig opsætning og udskiftning af foto på planteborde, vægge m.m. Nortechco udstiller også stik- og sløjfeetiketter samt printere fra Etisoft.

Stand nr.: 3312

Nortechco  **PLANTESKILTE**



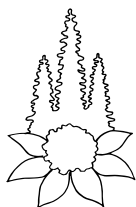
drypvanding - sprinklere - fittings



Din vandingsleverandør

Velkommen i vores nye webshop

Fascinerende planter



Ser du efter:

- ... et stort spændende sortiment
- ... en udsøgt kvalitet
- ... en rigtig god pris
- ... information om aktuelle planter
- ... en god service? Kom og se selv.

Vi kan levere hele sortimentet i buske og træer i firstclass kvalitet.

Vi vil gerne invitere dig til Fagmessen for Havecentre stand 4628, så du selv kan få syn for sagen.

Du er også velkommen til vor egen forårsmesse fra medio januar til marts, hvor vi har over 1000 artikler.

Gerh. Borchers Pflanzenhandels GmbH

Tel.: 0049 4486 919 610

Fax: 0049 4486 919 6161

Woldlinie 60 - D 26160 Bad Zwischenahn

email: hille.genzel@borchers-baumschulen.de

www.borchers-baumschulen.de

Borchers

TIL SALG

**Mød os
på stand
3348**

Bertha er dog ikke til salg

Masser af whiskytønder

B.P. IMPORT · Ballerup Planteskole

Skovvej 201 · DK-2750 Ballerup

Tlf. +45 4497 0652 · Fax +45 4497 2052

bpimport@bpimport.dk · www.bpimport.dk



Flemming og Henrik Houmann

Skrædderbakkens Havecenter er stolt over sine fem stjerner og for at have vundet prisen som årets havecenter 2010

Hvem vil ikke gerne bo i disse omgivelser?

Solidt familieforetagende

Skrædderbakkens Havecenter v. Svæstrup er et godt eksempel på en succes i branchen. Efter en start tilbage i 1970, har Flemming Houmann på fornemste vis skabt en lille oase med stor charme på handskeskrædderens bakke. Sønnen Henrik gik i faderens fodspor og startede allerede for 25 år siden

som ansat i barndomshjemmet. Et hjem med tre sønner, der alle har været tilknyttet faderens virksomhed.

En rigtig god historie

Med varm kaffe på kanden og friske basser fra bageren, giver Flemming Houmann gerne historien

forsøgte at bygge en tilværelse op. Paul U. Petersen som drev planteskolen Bakkely syntes, at idéen var god og leverede stauder til det nyåbnede vejudsalg. "Han hjalp mig

"Vi står alle klar til at hjælpe og rådgive dig med et smil"



Den charmerende indgang til "hulen", som i bedste romantiske stil ikke afslører, hvad der er på den anden side af hækken

omkring sit liv som havecenterejer. For Flemming vidste ikke noget som helst om planter og handel, da han tilbage i slutningen af 60'erne søgte ud "på landet" efter et liv som grafiker på Amager. At det lige blev denne lokation, skyldes Ruddi's (frue og mor til drenge) feriefamilie, som boede i nærheden.

I en alder af 30 år købte Flemming Houmann Skrædderbakken 4, der på det tidspunkt var et grøntsagsgartneri på fire tønder land. (Siden er der købt tre tønder land til) Flemming mente, at der var en fremtid i at sælge fyr ved vejen, og plantede 5000! Uden hverken viden eller mønt, boede parret med lille Henrik ude på landet og



Krydderurter i store potter med tydelige skilte er meget moderne og er her brugt som inspiration til kunderne



Inspirationsområder, hvor der ofte skiftes displays, så planterne passer til årstiden. Her kan personalet frit prøve kræfter med deres egne idéer og kompetencer

med 40 år på bagen

godt i gang med salget, og jeg fik kredit i mange måneder”, fortæller Flemming og fortsætter ”For at udanne mig indenfor feltet, deltog jeg på kurser på det gamle Vilvorde samt kursus udbudt af Roskilde husmandsforening. Jørgen Mosegård var underviser og besøgte mig sidenhen. Det er hans fortjeneste, at jeg kom til at sælge sunde og velgødede kvalitetsplanter, da han mente, at jeg skulle investere i en gødningsblander fra Volmatic”.

Gode gamle dage

Selvom 40 år ikke synes at være så længe siden, er der sket meget. ”Da

Carsten blev født, måtte jeg selv agere jordemoder. Derefter sprang jeg over pløjemarken til naboen for at låne telefonen, så hun kunne

”Vi er et havecenter med fokus på oplevelser, kvalitet og service”

komme og klippe navlestrengen over”, fortæller Flemming, der også kan mindes de hårde vintre, alle de ”gamle” planteskolefolk og arbejdet i LDP. ”Det var vel nok Arne Jensen – staudemanden, som fortalte mig om foreningen”, siger Flemming og

fortsætter med at beretningen om 12 år som bestyrelsesmand. Flemmings baggrund som grafiker var et kærkomment input til foreningen,

der nok trængte til at komme lidt videre. ”Det var stort set umuligt at arbejde sammen med PP – som jo slet ikke er der mere – så vi ansatte Per Bech, der var LDP’s første konsulent, og arbejdet med Det grønne blad var en realitet”, siger Flemming,

som sammen med gæve folk som Erik Bergstrøm, Bent Christensen, Svend Åge Andersen, Bendt Mannerup og Asger Dalsgård satte skub i foreningens markedsføring.

Flemming Houmann ApS

Behovet for at levere materiale til markedsføring til den grønne branche synes at ligge lige til højrebænet for Flemming. Som autodidakt fotograf blev han af LDP hyret til at opbygge en billedbank med sælgende billeder. Startende med ”Det grønne blad” til LDP og efterfulgt af 17 – 18 år sammen med Bo Grønt, som sluttede i 2004, har



Tydelig skiltning og stor overskuelig p-plads, når man ankommer til Skrædderbakken 4, Svestrup

God skiltning i hele havecentret er en selvfølge!



Havecentrets eneste overvintringshus, som også benyttes som buffer til de mange sommerblomster, der skal sælges på en årstid, hvor nattefrosten godt kan drille

det tremandsstore Flemming Houmann ApS i dag ansvaret for 4 – 5 kataloger til 25 butikker, udlejning af billeder fra Plantedatabasen, samt fortsat samarbejder med Bo Grønt Norge og Hagelan. Flemming er still going strong, ligesom Ruddi, der stadig er guldsmed nogle dage hver uge, også nyder arbejdet. "Alder er ingen hindring for stadig at beskæftige sig med det, man brænder for. Når jeg ikke er til gavn længere, får jeg vel et præj derom", siger Flemming og kigger bordet rundt for en reaktion, som kun kan fortolkes som – "bliv du bare ved, det er godt for både os og dig".

Gartneruddannet

Henrik Houmann er gartneruddannet og har stået i god lære i Niverød Planteskole og Havecenter hos Aksel Juhl, som lærte ham en hel masse om mange forskellige planter. Derefter lærte han at grave klumpplanter op hos Eric Bengtsson i Allerød for at afslutte uddannelsen

i Ålborg hos Thomsens Planteskole, hvor både produktion og butik var med til at danne grundlaget for hans fremtidige viden. "Jeg er afgjort en detailmand og har været glad for alle tre gode læresteder", siger Henrik, der omtaler sin læretid som om, det er sket for nylig. "Det er ikke så nemt at acceptere, at jeg allerede har været her i 25 år", siger en undrende Henrik.

Intet lager

Skrædderbakkens Havecenter har et relativt lille salgsareal, men en god omsætning. Gennem årene har der været fokus på at bestille vare hyppigt i mindre mængder, så der stort set ikke eksisterer et lager. Det er kun i forbindelse med sommerblomstsælget, at det er nødvendigt at have en buffer. "Det er nok vores stærkeste side – det med sommerblomsterne", fortæller Henrik. "Vi lukker hvert år i slutningen af november måned og starter først op engang i marts.

Vinteropbevaringen er minimal, så vi kan åbne med helt friske varer", tilføjer Henrik, der godt ved, at han er utrolig heldig med personalet, som klarer vinterfyringen uden at komme ud i anden beskæftigelse. "Det er nok en af branchens største udfordringer i dag. Personale, der kan lede og tør tage egne beslutninger, hænger ikke på træerne. Rekrutteringsgrundlaget er for lille og selvom vi har haft indflydelse på uddannelsen de senere år, kan det endnu ikke mærkes, når vi søger nye folk", siger Henrik.

Blød leder

Henrik beskriver sig selv som en "blød" leder, der går meget op i at forsøge at lede de seks medarbejdere så de selv finder ud af, hvilke beslutninger, der er de rigtige. "De får stort set 100 % frie hænder til at lave vareeksponeringer, som vi så snakker om sammen efterfø-

for de har stort set alt, hvad man skal bruge. Når plantebestillingerne ellers er lavet, behøver han ikke at være til stede hele tiden. "Jeg kan sagtens undværes her i en kortere periode. Medarbejderne sætter en ære i, at det bare er perfekt, når jeg har været væk", smiler en stolt leder, som i de sidste 10 år har ledet havecentret uden indblanden fra sin far.

Vinder af Stjernekonceptet har haft stor opmærksomhed

Skrædderbakkens Havecenter blev i 2010 kåret som vinder af Stjernekonceptet, for at være det havecenter med flest point i kategorien "mellemstort havecenter". Havecentret har markedsført prisen lokalt. "Det er utroligt så mange, der er kørt herud for at håndde og ønske os tillykke med prisen", siger en forbavset Henrik og tilføjer "Vi går da ikke ind til cykelhandleren

"Som leder skal man være PÅ og til stede, og skal bestræbe sig på at tage hjem til lukketid"

gende", beretter Henrik, der har flere eksempler på, at forskelligheden blandt medarbejderne er til stor gavn for havecentret. Sælger varerne fra torvet ikke, er det enten fordi, de er forkert valgt eller at displayet ikke er godt nok. Henrik laver grundbestillingen på alle varer i havecentret og beder personalet bidrage med produkter, som de mener, der mangler. Han er helt klart en købmand, der hellere sælger tre planter til en god pris, end en enkelt til nedsat pris. Leverandørerne er i de fleste tilfælde danske,

og ønsker ham tillykke, hvis han har fået en pris i sin branche". For Skrædderbakkens Havecenter har tiltaget med Stjernekonceptet været et positivt løft til butikken, så der er tanker bag alle handlinger, når de gøres. Henrik synes helt klart at have flair for, om indretning og udseendet er til gavn for kunderne og har stor interesse i at lære mere på området. "Man screener rigtig mange forretninger ubevidst og bider mærke i, hvad der virker, og hvad der bare er besværligt, når man først begynder at



En af de næste områder, der skal renoveres er området med træer. I dag vandes de med drypspyd og det fungerer godt



Et ofte fotograferet hjørne, hvor Flemming Houmann ApS ofte har benyttet baggrunden til de mange miljøbilleder i Plantedatabasen



Flemming og Henrik kan ikke forstå, hvorfor så få benytter sig af en lille gødningsblander, så planterne altid er i god kondition



Der er også fokus på den næste generation af haveejere – børnene skal også huske havecentret for at være et sted, hvor de er velkommen

fokusere på området”, siger Henrik og pointerer vigtigheden i at være helt oppe på dupperne for fortsat at være en interessant butik.

Fremtiden på bakken

I dag kommer tredjegerationen og handler planter. De første kunders børnebørn er nye haveejere og for dem er det naturligt at handle her. Skrædderbakkens Havecenter har næsten ingen strøgkunder og geografisk er der mange kollegaer indenfor en lille radius. Alligevel er havecentret kendt af mange i et stort område. Flemming startede

havecentret med et ønske om at bygge en havecenter med fokus på oplevelser, kvalitet og service, hvilket Henrik har videreført med stor dygtighed.

”Jeg har ikke et ønske om at blive et stort havecenter. I vores havecenter skal vi til stadighed bestræbe os på at være de bedste og dem, som vores kunder bliver ved med at vælge først”, udtaler Henrik. ”Da vi var en del af en kæde, passede det rigtigt godt ind i vores bestræbelser på at have en profil. Om vi om føje år igen befinder os i en kæde, vil tiden vise”, siger Hen-

rik og påpeger de fordele, der er ved at være en rigtig kæde på min. 50 medlemmer. ”Markedsføringen er en ting, uddannelse af persona-

le en anden og så er det, lí det el-ler ej, vigtigt at have et brand/ navn, som man er kendt under”, slutter Henrik.

Tillykke – Tillykke – Tillykke

Skrædderbakkens Havecenter fejrede d. 4. – 5. september 2010 deres 40 års jubilæum med fest og farver. Mogens ”Weibull” Sørensen hjalp til med at lave 1600 frikadeller, der blev afholdt Tombola og spillet levende musik. Havecentret emmede af fest og der var sort af mennesker.

**FAK
TA**

Easy 2 Print® Flower System



Farvet SUPER SOFT satin

- Blødt og eksklusivt satin bånd.
- Pris garanti på satin bånd.

Komplet med Mini PC

- Alt er klar til brug.
- Stort udvalg i print layouter.
- Udskriv satin bånd & etiketter øjeblikkeligt....

Kr. 9.500,00
Bånd bredde op 125 mm
* Systemer fra 6.500,-

DES LABELS ApS



Få tilsendt vores Pris katalog til ”Planteskoler” med alt fra skilte til sløjfe & pris etiketter som vi lagerfører.



Etiketter i ruller & i ark for laser printer





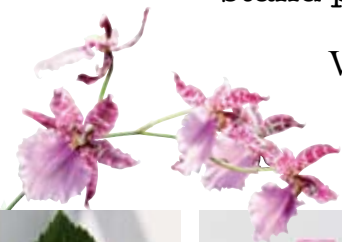
DES LABELS ApS · Pi 2 · 8382 Hinnerup
Tlf.: 86 97 46 00 · www.deslabels.dk



NU ER VI HER! NELSON GARDEN DANMARK

Vi er stolte og glade over at kunne præsentere vores store havesortiment til det danske havefolk og ser frem til at vise Jer det på vores stand på Fagmessen 2011.

VELKOMMEN!



Naturlige Valg
Inspiration &
frøekatalog



ND NR. 4900 • VELKOMMEN PÅ VORES STAND NR. 4900 • VELKOMMEN PÅ VORES STAND NR. 4900

www.nelsons.dk
tlf. 20 48 98 00

Se vores store
produktsortiment
på stand 4900. Her på
siden er en lille
smagsprøve.



DO • VELKOMMEN PÅ VORES STAND NR. 4900 • VELKOMMEN PÅ VORES STAND NR. 4900 • VELKO



<<<

Renata og Claus

>>>

I den uopvarmede afdeling er der fyldt godt op med færdige kranse samt klippegrønt til julens dekorationer



<<<

Pink og rosa sælger godt op til advent



<<<

Kølerummet er nedlagt og varmes op til at holde alle de skønne orkideer. De erstatter nemt en buket blomster



<<<

Kranse og dekorationer i hvidt og sort til inspiration for kunderne, der selv kan købe materialet og gøre det selv

Vi vil adskille os fra

Der er ingen tvivl om budskabet hos Nielsens Planteskole i Varde. Kunderne skal have en oplevelse, når de kommer. Det gælder også i forbindelse med julen, som er den største højtid – og også den gladeste.

Planteskole med flere strenge

Som fjerde generation og medlem af en aktiv planteskolefamilie er Claus Sandholt Nielsen helt bevidst



Traditionelle juleblomster i alle størrelser

om sine valg. Med 20 ansatte lige-ligt fordelt mellem mark og butik, driver Claus en stor virksomhed med handel i alle led. Detailkunderne er velkommen hele året rundt, for der er jo alligevel åbent for anlægs- og engroskunderne. For at bibeholde de faste medarbejdere besluttede Claus allerede for 25 år siden at indrette havecentret, så det kunne holde åbent hele året. Med denne beslutning slog han to fluer med et smæk – både kunder og medarbejdere forblev trofaste.

Familien har stærke bånd

Claus far kommer stadig dagligt forbi i planteskolen og han er me-



Der er masser at vælge mellem i gør det selv afdelingen



AAA Den 1000 kvm store butik er overskueligt indrettet til den store højtide

>>> Det elektriske tog og julemelodien er et årligt tilbagevendende tilbedsytke for børn og barnlige sjæle



WWW Diskret juleopstilling med gode gaveartikler



<<< Troldehulen er fast indslag hvert år, hvor især børnene tæller, hvor mange, der er



købt noget unikt, som de ikke kan handle alle steder.

Kvinderne er vigtige

Claus står for alt indkøb til havecentret. Han bestemmer dog ikke hvilke varer, der skal købes. Her er det vigtigt at lytte til kvinderne og holde fokus på, at det er kvinder, der køber produkterne. Pigerne i butikken er rigtig gode til at komme med ønsker til, hvilke varer, der skal på hylderne. Renata, der er litauisk tøjdesigner og dansk gift, har i mange år hjulpet Claus med at indrette og lave salgsdisplays. Hun har også i år stået for julen, som både indeholder den traditionelle troldehule og de elektriske tog, men også består af de nyeste tendenser indenfor farverne turkis, sort og lilla. "Vi fungerer rigtig godt som et team om de mange timer, det tager at lave jul og holde åbent. Vi elsker denne årstid og synes hvert år, at det er rigtig skægt at lave", fortæller en glad og lettet Renata, der er ved at lægge sidste hånd på salgsdisplays inden den store åbning med rødvin og kager d. 18. november.



^ Mindre rum til inspiration i hjemmet



^ Enkelt og stilrent

dagligvarebutikkerne

get velkommen. Broderen og fæteren producerer stort set samme sortiment af markkulturer, men det generer ingen af dem – de hjælper gerne, hvis det ene familiemedlem mangler en maskine eller anden form for hjælp. Om femte generation fortsætter familietraditionen er nok mere tvivlsomt, og der er bestemt ingen pres på fra forældrene. "De er vokset op med planter og handel, hvorefter de selv har valgt deres drømme i livet", siger Claus.

Binderiafdelingen er afskaffet

Helt frem til 1994 var afskærne blomster og fem binderipiger en stor del af butikken. "Binderister er rigtig dygtige til deres fag, men har sjældent økonomisk sans, hvilket ikke hænger sammen", siger Claus og pointerer, at det ikke duer at drive forretning, hvis ikke økonomien er i orden. Personalet bruger deres kreative sider, når der skal indrettes og kunderne kan se på modeller af sammenplantninger, adventskranse og dekorationer, men de er ikke til salg. Butikken, der er på 1000

m² er fleksibelt indrettet med flytbare bagvægge og møbler. Grundsortimentet af brugskunst danner baggrund for årstidens udsmykninger og selvom Claus ikke aktivt er med til at indrette salgsdisplays, har hans mening stor betydning.

Selvimport af krukker

Claus, der ikke er gartneruddannet, men kommer med en baggrund som indkøbschef for en glasengrosvirksomhed, var tilbage i 1980 med på en rejse med Grete og Erik Andersen, Langeskov Planteskole. "De skulle på ferie til Malaysia og skulle samtidig se på Kiki krukkeproduktionen. Da de ikke var så gode til fremmede sprog,

spurgte de, om jeg ville rejse med", fortæller Claus om turen, som også førte til en række kontakter med andre krukkeleverandører, der gennem årene supplerede Planteskoleringen med varer. I dag handler Claus stadig med én af leverandørerne, som han traf for 30 år siden. På samme måde er der knyttet kontakter til gedigne kvalitetsproducenter af brugskunst, som Claus er eneforhandler af i byen. "Kvalitet koster penge, men det er der også kunder, der er villige til at betale for", udtrykker Claus, der dog også har varer i den billige ende. Undgår man pallevare, opnår man at adskille sig fra andre udsalgssteder. Kunder kommer igen, når de har

- Nielsens Planteskole på Ringkøbingvej i Varde blev grundlagt i 1909 og købt af Claus Nielsen i 1980, der genåbnede detailsalget i 1983.
- 10 helårsansatte i detaildelen
- 1000 m² opvarmet butik
- 6000 m² overdækket samt udendørs salgsareal

FAK
TA

"Stjernekonceptet"

Grejsdalens Planteskole er med for første gang

"På opfordring fra Per Boisen, valgte vi at få en uvildig vurdering af, hvordan vores planteskole ser ud fra kundernes side, og vi er meget tilfredse med den måde, som Eve Tigwell gennemgik og aflagde hendes rapport på", siger Carl Martin Fisker, der sammen med Frank Lentfert var enige om at få en status på deres havecenter. "Vi ved godt, hvis der er ukrudt nogle steder – det er ikke den slags kritik, som vi ønsker. Vi vil have konstruktiv kritik og en vurdering af de forskellige steder i planteskolen, men også en snak om, hvor vi gør det godt og kan komme videre med at forbedre planteskolen", tilføjer Carl Martin, som også giver udtryk for, at det jo netop i nedgangstider er vigtigt at kunderne får en ekstra god oplevelse, så de ikke går forgæves.

Beliggenheden er en udfordring

Grejsdalens beliggenhed er meget smuk, men kræver arbejde for at få kunderne til. Grejsdalens Planteskoles tiltag med Flisehaven er med til at gøre stedet anderledes og attraktivt for både eksisterende og ikke mindst nye kunder.

Ikke kun for de store havecentre

Stjernekonceptet er ikke kun for de store havecentre. Alle bør få en status på, hvordan de klarer opgaven med at drive en butik. Kunderne vurderer os hver dag, men de aflægger ingen rapport over de punkter, som de godt kunne tænke sig, kunne være bedre. Når omsætningen er relativt lille, kan det godt virke uoverskueligt at lave store dyre ændringer, men det er ikke altid det, som er løsningen. Indsatsen for at forbedre butikken behøver ikke koste mange penge og kræve stor arbejdsindsats. Mange tiltag kan muligvis gøres på tidspunkter, hvor medarbejderne ikke har så travlt med kunderne, og så er det da rart at få prioriteringen af opgaverne listet op, så vi hurtigt kan få arrangeret arbejdsopgaverne.



Skal bruges i markedsføringen

"Vores deltagelse i Stjernekonceptet skal helt sikkert bruges i markedsføringen af vores planteskole – det vil da være dumt andet", siger Carl Martin, der henover vinteren skal nærlæse rapporten og prioritere, hvilke forbedringer, der er tid, hænder og ikke mindst økonomisk mulighed for at

Man skal ikke sige nej til et godt tilbud!

Niels Bergen fra Bo Grønt Holbæk Planteskole har deltaget i Stjernekonceptet i 2009 og 2010. Han er glad for at være med og er helt klart fortalende for, at medlemmer af Danske Havecentre bør overveje at få deres butikker screenet af en konsulent.

Får sagt det højt

"Jeg glæder mig til at Eve Tigwell kommer og gennemgår vores butik", siger Niels, der også er lidt spændt på, hvorhenne i gennemgangen at bedømmelsen er hård. "Man kender jo inderst inde godt de steder, hvor man ikke gør det godt nok. Når man bagefter gennemgår rapporten med hende, får man sagt det højt og aftaler (mest med sig selv), hvornår ændringerne bliver gennemført". I en virksomhed sætter man sig nogle mål, der ikke altid er så tydelige. Når en person kommer udefra, vil disse mål komme mere i fokus og sandsynligheden for, at de bliver gennemført er større. Når planer siges højt forpligter de, og det er der en stor tilfredsstillelse ved.

Kan godt blive sur

Ikke alle punkterne i gennemgangen synes lige retfærdige. Et eksempel er:

År et får man ingen score for handicapvenlig P-plads. År to er P-pladsen udstyret med to båse, hvor der på kørefladeren er markeret, at der er handicap parkering. Rapporten giver 8 ud af 10 point! Forklaringen er, at der for mange ikke er synlighed nok i, at symbolet er malet på kørefladeren. Når der er sat vertikale skilte op, vil man få de sidste to point.

Sådan vil man på mange punkter til stadighed forbedre sig i sin butik, når man hvert år får en gennemgang af en professionel konsulent, der bruger en stor del af sin tid til at gennemgå havecentre og planteskoler rundt i verden. Det betyder ikke, at man er helt enig i bedømmelsen. Nogle ting virker i første omgang fuldstændig fjollede, men når der er gået et stykke tid, bliver man måske mere parat til at se fornuften.

Konstruktiv kritik

Når man vælger at deltage i Stjernekonceptet, skal man være parat til at tage imod kritik. Det går ikke, at man tager kritikken personligt. Vær klar til at anskue bedømmelsen helt professionelt og sortér i de bedømmelser, der forbedrer din butik. "Man skal være villig til at høre på andre end én selv. Når man accepterer Eve Tigwell for det arbejde, hun udfører, vil man straks se, at hun arbejder FOR én ikke imod. Det er konstruktiv kritik og hun genoptager ikke tidligere pointerede emner, som man jo godt selv ved, det ikke har været muligt at rette op på", siger Niels og tilføjer, at især personalet er MEGET interesseret i at få resultatet af rapporten. De er altså ikke påvirket negativt af bedømmelsen af deres indsats. "Jeg synes, at det er så godt et tilbud for ALLE medlemmer i Danske Havecentre, at ingen burde takke nej!"





Vi viser trenden for foråret 2011
Invitation til vores vinterudstilling
fra 15.11.10 til 15.02.11

Forever
& Ever®



- Mere end 6000 m² udstillingsareal
- Mere end 4000 forskellige planter i foråret
- Super gode udstillingstilbud

Vi glæder os til at se dig i Ammerland
Venlig hilsen
Heinje Team

Diderk Heinje Planteskole

D-26188 Jeddloh 1 • Rüsseldorf 6 • Tlf.
+49 / 44 86 / 92 83 - 0 • Fax +49 / 44 86 / 92 83 83
e-mail: baumschule@heinje.de • <http://www.heinje.de>

Kontak vores sælger i Danmark
Jens Peter Pedersen
Tlf. 75 58 60 59 • Fax 75 58 68 59





Kurser ved Danske Havecentre 2011

Arbejdsglæde og indtjening

Dato 17.-18. januar 2011
Sted Sønderjylland, endelig sted tilgår.
Tid kl. 10.00-20.00 og 9.00-15.00
Pris 4.595,- kr. pr. deltager
Undervisere Karsten Koch og Henrik Meng fra Meng & Company a/s

Undgå faldgruber ved ansættelse og afskedigelser

Dato 20. januar 2011
Sted DLG (Salen), Hvidkærvej 29, 5250 Odense SV
Tid kl. 10.00-16.00
Pris kr. 295,-
Underviser Kurt Olesen, chefkonsulent ved Gartneribrugets Arbejdsgiverforening

Temadag om ansættelsesret

Dato 25. januar 2011
Sted DLG (Salen), Hvidkærvej 29, 5250 Odense SV
Tid kl. 9.30-16.30
Pris kr. 295,-
Underviser Charlotte Vester, underdirektør og ansættelsesretschef i Dansk Erhverv

Håndskrevne skilte sælger! – kursus i skilteskrivning

Dato 27. januar 2011
Sted DLG (Salen), Hvidkærvej 29, 5250 Odense SV
Tid kl. 9.00-16.30
Pris kr. 995,-
Underviser Søren Christiansen, Sol Company

Rytmer og rutiner til "salgsklar" butik (amu-kursus)

Dato 31. januar-1. februar 2011
Sted Bo Grønt Skæring, Grenåvej 517B, 8250 Egaa
 - ligger endnu ikke fast -
Pris kr. 1.895,- ekskl. overnatning
Underviser Søren Christiansen, Sol Company

En dag med blåbær og roser

Dato 8. februar 2011
Sted DLG (Salen), Hvidkærvej 29, 5250 Odense SV
Tid kl. 10.00-16.00
Pris kr. 495,-
Undervisere Svend Ramborg, frugtavlkskonsulent ved GartneriRådgivningen og Ernst Jensen, forfatter og rosen-entusiast

Studietur til Schweiz august 2011

Dato 15.-18. august 2011
Sted Bern, Schweiz
Pris kr. 5.895,- (tillæg for enkeltværelse kr. 1.065,-)
Arrangør Studieturen arrangeres i samarbejde med Mangaard Travel Group

Alle Danske Havecentres kurser er tilrettelagt for vores medlemmer. Du kan læse mere om kurserne på www.danskehavecentre.dk/medlemsmappe



NYT MÆRKE!

“Operation Chip It” 2011!

Fra 10. januar 2011 skal alle CC Containere have det nye identifikationsmærke.



Inden 10. januar 2011 vil nye identifikationsmærker med RFID* blive sendt til alle kunder med CC Containere på kontrakt hos Container Centralen. Tjek dine kontrakter nu for at være sikker på at få tilsendt det korrekte antal mærker!

Få yderligere information om "Operation Chip It" og tilmeld dig vores nyhedsbrev på:
www.operation-chip-it.com/subscribe

*RFID = Radio-frekvensbaseret identifikation
(‘elektronisk mærkning’)

OPERATION: Chip It!

RFID in the horticultural industry is powered by IBM

Med RFID for fremtiden



Mange kvindelige livsstilsanmeldere og skribenter var mødt op en kold novemberdag

Invitation til en cafe latte i Pernilles lejlighed på Nørrebro i København

Pernille Rahbek er indehaver af Magnet, der er et reklamebureau i København



Floradania Marketing valgte at invitere deres netværk af pressefolk til en event midt i København. Formålet var klart. Kvindebladene skal have større fokus på mangfoldigheden af pottedplanter, der er produceret i Danmark.

Magnet Ultimate Showroom

Pernille Rahbek bød os velkommen i hendes private lejlighed, hvor hun bor sammen med hendes døtre. Hun er indehaver af reklamebureauet Magnet, der lever af at levere produktfotos af en lang række mærkevarer indenfor tøj, livsstil og skønhed. En form for google indenfor magasinbranchen.

Hun proklamerede at "her ville hun gerne bo". Lejligheden, der be-

står af flere store rum med højt til loftet, var i det seneste døgn blevet udrustet med planter fra omkring 14 CC med årstidens skønne pottedplanter. Pernille havde inviteret tre venner af huset til at udtrykke deres stil i hhv. soveværelset, børneværelset og stuen.

Christiane Schaumburg Müller havde meget forsigtigt og med store overvejelser udsmykket soveværelset, så det fremhævede det romantiske og meget kvindeligt indrettede rum.

Oliver Gustav havde overfyldt stuen med grønne planter alle steder. I skabe, i vinduer, på gulvene og spisebordet. Med elementer af fuglebure, bogholdere, tallerkens- og karaffer, papirruller og gamle



1



2



3



4



5

1. Børneværelset indrettet som jungle med udstoppede dyr og grøn bund 2. Enkeltheden og kontrastfarver går fint hånd i hånd 3. Det gælder om at få det til at se naturligt ud 4. Romantik foran soveværelsets klædeværelse, hvor lågerne er tapetserede med magnolietapet 5. Stuens vitrineskab var fyldt op med skulpturelle grønne pottedplanter

rå artikler, fremstod rummet som en oase af mandlige hormoner.

Barbara Hvidt, der er indehaver af et børnetøjsfirma, havde udlevet drømmen om en skov eller jungle på børneværelset, hvor hele gulvet var fyldt op med bregner og andre grønne planter. Udstoppede dyr og store palmer forvandlede børneværelset til et eventyr, som i første omgang faktisk skræmte ejeren, men hurtigt blev et tilløbsstykke for hele opgængens børn.

Missionen lykkedes

Floradianias medarbejdere var meget tilfredse med antallet af de fremmødte og eventen er allerede blevet omtalt i flere medier. "Det gælder hele tiden om at finde på

nye måder at møde pressen på, så vi kan skabe interesse om de produkter, der også findes til hjemmet", udtrykte Anne Marie Nielsen. Det er i hvert fald helt tydeligt lagt spirer til en fremtidig større interesse for det brede sortiment af pottedplanter, som Floradania gerne ser, erstatter nogle af de mange buketter, som storbyens beboere køber mange af. Uvidenheden om planterne er meget stor. Den moderne, travle, selvstændige kvinde er slet ikke klar over, at der findes andet end potteroser, brændende kærlighed, julestjerner og orkidéer. Måske skulle alle se at få sat de mere spændende produkter i første række?

Provokerende udstilling af planter uden potte. Rå t og rustikt



TEMA Dagene 2011

Afholdes af Danske Havecentre fra d. 2.-3. februar



PROGRAM

Onsdag d. 2. februar

- Kl. 09.30-10.00** Registrering og morgenkaffe
- Kl. 10.00-10.05** Velkomst
v/ *Jesper Nielsen, formand for Danske Havecentres bestyrelse*
- Kl. 10.05-11.15** Hold på de kunder, I har!
v/ *Soulaima Gourani, ekspert i strategi, ledelse og karriereudvikling*
- Kl. 11.15-11.30** Pause
- Kl. 11.30-12.45** Salg og service - hvor svært kan det være?
John Bratteng Harmsen, salgstræner og mystery shopper
- Kl. 12.45-13.45** Frokostbuffet med øl/vand og kaffe/the
- Kl. 13.45-14.45** Den frodige have
Marie-Louise Paustian, selvært haveentusiast og forfatter
- Kl. 14.45-15.15** Eftermiddagskaffe med kage
- Kl. 15.15-16.00** Prisoverrækkelse - 'Stjernekonceptet'
- Kl. 16.00-17.15** Takt, tone og god kommunikation på arbejdspladsen
Gitte Hornshøj, tidl. gourmet-restauratør, nu debattør og skribent
- Kl. 17.15-17.45** Pause og evt. omklædning
- Kl. 17.45-19.45** Event
- Kl. 20.00-** Festmiddag

Torsdag d. 3. februar

- Kl. 08.00-09.30** Morgenbuffet
- Kl. 09.30-10.00** Registrering
- Kl. 10.00-11.15** Fremtidens bolig og fremtidens forbrugere
Johan Peter Paludan, direktør for Institutet for Fremtidsforskning
- Kl. 11.15-11.30** Pause
- Kl. 11.30-12.30** ShopperMarketing – lær dine kunder at kende
Stephan Mai, Blomsterbureau Holland
- Kl. 12.30-13.30** Frokostbuffet
- Kl. 13.30-15.00** Giv hverdagens udfordringer én på motivationen - og mærk arbejdsglæden vokse!
Jan Gintberg, uddannet landmand og jordbrugsøkonom, nu komiker
- Kl. 15.00-15.30** Eftermiddagskaffe med kage
- Kl. 15.30-16.00** Opsamling og farvel

[Ret til ændringer forbeholdes]

Tak til sponsorer

Danske Havecentre takker følgende virksomheder for deres sponsorater i forbindelse med Temadagene den 2. og 3. februar 2011, og pristildelingene af årets havecentre og vinderne i kategorierne ...

Vand i haven



Stueplanter inkl. potteskjulere



Roser



Prydbuske og prydblplanter



Frugt og bær



Stauder



Surbundplanter



Udendørs livsstil



Sommerblomster, udplantning



Årets havecenter (0-5 mill. kr.)



Årets havecenter (5-10 mill. kr.)



Årets havecenter (over 10 mill. kr.)



Der er salg i sol og miljøvenlighed

Mere end rene ord for pengene

Hos Osmo tænker vi miljø fra start af produktion til flere generationer efter, at det færdige produkt er solgt og anvendt.

Det er solen, der leverer energi til vores CO₂-neutrale produktionsapparat og naturen leverer grokraften i vores organiske haveplejeprodukter.

I sidste ende betyder det, at haveejerne får en frodig, miljøvenlig oase, hvor man kan spise løs af frugt og grønt uden risiko for at få pesticid-rester med i munden, hverken i år eller næste år.

Det er miljøansvarlighed, som forbrugerne kan ta' og føle på - og det flytter varer fra dine hylder ned i indkøbsvognene.

Grøn energi:
Osmo fremstilles
ved brug af
solenergi

PRODUCERET MILJØVENLIGT I EUROPA

Mød Osmo
på stand
4501

Godkendt til
ØKOLOGISK
DYRKNING

OSMO er
LEGOLAND® Billunds
foretrukne leverandør af
organiske og miljøvenlige
gødningsprodukter

LEGO
LEGOLAND
BILLUND

Osmo er godt for miljøet, godt for haveejerne og godt for dit salg.

Osmo tilbyder en komplet serie af miljøvenlige haveplejeprodukter udviklet til specielt til plænen, blomsterne, roserne, køkkenhaven, havedammen osv.

Osmo sælges udelukkende i havecentre og planteskoler. Er du én af dem?

osmo
helt naturlig -uden kemi

Distribution: E.Marker A/S tlf.74670808 · www.osmo.dk

TEMADAGENE

2.-3. februar 2011 på Hotel Svendborg, Centrumpladsen 1, 5700 Svendborg

Onsdag kl. 10.05-11.15

HOLD PÅ DE KUNDER, I HAR!

Soulaima Gourani



Kundeloyalitet er vigtig for at komme ud på den anden side af krisen med skindet på næsen. Kunderne belønner de virksomheder, som forstår at give en personlig, venlig og kompetent service. Og morgendagens vindere bliver dem, der forstår at tilpasse deres organisation og tilgang til kunderne, så både struktur og adfærd passer til kundernes ændrede forbrugsmønstre. Få uddybet tendenserne inden for salg og marketing og få 5 konkrete bud på virksomhedens vigtigste fokus-områder, så I bliver den kundeorienterede virksomhed, som er i dialog med jeres kunder på en ny, mere effektiv, succesfuld og troværdig måde.

Onsdag kl. 16.00-17.15

TAKT, TONE OG GOD KOMMUNIKATION PÅ ARBEJDSPLADSEN

Gitte Hornshøj



Arbejdstilsynet siger i en rapport om fremtidens opgaver, at det psykiske arbejdsmiljø er den største udfordring. Gitte Hornshøj mener, at de der i fremtiden forstår sig på de synlige og usynlige spilleregler i samvær med andre, opnår større succes – og frem for alt større livskvalitet. Hun savner især indlevelsesevnen på arbejdspladserne – omsorg og nærvær for kolleger og medarbejdere. Den gode trivsel og arbejdsglæde kommer først, når vi har det rart med hinanden på arbejdspladsen. Og hvordan får vi så lige det? Det får I mange bud på i dette foredrag om opførsel på arbejdspladsen og i privatlivet.

Torsdag kl. 11.30-12.30

SHOPPERMARKETING - LÆR DINE KUNDER AT KENDE

Stephan Mai



Hvad ved du egentlig om dine kunder? Kender du de forskellige kundetyper, og har du styr på, hvilke faktorer der giver mersalg? Blomsterbureau Holland har i de senere år lagt større og større vægt på ShopperMarketing, der mere end noget andet er et værktøj til at identificere kundetyper og kundeadfærd. Filosofien er ganske enkel: når du kender dine kunder, kender deres reaktioner og ønsker, så kan du også langt bedre fastholde dem og skabe det mersalg, der er så vigtigt i disse tider.

Onsdag kl. 11.30-12.45

SALG OG SERVICE – hvor svært kan det være?

John Bratteng Harmsen



Denne peptalk er målrettet alle, der beskæftiger sig med salg, og dermed også kunder. I vil blive præsenteret for salgs-eksempler fra dagligdagen, hvor I vil ryste på hovedet og håbe, at det ikke passer. Men det gør det. Eksemplerne er hevet ud fra hverdagen. I vil også få eksempler på, hvordan nogle medarbejdere har valgt at give kunderne en sublim ekspedition. Og I bliver motiveret til, hvordan I selv kan komme til at ligge i toppen af "kundetilfredsheds-ligaen". Og så får I fif til, hvordan I når jeres eget salgsbudget.

Onsdag kl. 13.45-14.45

DEN FRODIGE HAVE

Marie-Louise Paustian



I sommeren 2008 besøgte Marie-Louise haveentusiasters oaser rundt om i landet, og de mange vidunderlige bede med kombinationer af roser og stauder, hun så, resulterede i bogen "Den frodige have". Bogen er blevet en stor inspiration for mange haveejere, og den præsenterer 18 mindre, mellemstore og store bede i forskellige farveharmonier og til forskellige lysforhold. Marie-Louise vil her give jer et farverigt indblik i, hvad den haveglade – jeres kundegruppe – drømmer om og inspireres ved.

Torsdag kl. 10.00-11.15

FREMTIDENS BOLIG OG FREMTIDENS FORBRUGERE

Johan Peter Paludan



Fremtidens bolig er langt hen ad vejen en kendt størrelse, for den står der allerede. Bygninger holder længe. De bygges til fortidens familie, under nutidens økonomi, men skal tjene fremtidens behov. Derfor er boliger altid utidssvarende. Forstæderne med deres 'parcelhushelvede' er uskældte, men alligevel der, flertallet drømmer om at bo. Valg af bolig er vores største forbrugsbeslutning, og den betydning, klimaforandringerne har fået, betyder, at boligens energieffektivitet er vigtig. De allerfleste mennesker bor i byområder, hvor naturen er knap. En have hjælper. Det energiokonomiske parcelhus er derfor et godt bud på fremtidens bolig.

Torsdag kl. 13.30-15.00

GIV HVERDAGENS UDFORDRINGER ÉN PÅ MOTIVATIONEN – og mærk arbejdsglæden vokse!

Jan Gintberg



Sug til jer, når Jan åbner posen for, hvordan I fastholder motivationen med vedholdende brug af humor, mod og overraskelse! Brug kreativiteten aktivt og øg derved trivslen på arbejdspladsen. Skab et miljø af ja-sigere med mod til at tænke "ude af boksen". Jan er især skarpsindig i forhold til, hvordan I

beholder og øger motivationen – uanset hvilket arbejdspress, I er under! Med stærkt underholdende eksempler fra sin hverdag, giver han kompetente bud på, hvad der skal til for at møde op på arbejde hver dag og vedblivende tro på, at I kan være idérige og motiverende.

Der er mange gode grunde til at vælge os:

- 🌱 Mere end 100 års erfaring med jordens folk
- 🌱 Specialuddannede assurandører
- 🌱 Nicheselskab for dansk gartneri
- 🌱 Landsdækkende service
- 🌱 Stort lokalt kendskab
- 🌱 24 timers service hos egen assurandør
- 🌱 Fleksibelt selskab
- 🌱 Kort og hurtig vej til beslutning
- 🌱 Unikke produkter til danske gartnerier
- 🌱 Lokale vurderingsmænd
- 🌱 Ejet af kunderne

Velkommen på
stand 3620

Få mere information
om forsikringer
til jordens folk...
– klik på:
www.garfors.dk

• **HOVEDKONTOR**
Struergade 24
DK-2630 Tåstrup
Telefon +45 43 71 17 77
Telefax +45 43 71 36 16
www.garfors.dk
E-mail gaf@garfors.dk



E. Marker sælger holdninger

Familievirksomheden Edvard Marker startede tilbage i 1965 i Kruså og var et "garage speditioners firma", der med årene voksede sig stort. På et tidspunkt var der ansat 20 personer og E. Marker, der var specialiseret i løs godstransport indenfor korn og foderstof, havde fundet en god niche indenfor spedition.

Børnene skulle overtage

Susanne, der er lillesøster, var flittig i forældrenes virksomhed og arbejdede 15 år med spedition af løs gods. Carsten derimod skulle prøve nogle ting af og fremstår som den mere rastløse søn. Han rejste og tog en uddannelse som cand. negot, hvor hans afgangsprøve var en markedsanalyse af leca. I 1998 blev E. Markers speditørforretning solgt, og søskendeparret skulle finde deres fremtidige virke.

Kompetencer indenfor spedition

Både Susanne og Carsten er vokset op med have og natur omkring sig. Heste, vand, åer, træer og skove er naturlige elementer. For at kombinere alle fordelene med speditionen og interesserne for det grønne, startede parret forhandlingen af en række produkter til golfbaner. Som uddannet cand. negot lå det lige for hos Carsten at starte forhandlinger omkring salg af produkter fra udlandet. "I slutningen af 90'erne var det meget naturligt at tage fat på miljørigtige produkter til vedligeholdelse af golfbaner og produkterne var allerede godt på vej andre steder i Europa", tilføjer Carsten. Det var naturligt for os at udvide produktserien til også at omfatte biologiske gødninger og produkter til faghandlen. "Vi sæl-

ger udelukkende til havecentre og planteskoler, som eksklusivt skal kunne forhandle vores produkter", siger Susanne og Carsten, der for fem år siden ansatte Bjarne Palsov, der gennem mange år har været ven af familien. Bjarne kommer fra golfbranchen og tager sig i dag fortrinsvis af de mange golfbaner i ind- og udland. Den fjerde medarbejder, Jan Kjær Rasmussen repræsenterer kunderne i den østlige del af landet samt Sydsverige, som er et relativt nyt marked.

Novozymes Roots Plant Care

Carsten opnåede at få forhandlingen af en lang række produkter indenfor miljøvenlig landskabspleje fra bl.a. Roots Plant Care, som ejes af Novozymes. Produkterne giver bedre plantevækst og succesfuld etablering. De er med til at sørge for

optimal vand- og næringsstofoptagelse ud fra planternes naturlige behov. Når man anvender produkterne, genskabes jordens naturlige økobilance. Mange af produkterne bruges af anlægsgartnere, kirkegårde og kommuner, men det nye er, at også almindelige haveejere har fået øjnene op for produkter med biostimulatore og langtidsvirkende gødning i én og samme tablet. I serien af produkter findes også et jordforbedringsmiddel til nyanlagte bede og græsplæner samt anlæg, hvor jorden er i dårlig kondition. Produkterne indeholder udelukkende biologiske elementer som mykorrhiza, biostimulans, tang og organisk gødning. Til damme og bassiner sælges desuden et biologisk produkt, som fjerner trådalger og andet biologisk materiale fra overfladen.



Osmo – helt naturlig uden kemi

Med det fornemme formål at sælge de bedste produkter, så kunderne vender tilbage for at købe mere, bestræber E. Marker sig på at kunne udbyde coatede biologiske gødninger. De unge forbrugere er meget miljøbevidste og ønsker ikke at hælde kunstigt fremstillede gødningsprodukter i deres køkken-

Udover de granulerede gødninger, har Osmo også en produktserie af flydende gødninger til udendørs og indendørs brug. Specialgødninger til buksbom, citrus og tomater findes her. Udover special-jordblandinger, tilbyder Osmo et godkendt ukrudtsbekæmpelsesmiddel uden nogen former for kemi. Osmo VegaNo findes både i Klar til brug og som koncentrat.

OSMO startede i 1968 i Belgien og sælges i det meste af Europa. Produktet har siden 1998 været solgt i Scandinavien, hvor E. Marker er distributør og rådgiver.

FAKTA

"Der findes ingen gode argumenter mod sund fornuft!"

have. Det budskab håber Susanne, Bjarne og Carsten at kunne udbringe på messer, ved kundeBesøg og via brochurer, bannerreklamer og annoncer. Som leverandør af gødning til Legoland og med dokumenteret produktion ved hjælp af solenergi på fabrikken i Belgien, kan forbrugeren med ro i "miljø-sindet" sprede Osmo's produkter i haven og se, at tingene gror og er sunde.

Organiske gødninger giver stærkere og sundere planter med lidt eller ingen brug af sprøjtemidler. Organiske gødninger svider ikke planterne og udvaskningen er minimal. Osmo's program omhandler både roser, surbund, universal, stedsegrønne planter samt Hortensia Blåkur. Produkterne fås både i små og større portioner.

God service og hurtig distribution

E. Marker vil gerne være kendt for at kunne være en sikker leverandør af alle de produkter, de har på hylden. De vil selvsagt gerne være hurtige til at levere og frem for alt kunne tilbyde deres kunder veltilrettelagt Point-of-sales materiale til at understøtte salget i deres butikker. "Der sker en stor videnskabelig udvikling indenfor det biologiske plejeprogram til både landskab og haver og vi skal være med helt fremme", fremhæver Carsten. Søster Susanne er helt tryk ved Carstens evner til at finde frem til det nyeste – for hende drejer det sig mere om at begrænse nogle af alle de nye tiltag, som broderen så gerne vil hjælpe verden med.





Nelson Garden enhed i Danmark

I nye lokaler på adressen Galocheallé 6 i Køge har syv personer indrettet sig og udgør den danske afdeling af Nelson Garden. Dermed er det fjerde datterselskab i koncernen en realitet.

Med en defineret forretningsidé, der lyder: Nelson Garden skal være de nordiske forbrugers førstevalg indenfor haveprodukter via et attraktivt og bredt udvalg, er Sverige, Norge, Finland og nu Danmark i fuld gang med at fylde hylderne op i butikkerne.

Nelson Gardens stifter hed Georg Nilsson

I 1933 starter Georg Nilsson sin frøvirksomhed Bröderna Nelsons

Frøhandel i Belganet, Blekinge. Først i 1959 udgiver han det første løgkatalog og der blev solgt løg pr. postordre. Sønnerne Siwert og Torsten overtager virksomheden i 1978 og flytter den til Tingsryd, hvor de fortsætter udviklingen af de 800 m², der snart viser sig at være for småt.

Først i 1993, da Brödrene Nelson frøposer ses i mange butikker, lanceres Lord Nelson til faghandlen. I 1999 indledes samarbejdet med Fausol i Danmark, som forhandler hele serien af produkter til og med september 2010. I dag drives hele koncernen Nelson Garden af CEO Torsten Nilsson, som i 2007 købte sin bror ud. Fra 2009 håndteres frø og løg fra nye lokaler i byen Granefors.

700 forskellige sorter

Med et stort og bredt varesortiment mener Nelson Garden, at de er parate til at møde deres brugere på markedet. Med annoncer og butiksreklamer på LCD skærme i butikkerne, vil forbrugere i fremtiden blive inspireret og informeret om brugen af de produkter, som Nelson Garden med deres i alt 5.500 forskellige artikelnumre har. Med salg af 18 mio. poser frø, 2,6 mio. poser løg, 900 tons græsfrø og 5.500 tons fuglefrø ligger samhandlen med faghandlen lige for.

Specialdesignede handsker

Emmy er Torsten Nilssons datter og hun er tøjdesigner. Hun har designet en serie af handsker, der passer de nordiske hænder. Det er nemlig sådan, at en hånd i Østen ikke svarer til de danske hænder. Igen et eksempel på, at produktud-

Direktør Anders Vexøe og Key Account Manager Jan Brinkløv

FAKTA

I Belagnet var der i 30'erne en jernvarefabrik, som hed Nilssons. Georg Nilsson ønskede at adskille sin frøhandel fra denne fabrik og døbte virksomheden Nelson, som er et engelsk navn.

Lord Nelson var den engelske søhelt, der i 1801 kæmpede for England om slaget på Reden, som endte uafgjort, men fik den danske kronprins Frederik til at erklære fred.

som selvstændig fra 2010

viklingen i Nelson Garden er valgt med omtanke for de mennesker, som skal arbejde med produkterne.

En fremtid med masser af tilbehørssalg til både faghandlen og ikke mindst slutbrugeren, bliver spændende at følge.



Handsker til mange formål og i mange størrelser og udformninger

Dutch Tec Aps

GARTNERI PROJEKTER

Nistedvej 12, Stige · 5270 Odense N, Danmark
Mobil (0045) 40 28 44 38 · Fax (0045) 66 16 66 99
info@dutchtec.dk · www.dutchtec.dk

Stand nr.
3828



Salgsborde med og uden hjul



Pladsproblemer? Vi har løsningen!



Vælter dine planter også? Vi sælger plantestøtter!



Danske Havecentres medlemmer på studietur fra den 23. til 27. august 2010



Indgangsparti



Lysflade mod nord

Studietur til Irland og Nordirland

Danske Havecentres studietur gik i år til Nordirland og Irland. På de fem dage besøgte forskellige havecentre, private såvel som offentlige parker og Bushmills whiskey destilleri. Havecentrene var af varierende størrelse og omsætning, men et

fællestræk for dem alle, på nær en, var, at de havde café eller restaurant, og som i England udgjorde de største af dem op til ti procent af omsætningen og mere af indtjeningen. Generelt var de havecentre vi så på turen af høj standard, men



Rumdeling og vægflader lavet af terrassebrædder i udendørs plstdækket areal



Bygningskonstruktion med skygge



Kundevognen til børnefamilien



Kundevogne – gemt og alligevel synlige



Er det en dansk model?



Indkøbskurve til gaveartikler



Indkøbskurve til planter

Danske Havecentres medlemmer på studietur fra den 23. til 27. august 2010



Præsentation af små og store stedsegrønne



God skiltning af jordprodukter og stenprodukter



Vælg planterne til krukken, og vi klarer det praktiske

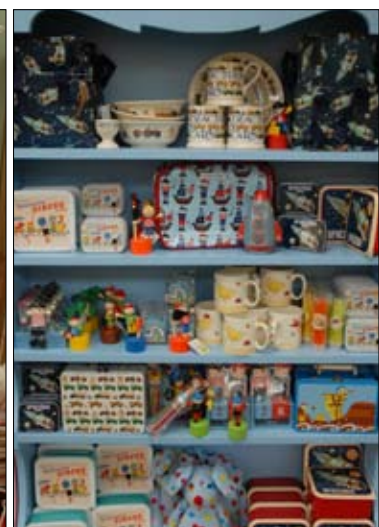


Godt oplæg på forårsløg

Danske Havecentres medlemmer på studietur fra den 23. til 27. august 2010



Svensk inspireret oplæg



Alternative produkter til børn

specielt Orchard Home & Garden og Arboretum Lifestyle and Garden Centre bød på spændende varepræsentationer, god skiltning og gode ideer. Til dette nummer af Danske Havecentre har jeg plukket i billeder fra havecentre fra Nordirland. De to førnævnte havecentre vil blive omtalt i februarnummeret af Danske Havecentre.



Så er det tid til at fodre havens fugle



God rumopdeling til krukker



Giv kunderne en oplevelse "til haven", når de benytter kundetoilettet

- Frugttræer
- Dværgfrugttræer
- Sydfrugttræer
- Espaliefrugtræer
- Familefrugttræer
- Søjlefrugttræer
- Valnødder
- KÆMPE frugtbuske IC 7,5L
- Frugtbuske IC 3,5L
 - solbær
 - ribs
 - stikkelsbær
 - hindbær
 - brombær
 - blåbær
 - hyldebær
 - jostabær
 - aronia
 - rabarber
 - hasselnødder
- Frugtbuske barrods

NORDENS STØRSTE SORTIMENT

-indenfor frugttræer og bærbuske

FAMILIEFRUGTTÆER

æble, pære, blomme
(op til 4 sorter pr. træ)



SØJLEFRUGTTÆER

***NYHED** goldcats, greencats,
redcats, starcats, suncats



DVÆRGFRUGTTÆER

æble, pære, blomme, kirsebær
(m-9/kv-c/vva-1/g*5)



Mød os på stand nr. 4006

Nordrupvej 101 · DK-4100 Ringsted · Tlf. 57 64 03 13
mail@vesterskovgaard.dk · www.vesterskovgaard.dk

PLANTESKOLEN

Vester Skovgaard

SPECIAL TILBUD på fagmessen for havecentre

Flotte billeder af bestilte planter kan leveres på CD,
så du selv kan printe A5 billeder i 25.000 sorter

- Alle planter kan etiketteres med stregkode og udsalgspris
- Fri levering på CC
- Plantefagmesse fra 22. til 30. august med europa's største sortiment på 7000 forskellige plantesorter og størrelser. Indkøb også til foråret.
- På www.frankrijker.nl findes alle plantesorter fotograferet med priser.
- Mulighed for at notere vejledende udsalgspriser direkte på fagmessen
- Mulighed for at få alle klumpplanter indpottet.

Kvartalsplanter, ekstra store småplanter til direkte salg
men kan også bruges til indpotning. Salgsbar ved 3 måneder!



Taxus media Hilly
40-45 C2
DKK 26,95



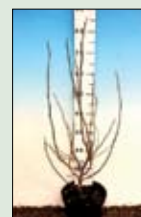
Buxus mic Faulkner
40-45 kule C12
DKK 139,00



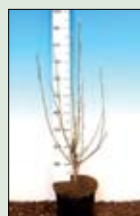
Thuja occ. Little Champion
50-60 C10
DKK 74,75



Magnolia stellata
60-80 kp
DKK 59,25



Magnolia stellata Rosea
60-80 kp
DKK 59,25



Magnolia loeb. Lennard Messel
80-100 kp
DKK 64,75



Ilex mes Heckenfee
60-80 kp
DKK 59,75



Hibiscus i sorter
80 cm stam
C5 ippt.
DKK 69,75



Vaccinium corybosum i 5 sorter
40-50 C3
DKK 32,75



Corylus avell Contorta
60-80 C5
DKK 39,75

Besøg os på stand 4914

P. de Frankrijker & Zn BV

Export Planteskoler · Biezen 78 · Boskoop, Nederland · www.frankrijker.nl



Ny rød æblesort fra Schweiz er også rød indeni

Redlove Era er en helt ny unik æblesort fra den schweiziske frugtavl Markus Kobert. Han står også bag sorter som Braeburn og Gala. Redlove Era høstes i september og lagres året ud. Redlove Sirena spises direkte fra træet i august. Begge sorter er røde både udenpå og indeni. Overfladen oxiderer

ikke og bliver brunlig, som andre æblesorter, så Redlove æblerne spås en stor fremtid i bl.a. salater, som ingrediens i kager og som rød juice. Rettighederne til de nye æblesorter ligger hos det engelske frøfirma Suttons og er endnu ikke markedsført i butikkerne.

Daily Mail

Brug billeder – rigtigt

Billeder er en vigtig del af en hjemmeside, men hvis ikke billederne er relevante, ignorerer læserne dem. Sælger du vaskepulver på din hjemmeside og viser læserne et idyllisk foto af en græsgrøn eng med forårskåde heste, så skal du vide, at billedet og budskabet bliver ignoreret af læserne. Ordene kommer fra web-guruen Jakob Nielsen, hvor han ved hjælp af eye-tracking har undersøgt anvendelsen af billeder på hjemmesider. Han kan konkludere, at nogle billeder interesserer læserne, mens andre ignoreres.

Billeder, der interesserer læserne

Fotos af produkter og personer, som er relevante for hjemmesi-

dens indhold. Billederne hjælper til at forstå produkterne og skelne mellem de enkelte produkter. Personfotos er gode, hvis for eksempel læserne skal have et indtryk af de ansatte i et firma.

Billeder, som bliver ignoreret

Dekorative fyld-billeder, som ikke viser "virkelige" produkter eller personer. Det er typisk billeder, der er fundet på Google eller via billige fotobutikker på internettet. De giver ikke læserne viden om hverken produkter eller personer, og har således ikke nogen informationsværdi.



Hvorfor pakker vi gaver ind?

Ifølge Dansk Folkemindesamling har gaver historisk set været givet som et bidrag til det fælles bedste. Landsbyfællesskaber var baseret på, at alle bidrog. Frem til slutningen af 1800-tallet kunne værten altså roligt forvente, at gæsterne selv kom med mad til festen. I 1900-tallet lagde man lister frem på posthuset eller hos købmanden, hvor landsbyens beboere kunne skrive sig på og betale det beløb, der svarede til maden. Gaver var altså mest en ydelse og en måde at hjælpe hinanden på og ikke en gestus.

I slutningen af 1800-tallet begyndte borgerskabet at give hinanden nyttegaver i form af køkkenudstyr, tøj og tilbehør i stedet for natura-

lier. Jo rigere borgerskabet blev, des dyrere blev gaverne og jo flottere blev indpakningen. Indpakningen blev også brugt som symbol på, at gaven var købt i en butik. Graden af indpakningen var altså allerede dengang et tegn på, hvor velstående og udviklet et samfund er i kapitalistisk forstand. I indpakningen ligger også, at gaven er en overraskelse og en fint ind-



pakket gave kan desuden kamouflere, at man måske ikke har råd til at købe dyre gaver.

Husk to meter til søer og vandløb

Reglerne om to meter dyrkningsfri zone langs alle naturlige vandløb har været gældende siden 1992 og er det stadig. I 2009 blev denne regel i krydsoverensstemmelserne overtrådt alt for mange gange. Har planteskolen eller havecentret jordtilligende med søer og vandløb i nærheden, skal I sørge for, at jordarbejdet holdes i behørig afstand – altså mindst to meter.

Bræmmen udmåles fra vandløbets eller søens øverste kant, som er overgangen mellem det skrånende terræn mod vandløbet eller søen til det flade terræn, der normalt kan jordbearbejdes.

Hvis du ønsker information, kursusprogram for hele 2011 eller at tilmelde dig et eller flere kurser kan du henvende dig på følgende måder:

Tilmeld dig eller læs mere på
www.rts.dk eller
www.efteruddannelse.dk.

Uddannelsesleder:

Claus Egede Cornelius

Mobilnummer: 24 28 80 30,
man. - tors. 8.30-11.30.
E-mail: cec@rts.dk

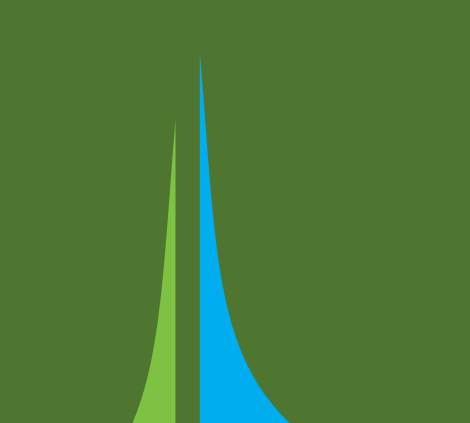
Uddannelsessekretær:

Tove Sørensen

Telefon 46 300 400,
man. - tors. 8.30-11.30.

Uddannelses- og erhvervsvejlederne kan kontaktes på telefon 46 300 400, man. - fre. 8.30-11.30.

Roskilde Tekniske Skole, Vilvorde
Postboks 132 • 4000 Roskilde
Telefon 46 300 400 • E-mail: rts@rts.dk



**Roskilde
Tekniske
Skole**

Kurser

Væksthus og havecenter

Kode	Title	Dage	Start	Slut	Sted	Niveau
45728	Planteliv, økologi og miljølære	15	17-01-2011	04-02-2011	VILVORDE	1
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	18-01-2011	18-01-2011	VILVORDE	3
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	26-01-2011	26-01-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	01-02-2011	01-02-2011	VILVORDE	3
42389	Plantebeskyttelse i gartneri, sprøjtecertifikat	10	07-02-2011	18-02-2011	VILVORDE	2
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	15-02-2011	15-02-2011	VILVORDE	3
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	23-02-2011	23-02-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
45268	Praktisk naturpleje	20	28-02-2011	15-04-2011	VILVORDE	2
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	01-03-2011	01-03-2011	VILVORDE	3
42389	Plantebeskyttelse i gartneri, sprøjtecertifikat	10	07-03-2011	18-03-2011	VILVORDE	2
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	15-03-2011	15-03-2011	VILVORDE	3
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	23-03-2011	23-03-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
42316	Plantevækst og etablering af grønne anlæg	15	28-03-2011	15-04-2011	VILVORDE	2
45728	Planteliv, økologi og miljølære	15	28-03-2011	15-04-2011	VILVORDE	1
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	29-03-2011	29-03-2011	VILVORDE	3
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	13-04-2011	13-04-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	18-05-2011	18-05-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	16-06-2011	16-06-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	17-08-2011	17-08-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
42316	Plantevækst og etablering af grønne anlæg	15	10-10-2011	28-10-2011	VILVORDE	2
45268	Praktisk naturpleje	20	24-10-2011	17-12-2011	VILVORDE	2
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	26-10-2011	26-10-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
31150	Indendørsbeplantning	10	14-11-2011	25-11-2011	VILVORDE	0
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	21-12-2011	21-12-2011	LEDREBORG ALLÉ	0

Blomsterbinderkurser

Kode	Title	Dage	Start	Slut	Sted	Niveau
42379	Jule- og kirkegårdsbinderi	5	17-01-2011	21-01-2011	VILVORDE	0
	Blomsterbinding	10	17-01-2011	28-01-2011	VILVORDE	0
45228	Blomsterbinding, buketter og dekorationer	15	24-01-2011	11-02-2011	VILVORDE	0
ÅU	17 ugers	85	07-02-2011	17-06-2011	VILVORDE	0
45227	Begravelsesbinderi og vareeksponering	15	14-02-2011	04-03-2011	VILVORDE	1
40462	Årstidens blomsterbinderi	4	08-03-2011	11-03-2011	VILVORDE	1
45228	Blomsterbinding, buketter og dekorationer	15	14-03-2011	01-04-2011	VILVORDE	0
40462	Årstidens blomsterbinderi	4	04-04-2011	07-04-2011	VILVORDE	1
45228	Blomsterbinding, buketter og dekorationer	15	02-05-2011	19-05-2011	VILVORDE	0
ÅU	17 ugers	85	15-08-2011	09-12-2011	VILVORDE	0
45228	Blomsterbinding, buketter og dekorationer	15	29-08-2011	16-09-2011	VILVORDE	1
45227	Begravelsesbinderi og vareeksponering	15	26-09-2011	14-10-2011	VILVORDE	2
40462	Årstidens blomsterbinderi	4	17-10-2011	20-10-2011	VILVORDE	1
45228	Blomsterbinding, buketter og dekorationer	15	14-11-2011	02-12-2011	VILVORDE	1
42379	Jule- og kirkegårdsbinderi	5	05-12-2011	09-12-2011	VILVORDE	0
40462	Årstidens blomsterbinderi	4	2x2	tirs-ons	VILVORDE	1
40462	Årstidens blomsterbinderi	4	2x2	tirs-ons	VILVORDE	1

Anlægskurser

Kode	Title	Dage	Start	Slut	Sted	Niveau
42306	Anlæg i betonsten, lige linier	15	03-01-2011	21-01-2011	VILVORDE	1
42383	Betjening og vedligeholdelse af motorkædesave	5	03-01-2011	07-01-2011	RINGSTED	0
42305	Træer og buske om vinteren, besk. og plejep.	20	06-01-2011	02-02-2011	VILVORDE	4
42302	Betjening og vedligeholdelse af mindre gartnermask	10	10-01-2011	21-01-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
44276	Etablering af mindre anlæg med fliser og planter	20	10-01-2011	04-02-2011	VILVORDE	0
45728	Planteliv, økologi og miljølære	15	17-01-2011	04-02-2011	VILVORDE	1
40757	Kirkegården planter, stedsegrønne planter	3	18-01-2011	20-01-2011	VILVORDE	2
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	18-01-2011	18-01-2011	VILVORDE	3
42383	Betjening og vedligeholdelse af motorkædesave	5	24-01-2011	28-01-2011	RINGSTED	0
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	26-01-2011	26-01-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
42307	Anlæg i betonsten, buede linier	15	31-01-2011	18-02-2011	VILVORDE	2
42309	Betjening og vedligeh. af større gartnermaskiner	10	31-01-2011	11-02-2011	LEDREBORG ALLÉ	1
43488	Betjening af personlifte	2	31-01-2011	01-02-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	01-02-2011	01-02-2011	VILVORDE	3
42389	Plantebeskyttelse i gartneri, sprøjtecertifikat	10	07-02-2011	18-02-2011	VILVORDE	2
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	15-02-2011	15-02-2011	VILVORDE	3
42302	Betjening og vedligeholdelse af mindre gartnermask	10	21-02-2011	04-03-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
42383	Betjening og vedligeholdelse af motorkædesave	5	21-02-2011	25-02-2011	RINGSTED	0
44272	Design af grønne anlæg	10	21-02-2011	04-03-2011	VILVORDE	5
44491	Betjening af rendegravere	5	21-02-2011	25-02-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
40824	Brandforanstaltning ved ukrudtsbrænding	1	23-02-2011	23-02-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
42384	Anlæg i beton-, natursten og træ	15	28-02-2011	18-03-2011	VILVORDE	3
43488	Betjening af personlifte	2	28-02-2011	01-03-2011	LEDREBORG ALLÉ	0
45268	Praktisk naturpleje	20	28-02-2011	15-04-2011	VILVORDE	2
40837	Sprøjtecertifikat, opfølgningskursus	1	01-03-2011	01-03-2011	VILVORDE	3
42389	Plantebeskyttelse i gartneri, sprøjtecertifikat	10	07-03-2011	18-03-2011	VILVORDE	2
44273	Opmåling og tegning af mindre grønne anlæg	5	07-03-2011	11-03-2011	VILVORDE	3
42309	Betjening og vedligeh. af større gartnermaskiner	10	14-03-2011	25-03-2011	LEDREBORG ALLÉ	1

Champost®



- Jordforbedring
- Varmebehandlet champignonkompost
- 100% fri for ukrudtsfrø
- Til afdækning af bede

Tlf. 9619 1880 · www.champost.dk

planteleverandør

Roser og hækplanter



BUDDES PLANTESKOLE
HUGGETVEJ 123 · 5400 BOGENSE
Tlf. 64 81 18 16 · FAX 64 81 26 20

PEMO 友 bambus



Højbjergvej 2
DK-5620 Glamsbjerg
Tel. +45 70 22 06 25
Fax +45 64 72 10 78
mail@pemo-bambus.dk
www.pemo-bambus.dk

dekoration · indretning

SMEDEJERNSSKILTE



SURROW
SMEDEJERN · SKILTE · INVENTAR
TELEFON 86 49 59 21 · WWW.SURROW.DK

Dutch Tec ApS

GARTNERI PROJEKTER

Nistedvej 12, Stige
5270 Odense N, Danmark
Tlf. (0045) 40 28 44 38
Fax (0045) 66 16 66 99
E-mail info@dutchtec.dk

- drivhuse
- plante støtte
- salgsborde
- varme apparater

Se vores nye hjemmeside
www.dutchtec.dk

MINKS PLANTESKOLE
ENGROS

Vi kan også levere dine kvalitetsplanter

Frugttræer
Roser på stamme

Gl. Nøvvej 42 · Troense · 5700 Svendborg
Tlf. 62 22 60 91 · minksplanteskole@taasineemail.dk

Stedsegrønne Prydtræer & buske



Verborg Planteskole
v/ Inga og Bent Pedersen
Finderupvej 35, Herborg · 6920 Videbæk
Tlf.: 97 17 21 96 · Fax: 97 17 36 20

Din Sparringspartner
til butikken
Hestra Danmark
Brovadvej 23,
7000 Fredericia
www.hestra.dk

HESTRA®
Shopfittings since 1900

dankortterminaler

DANKORTTERMINALER



Flexi Solo

CTCoin.dk A/S
Tlf. 63 12 75 00
www.ctcoin.dk
ctcoin@ctcoin.dk

HVIIDS PLANTESKOLE

ROSER i potter

Bredt sortiment i 4 l. co
Historiske roser i 4 l. co
Austin Roser i 5,5 l. co
Solitär roser i 7,5 l. co
Tlf. 86 68 34 33 · FAX 86 68 01 87
WWW.HVIIDSPANTESKOLE.DK

klimastyring · vanding

Vandingsanlæg til væksthuse og friland
vanding - klimastyring

Se www.scangrow.dk



ScanGrow A/S · Bønegroven 13 · 3550 Slangerup
Tlf. 47 38 00 42 · Fax 47 38 00 81
scangrow@scangrow.dk · www.scangrow.dk

E·N Art ApS
KREATIV DESIGN

EN GOD IDE TIL HUS OG HAVE

HAVEDECO OG KRUKKER
I FROSTSIKKER KVALITET
INDENDØRS KERAMIK & GLAS

KONTAKT OS PÅ TELEFON
97 20 99 33 FAX 97 20 88 77
TANDERUPVEJ 40, HERNING
www.enart.dk

uddannelser

vilvorde
- for en grøn fremtid

Et mål med fremtiden...

www.rts.dk

Roskilde Tekniske Skole · Vilvorde · Kogevej 172
• 4000 Roskilde · Telefon 46 300 400.

Et spændende sortiment af
Rhododendron
og surbundsplanter

BASTA PLANTER
Ravnebjergvej 6 · 3450 Allerød
Tlf +45 48 17 72 37 · Fax +45 48 17 09 93
basta@e-box.dk · www.basta-planter.dk

kemikalier · gødning



osmo
-helt naturligt!
Organiske og miljørigtige
gødningsprodukter til hele haven
E.Marker A/S · Tel. 74 67 08 08

Slut med tunge løft



www.ab-inventech.dk
Specialløsninger udvikles
Eli Christensensvej 76-84 DK7430 Ikast

forsikringer

Gartnernes Forsikring
Dansk Jordbrug

Vi har forsikret jordens folk
i mere end 100 år

• HOVEDKONTOR
Struergade 24
DK-2630 Taastrup
Telefon +45 43 71 17 77
Telefax +45 43 71 36 16
www.garfors.dk
E-mail gaf@garfors.dk

R&G - EXPORT B.V.
Boskoop - Holland

Laag Boskoop 19
2771 GV Boskoop
Holland
Tel: +31 172 236520
Fax: +31 172 217341
E-mail: info@rg-export.nl
www.rg-export.nl
René van der Rijst:
Mobil: +31 651394511

HAVEREDSKABER

Nytænkning:
- Ergonomi
- Design
- Kvalitet
fra amerikanske Radius Garden®



MP Havedesign
Holmelund 33, DK-5560 Aarup
☎ +45 3121 1001
mp@mphavedesign.dk

diverse

FAUSOL
TOTALLEVERANDØR INDENFOR HUS & HAVE



Tlf. 7027 2950 · salg@fausol.dk
www.fausol.dk

DANSKE HAVECENTRE

Fagmessen for Havecentre 2011	12. - 13. januar
Temadagene 2011	02. - 03. februar
Studietur Schweiz	15. - 19. august

UDSTILLINGER/ØVRIGE AKTIVITETER

IPM Essen, Tyskland	25. - 28. januar
Formland Spring	03. - 06. februar
Salon du Vegetal, Angers i Frankrig	15. - 17. februar
Handelspladsen for pottedplanter	09. 10. marts
Blomsterfestival, Odense	17. - 20. august

EKSTRAORDINÆRE

Tropical europe
Dannebrogsgade 35
1660 København V

Kokodana ApS
Vejlevej 21
7130 Juelsminde

Skiltemand ApS
Glentevej 34
4600 Køge

Unique Brands ApS
Frederiksborgvej 445
4000 Roskilde

Dan Elite
Toldbodvej 36
7000 Fredericia

Nelson Garden A/S
Galoche Allé 6
4600 Køge

GVE Trading
Haakonsgade 34
7400 Herning

Vikingland
Trædgårdsgatan 36-38
SE - 265 34 Åstorp

Flora deco
Holkenbjergvej 95
5250 Odense SV

MP Havedesign
Holmelund 33
5560 Aarup

Khannas
Spragelsevej 72
4160 Herlufmagle

P. de Frankrijker
en Zn
Biezen 78
NL - 2771 Cn Boskoop

Planteskolen
Vester Skovgård
Nordrupvej 101
4100 Ringsted

Nortechco ApS
Paludan Müllers Vej 11
1815 Frederiksberg C

**Stort havecenter
med Interflora
butik sælges**

Kunne du tænke dig at blive selvstændig, er her en rigtig god mulighed.

I Skærbæk tæt på turist-øen Rømø, sælges efter 30 års drift velrenommeret havecenter og blomsterbutik på grund af generationsskifte.

Kontantpris kr. 1.400.000,- + varelager.

Forhør nærmere om overtagelsesvilkår hos

EDC Erhverv
Poul Erik Bech
Telefon 7333 1300

SPECIALISTERNE I KVALITETSPLANTER

Se vores sortiment og beholdning på www.prima-plant.dk

FØR

EFTER

PRIMA PLANT APS
DANSKE PLANTEBUTIKKERS LEVERANDØRGRUPPE

Prydbuske • Prydtræer • Formklippede stedsegrønne • Stedsegrønne i CO/K • Solitærbuske
Bambus • Hæk-, læ- og bunddækkeplanter • Prima Færdig Hæk® • Herkules Hæk
Prima Færdig Bunddække® • Frugttræer • Frugtbuske • Specialfrugttræer • Stammede Roser

Prima Plant ApS . Nordre Ringvej 18 . DK-5700 Svendborg . Tlf. 62 23 27 27 . Fax 62 23 27 28 . mail@prima-plant.dk . www.prima-plant.dk



danske havecentre

Hvidkærvej 29
5250 Odense SV
www.danskehavecentre.dk

Returneres ved varig adresseændring



www.strojerplant.dk
Lagerliste opdateres 2 gange i timen.

Strøgers Planteskole

VINTERMESSE 2011

Mød os på messen i
Odense Congress Center
på stand 4728
den 12. & 13. januar 2011

Totalleverandør af alle træer.
Det vi ikke har, skaffer vi til fornuftige priser.
Alle planter køres med egne biler.
Vi producerer i dag på ca. 25 ha jord

EVERGREEN
CONIFERA DENMARK

Strøgers Planteskole
NAKKE ENGGAARD



Tlf. 64 78 12 66 • Fax 64 78 15 51 • email: strojer@post10.tele.dk • www.strojerplant.dk