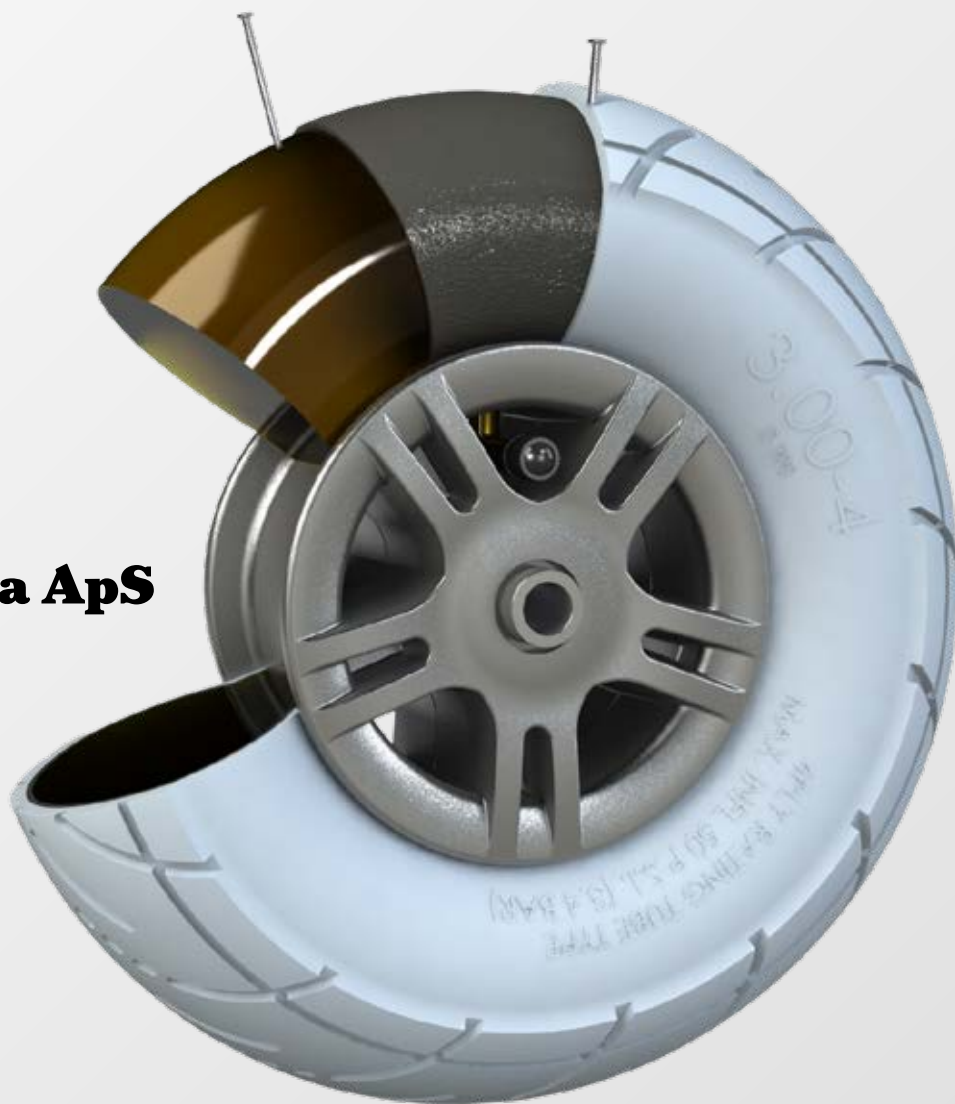


CYKELbranchen

› august 2020 ‹

www.danskecykelhandlere.dk

**På besøg
hos Rolko
Scandinavia ApS**
side 6



**Mavics fremtid
sikret**
side 10

**Nyt midlertidigt
løntilskud**
side 17

**Flere seniorer
spænder hjelmen**
side 19

HOLD HJULENE I GANG

– også når kæden hopper af

Med en Cykelhandlerforsikring får du hurtig hjælp, hvis uheldet er ude. Forsikringen er udviklet i samarbejde med Danske Cykelhandlere og du kan vælge en dækning, der passer præcis til din forretning.

Vi gør det enkelt for dig

Du får én samlet police, uanset antal dækninger, og én samlet faktura. Du kan vælge månedsbetaling via betalingsservice, så du fordeler udgiften på hele året.

Ingen papirer at holde styr på

På Mine Sider kan du altid finde en oversigt over dine forsikringer. Her kan du også anmelde skader og ændre dine forsikringer.

Vi hjælper dig

Ring til os på 70 12 12 22. Vi kender din branche og er klar til at hjælpe dig med en forsikring, der passer til din forretning.

Hør mere om Cykelhandlerforsikring på

70 12 12 22

if.dk





Prolog

Vi kender det fra Tour de France: Løbet indledes med en såkaldt prolog, inden de "rigtige" etaper begynder. Prologen er ofte en kort enkeltstart, hvor man får mulighed for at se hver enkelt rytter for sig. Jernmændene på hest tager altså fat på løbet ved at køre for sig selv, man må ikke ligge på hjul – det skal ske med afstand til hinanden. Det med afstand er ikke længere kun for enkeltstartsryttere, men er blevet en del af vores hverdag med en verdensomspændende virus. Som skrevet i lederen i forrige udgave af CYKELbranchen ser det ud til, at vores branche efter en periode, hvor vi alle holdt vejret, har fået rigeligt at se til med den ukendte faktor, om vi kan blive ved med at få lagrene fyldt og levere til kunderne. Fabrikkerne, der producerer til branchen, har jo stået stille i en periode, og den ekstraordinære travlhed i butikkerne og på værkstederne, kommer til at stille krav til leverandørerne. Heldigvis er Danske Cykelhandlers leverandørmedlemmer virksomheder med fingeren på pulsen, så der er ikke tvivl, at der bliver gjort alt, hvad der overhovedet kan gøres, for at holde forsyningskæderne i gang. MEN; den ukendte faktor er her det med prologen: Har det Coronaforløb, vi netop har været igennem i foråret, kun været prologen, hvor vi nu (forhåbentlig ikke) venter på de lange etaper med diverse restriktioner for vores adfærd? Det kan kun tiden vise, men det vi ved er, at den Tour de France-prolog, der skulle have været kørt på dansk jord i 2021, er flyttet til 2022. Danske Cykelhandlere er med i diverse fora i forhold til den danske Tour de France-organisation, Grand Départ Copenhagen Denmark. Her har vi mulighed for at komme med indspark til, hvordan Danmark – og dermed cykelbranchen – får mest gavn af arrangementet, når man kigger på økonomi, omtale, cykeltiltag osv. Man må se på det positive, og udskydelsen giver os faktisk endnu bedre tid til og forudsætninger for at få det optimale ud af arrangementet.

... Har det Coronaforløb, vi netop har været igennem i foråret, kun været prologen, hvor vi nu (forhåbentlig ikke) venter på de lange etaper med diverse restriktioner for vores adfærd? ...

Thomas Johnsen
Thomas Johnsen

Indhold

ARTIKLER

4 Elcyklen rykker

Ny stor undersøgelse fra SHIMANO viser, at en ud af fire europæiske cykelbrugere allerede benytter en elcykel eller påtænker at gøre det.

6 På besøg hos Rolko Scandinavia ApS

Til denne udgave af fagbladet har vi været på besøg hos Danske Cykelhandlers nye leverandørmedlem, Rolko, for at kunne fortælle selskabets historie.

9 Det er da utroligt, hvad ens brancheforening kan hjælpe med!

Som medlem af Danske Cykelhandlere får du en lang række fordele.

10 Mavics fremtid sikret

Overtaget af den franske investeringsgruppe Bourrelie Group.

12 Få certifikatet Din Cykelfagmand ELITE

6 er blevet godkendt. Skal din forretning være den næste?

14 Cycling Sports Group forhandler strategi

Cannondale og GT laver om på lanceringscyklussen.

16 Spørgsmål og svar om trepartsaftalen om AUB m.v.

17 Nyt midlertidigt løntilskud

Fra 1. maj til 31. december 2020 får private arbejdsgivere automatisk et midlertidigt løntilskud for elever.



FASTE RUBRIKKER

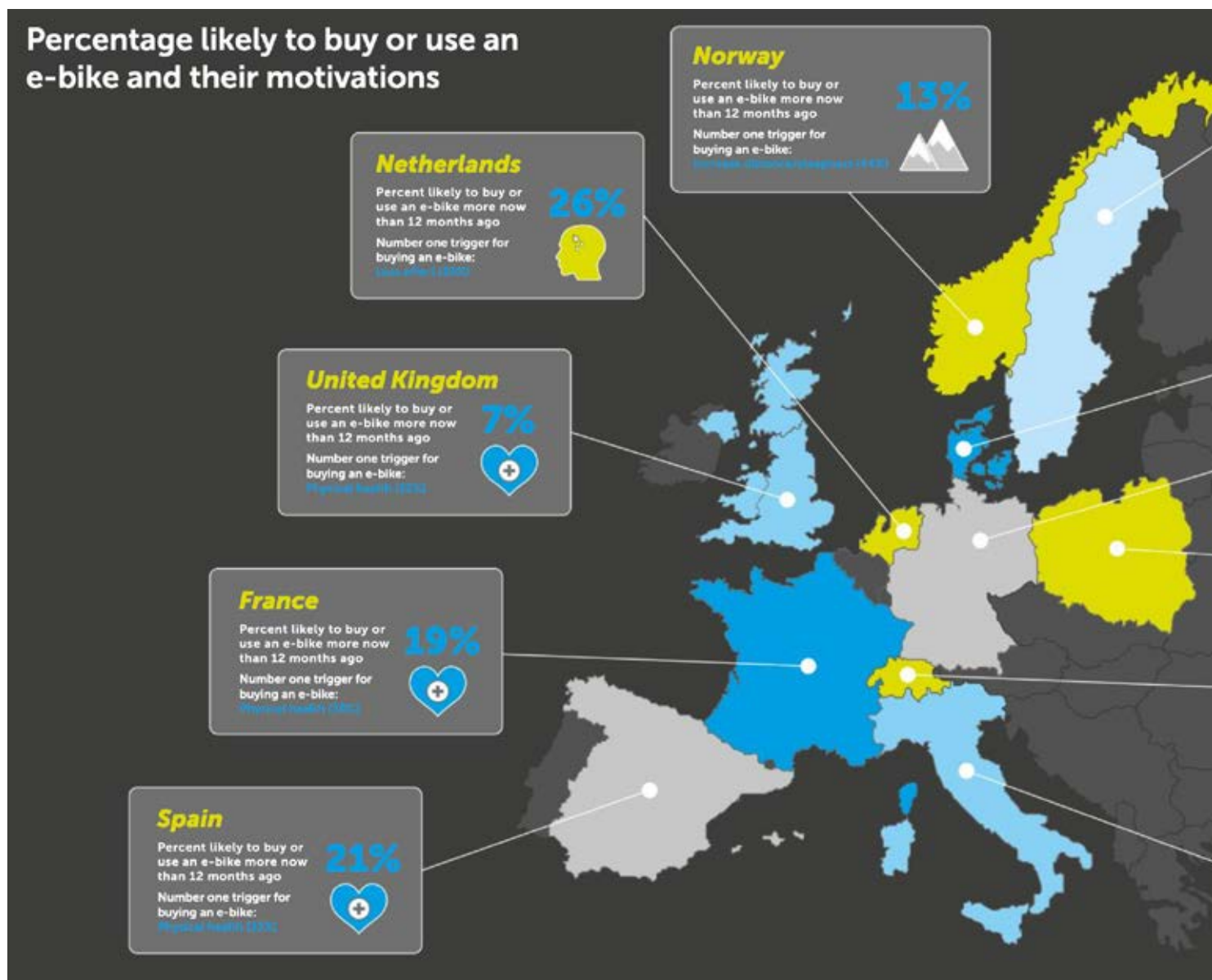
18 Pressemeddelelser

20 Oversigt over cykellåse med Varefakta

22 Nyheder

22 Messekalender

22 Danske Cykelhandlers leverandørmedlemmer



Elcyklen rykker

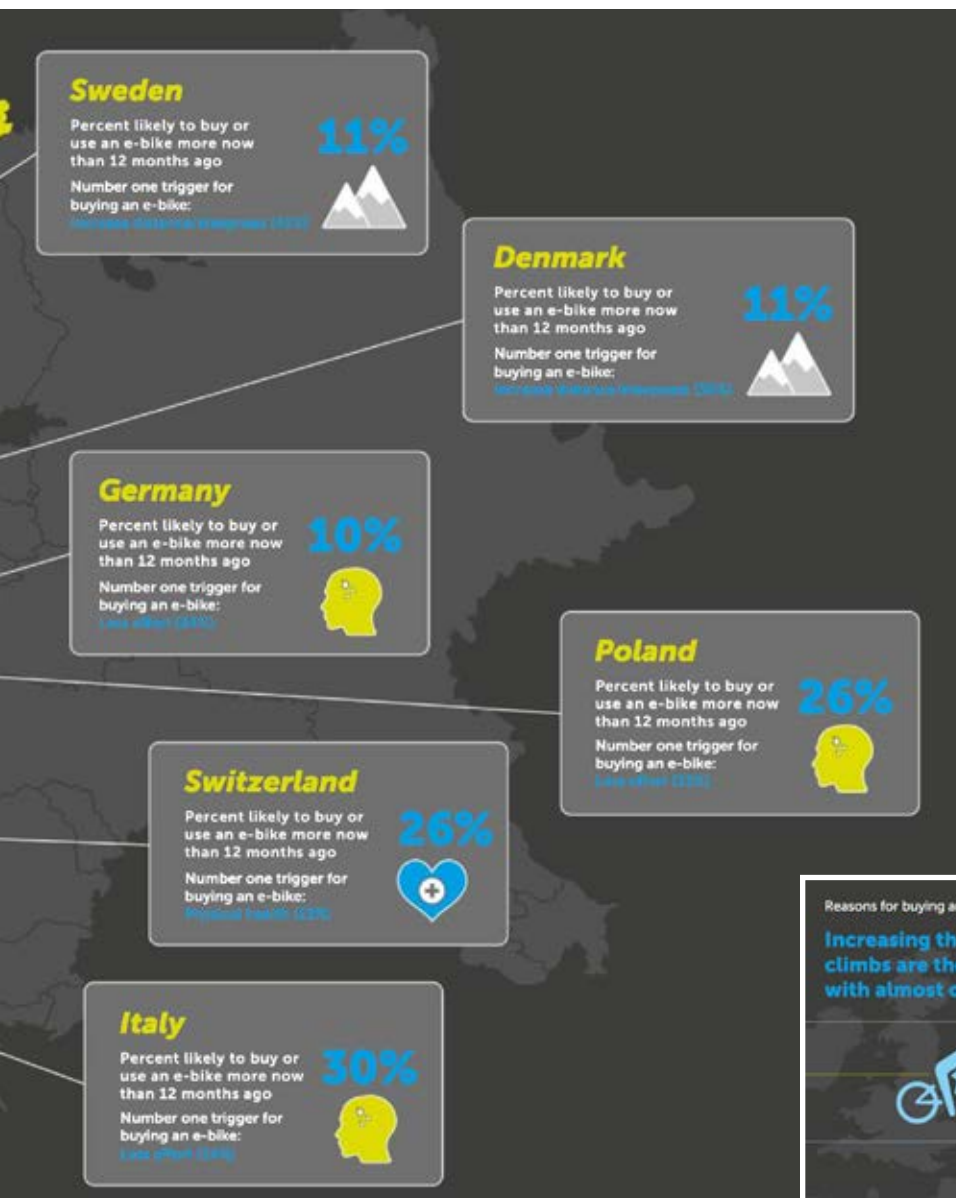
Elcykelrevolutionen har for alvor fået fat over de sidste år. Hvad der før var et sjældent syn på de europæiske cykelstier, er nu efterhånden mere reglen end undtagelsen og viser tydeligt et paradigmeskift indenfor cykelbranchen.

I en ny undersøgelse er mere end 13.000 personer fra 11 europæiske lande blevet udspurgt. Resultatet er temmelig opsigtsvækkende og viser, at 24% af de adspurgte allerede ejer en elcykel.

Tallene stammer fra SHIMANO STEPS E-bike Index 2020, der sammenholder forbrugernes holdning og ønsker på tværs af landene omkring motivation og ønsker til brug af elcyklen omkring pendling, fritid og transport.

Tallene viser mange spændende tendenser

- England ligger med 7% blandt de adspurgte, som vil prøve en elcykel i bunden, mens Italien ligger i toppen med 30%
- I lande som Danmark, Schweiz og England er der tydelige tegn blandt den yngre generation mellem 18 og 24 år, at de fremover vil bruge en elcykel end alle de øvrige aldersgrupper
- Til spørgsmålet om, hvorfor de vil skifte til elcykel, er fysisk aktivitet og godt helbred de afgørende faktorer.
- 31% af de adspurgte, som allerede har en elcykel vil primært benytte den til fritid og familiære aktiviteter. Alligevel vil 28% benytte den til daglig pendling



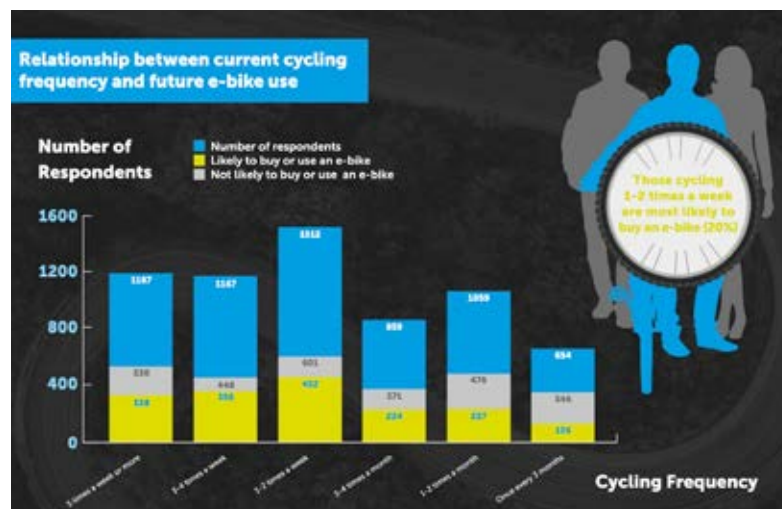
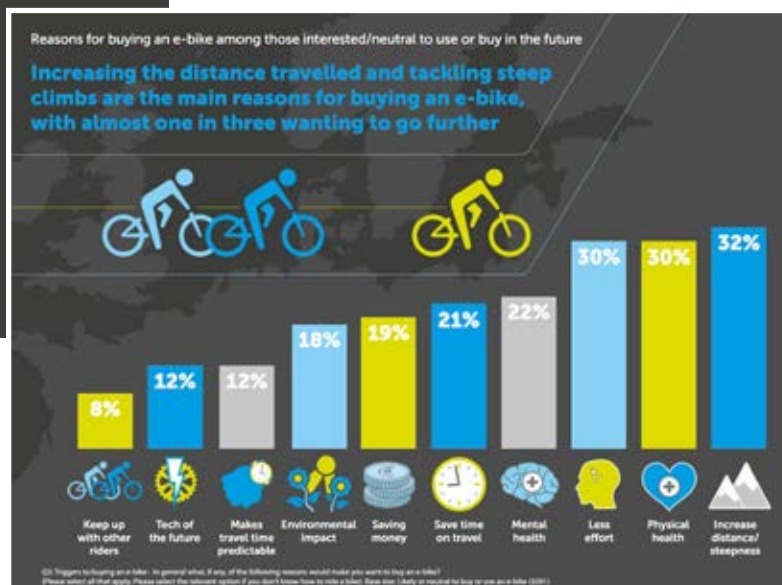
Ny stor undersøgelse fra SHIMANO viser at en ud af fire europæiske cykelbrugere allerede benytter en elcykel eller påtænker at gøre det.

- Mere end en tredjedel vil benytte elcyklen til længere distancer og stejle stigninger, mens 30% forventer at kunne forbedre deres fysiske form og 22% deres mentale helbred.
- I nogle lande er der store forskelle på brug af cyklen. I Holland benytter hele 78% cyklen mindst en gang om måneden. For 39% vedkommende er valget af en elcykel primært for at gøre det lettere. Og med hjælp op til 25 km/t, hvem kan så lige argumentere mod det?
- Også miljøfaktorer spiller ind, 18% af de adspurgte vil skifte til elcykel fordi de er bekymret for miljøet. For aldersgruppen 18 til 24 år er dette tal endnu højere, 26%.

Overordnet set ser det ud til, at den verdensomspændende Covid-krise på den anden side vil få stadig flere europæere op på cyklen i fremtiden for at styrke deres fysiske og mentale helbred samtidig med at miljøet skånes.

Hele rapporten kan læses på <https://www.shimano-steps.com/e-bikes/europe/en/state-of-the-nation-report>, hvor der findes flere interessante grafer og udtalelser fra landespecifikke nøglepersoner

Kilde: Shimano STEPS





Til denne udgave af fagbladet har vi været på besøg hos Danske Cykelhandlers nye leverandørmedlem, Rolko, for at kunne fortælle selskabets historie. Artiklen er baseret på et interview med Henrik Kærsvang, Brian Jensen og René Rimer Sørensen.

PÅ BESØG HOS

Rolko Scandinavia ApS

TEKST: THOMAS JOHNSEN, DIREKTØR FOR DANSKE CYKELHANDLERE

Hvordan begyndte det hele?

Historien om Rolko begynder i 1980, hvor Willi Kohlgrüber efter at have været uafhængig handelsagent indenfor bl.a. hjulindustrien siden 1960, stiftede firmaet Rolko Willi Kohlgrüber.

Firmaet var beliggende i Barnhausen, en meget lille landsby i nærheden af Borgholzhausen, der ligger mellem Osnabrück og Bielefeld i Tyskland. Kontorlokalet blev indrettet i stuehuset af en bondegård, og lageret var i laden på den modsatte side af vejen.

Willis oprindelige ide var at sælge hjul til industrien, men den spirende rehabiliteringsbranche (rehab i daglig tale) voksede hastigt,

og her var mulighederne større, kunne Willi se. Der var her et behov for kørestolshjul med andre karakteristika såsom grå, afsmitningsfrie dæk, bedre støddabsorberende egenskaber samt andre størrelser. Også ønsket om hjul, der ikke skulle se ud som noget, der kom fra en industrimaskine, var stort. Willi fik via sit netværk i cykelbranchen og industrien sammensat et program, der kunne opfylde disse ønsker samtidig med, at det var en god forretning for ham og Rolko.

I 1989 flyttede firmaet ind til Borgholzhausen i egen, nyopført bygning i industriområdet. I 1990 kom Willis søn, Achim, ind i firmaet, hvor Rolko blev omdannet til Rolko Kohlgrüber GmbH.

Produktprogrammet blev udvidet med andre produkter, der passer til kørestole, såsom armpuder i polyuretanskum, svinggafler til forhjulene og andre metaldele.

I samarbejde med firmaet Bohle, der står bag brandet Schwalbe, som de fleste kender, fik Willi stor succes med at sælge grå dæk til kørestolene, og Rolko er den dag i dag en af de største importører af grå dæk til Europa.

I takt med at firmaet voksede, opstod behovet for mere plads, og der blev bygget yderligere lager og kontor til i 1994.

Ønsket om at ekspandere udenfor Tyskland opstod også. Der eksporteredes på daværende tidspunkt til nogle få producenter, men Achim så, at der var behov for at etablere sig udenfor Tyskland for at kunne levere hurtigt og for at overkomme de sproglige og kulturelle barrierer.

Derfor blev Rolko Scandinavia ApS etableret i Silkeborg som det første datterselskab. Det skete i slutningen af 1998. I 2000 oprettedes Rolko Nederland bv i Houten, Holland.

Brian Jensen, der i dag er direktør i Rolko Scandinavia ApS, kom i januar 1999 til fra en anden aktør i branchen, og Henrik Kærsvang har været hos Rolko siden januar 2013. Henrik har mange år bag sig i cykelbranchen bl.a. hos A. Winther, HF Christiansen og ScanBike.

Som årene gik, blev antallet af producenter indenfor rehaabbranchen større og konkurrencen ligeså. Der var og er til stadighed opkøb og sammenlægninger. Flere af de helt store spillere etablerede sig efterhånden i Asien for at få omkostningerne ned, og da Rolko som underleverandør til disse ikke ønskede at tabe denne omsætning, oprettede Rolko et datterselskab med egen produktion i Xiamen, Kina.

Rolko Scandinavia ApS har siden 1998 primært betjent kunderne i Danmark. De svenske og norske kunder har vi delt med hovedkontoret i Tyskland alt efter, hvad der var mest optimalt.

Familien Kohlgrüber solgte i 2014 hele concernen til Indus AG, da det ikke umiddelbart var muligt at gennemføre et generationsskifte. Dermed var fremtiden sikret i mange år fremover.

Hvorfor blev det denne branche?

Brian Jensen: Tjah, det ene førte vel til det andet.....Vi er som firma klar over, at man må tilpasse sig den verden, man lever i, for at bibeholde sin berettigelse. Politiske vinde, teknologisk udvikling, økonomi og nu Corona – det er alt sammen noget, der kan gøre nogle produkter overflødige eller fremme behovet for andre. Det var også derfor, at vi for nogle år siden udvidede vores sortiment med teks-



tilprodukter. Vi investerede også i vores egen produktion af kørestolsdæk støbt i polyuretan og luftdæk fyldt med polyuretan, idet behovet herfor eksploderede i Europa. På denne måde kunne vi sikre os tilstrækkelig kapacitet til de rigtige priser og i den rette kvalitet.

Hvor er Rolko i dag?

Hovedkontor og centrallager ligger i Tyskland, og vi har stadigvæk vores afdelinger i Kina, Holland og naturligvis Danmark. Alle med markedstilpasset lager. Vi forsøger at holde lager i Danmark, således vi kan levere til vores kunder fra dag til dag. Vi har knap 1.000 produkter på vores b2b-kundeshop og i alt over 7500 artikelnumre i systemet. Er der noget, som vi ikke selv ligger

”

Jeg køber punkteringsfrie og massive dæk til bl.a. kørestole og andre el-køretøjer hos Rolko og har rigtig gode erfaringer med deres produkter. De er venlige og imødekommende, og bestillinger leveres fra dag til dag.

Lars Steenberg, Fri Bikeshop, Gørlev

inde med, tager det normalt maksimalt en uge at få det hjem fra centrallageret.

Pladsen er ved at være for trang her i Silkeborg, så vi er ved at se på muligheden for at udvide vores lokaler. Derudover har vi også et ønske om her i Silkeborg at installere et anlæg, der kan fylde kundernes hjul med RolkoSmart, men det kræver jo også plads.

Udover de europæiske og kinesiske afdelinger, så har vi i begyndelsen af året etableret os på det amerikanske marked med ability products. Vi har overtaget den europæiske forhandling af FrogLegs specialsvinghjul og svinggafler med affjedring i.

Hvad er udfordringerne for jer og branchen?

Vores udfordring er at få overbevist cykelhandlerne om, at der ligger et potentiale derude og venter på dem. Sagen er jo desværre, at mange kommuner - for at spare - overlader skift af dæk, slanger og hjul til borgeren selv. Nogle steder betaler kommunen for et enkelt skifte, og derefter er det op til brugeren selv. Denne ved så ikke, hvor man kan få hjælp.

Her er det, at mange kørestolsbrugere, deres familie og pårørende søger til cykelhandleren. Derfor mener vi, at det som cykelhandler er med at slå til. Samtidig er der rig mulighed for mersalg: Når brugeren kommer ind for at få lavet en reparation, har vi også produkter som f.eks. tasker eller beskyttelse imod regn og kulde, som cykelhandleren kan sælge med i pakken.

Vi hjælper gerne med at lave flyere eller lignende, som cykelhandleren kan hænge op på det lokale plejecenter, og vi barsler med ideen om at lave et salgsdisplay med et udvalg af produkter på.

Hvad er jeres strategi i forhold til det?

Vi har pr. 1. august 2020 ansat René Rimer Sørensen som sælger, og det er meningen, at han skal være vores mand i marken. Han kommer til at besøge bl.a. cykelhandlere for at udbrede kendskabet til Rolko og vores produkter.

René vil kunne træne og oplære cykelhandlerne indenfor et nyt segment, og cykelhandlerne har jo uddannelsen og værktøjet til nærmest med det samme at tage handsken op. For cykelhandlerne vil det ikke være raketvidenskab at udvide sortimentet med vores produkter og servicekoncept.

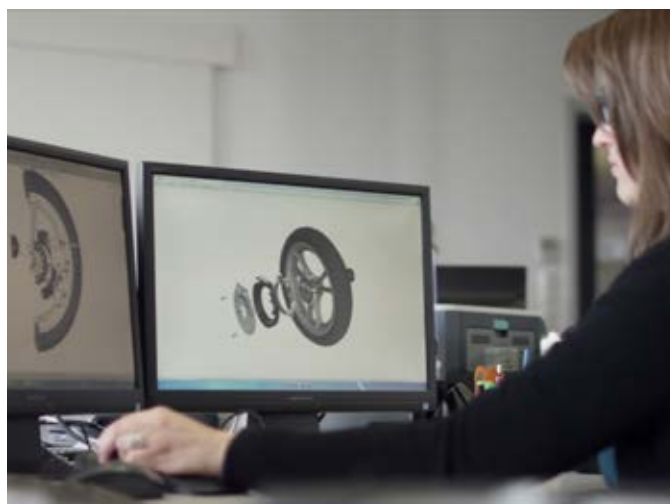
Hvad gør I for at markedsføre jer?

Vi markedsfører os primært via vores Rolkoshop og vores rolko-dk.com hjemmeside, og så hos jer i Danske Cykelhandlere. Vi henviser så interessenter til forhandlere i lokalområdet. Vi sælger ikke til private - det lader vi vores professionelle partnere om!

Hvorfor har I meldt jer ind hos Danske Cykelhandlere?

Vi ønsker at udbrede kendskabet til Rolko som firma og igennem vores medlemskab at forsøge at gøre opmærksom på det potentiale, der ligger for øget omsætning i en ny produkt- og kundegruppe for cykelhandlerne. Selvfølgelig til glæde for både os og vores kunder.

CYKELbranchen ønsker jer fortsat god vind fremover og takker for, at I ville stille op til at få jeres historie bragt i fagbladet.



DET ER DA UTROLIGT, HVAD ENS BRANCHEFORENING KAN HJÆLPE MED!

Husk at bruge din branche-forening – du har ikke råd til andet!

Som medlem af Danske Cykelhandlere får du en lang række fordele.

Bestilling af butiksmaterialer

- Servicehæfter
- Salgsnotaer
- Arbejdskort
- Lejekontrakter
- Reparationsfakturaer
- Gavekort
- Prisskilte
- Plastposer
- T-shirts

Få juridisk rådgivning hos Danske Cykelhandlere

- Ansættelseskontrakter
- Købeloven
- Personalespørgsmål og -sager
- Markedsføringsloven
- Elevforhold
- Lukkeloven
- Barselsregler
- Lejeloven
- Opsigelser
- Inkasso

Få adgang til fordelagtige vilkår og priser via de samarbejdsaftaler, Danske Cykelhandlere har på bl.a.:

- Forsikringer
- It-programmer
- Brændstof
- Indløsningsaftaler på betalingskort
- Finansiering
- Kasse- og værkstedsystemer
- Måtter og hygiejneprodukter
- Tyverialarmer, videoovervågning og tågesikring
- Hjemmesider
- Mobilpay
- Dokumenter indenfor arbejdsmiljø
- Butiksinventar
- Jobannoncer



COVID-19 materialer

– lad os hjælpe hinanden

På vores webshop, kan du bl.a. købe

- Afmærkningspakke
- "Hold afstand" badges
- COVID-19 Roll-up
- Mundbind

Kig jævnligt forbi vores webshop, da sortimentet bliver udvidet

Mundbind



COVID-19 Roll-up



"Hold afstand" badge



Afmærkningspakke

6 stk. afstandsfolier
2 stk. coronaskilte i A3
(inkl. skraber til montering)



Digitaltryk Odense

v/ Grafisk Produktion Odense

Find flere gode priser på tryksager hos www.digitaltrykodense.dk



Mavics fremtid sikret

TEKST: TORBEN FINN LAURSEN

Franske Mavic er en af de ældste europæiske cykelproducenter. Gennem mere end en menneskealder er de blevet forbundet med hjul og cykelsport, ikke mindst Tour de France, hvor de har været en fast bestanddel siden løbets start

Mavic blev grundlagt i 1889, og hvad der startede med nikkel plettering af små komponenter, udviklede sig snart til en række specifikke dele til cykler. I 1923 kom fælge og hjul på programmet og blev hurtigt Mavic kendetegn og i mange år benchmark for alle andre. De senere år har Mavic haft det stadig sværere med den øgede konkurrence fra en stadig større antal alternative producenter.

Først på året var der forlydende om, at et amerikansk investerings-selskab var ved at overtage firmaet, men de trak sig umiddelbart før, Covid-krisen for alvor satte ind. Det betød, at Mavic kort efter gik i betalingsstandsning.

Siden har der været ført forhandlinger med forskellige mulige investorer, hvor den franske cykelrytter Bernard Hinault nok er den mest prominente. Også FOX Components har været inde i spillet, men har siden trukket sig igen.

I elvte time ser firmaets fremtid og fortsatte eksistens igen ud til at være sikret. Den franske investeringsgruppe Bourrelrier Group, ejet af brødrene Yoann og Jean-Michel Bourrelrier. Måske lå den overtagelse næsten i kortene, da Yoann har en fortid som professionel MTB rytter.

Det er ikke nogen hemmelighed, at Mavic gennem de senere år har fokuseret mere på sekundære produkter som sko, tøj og hjelme. De nye ejere vil fremadrettet til igen at fokusere på de gamle kerneprodukter, hjul, fælge, nav og eger. En strategi, der ligner det vores eget Lego var igennem for nogle år siden, og som efterfølgende har givet positive resultater.

De sekundære produktkategorier, sko, tøj og hjelme vil gennemgå en kraftig slankekur. Herudover vil det nye Mavic gennemgå markante effektiviseringer:

- Øget fokus på forskning og udvikling
- Repositionering af brandet gennem rationalisering af produktprogrammet og øget kundeservice
- Effektivisering og modernisering af produktionsfaciliteterne
- En mere proaktiv markedsførings- og kommunikationsstrategi med fokus på store nøgle events
- Tæt ledelsesstruktur og opfølgning mellem de to Bourrelrier brødre og en nyudnævnt direktør med stærke industrielle kompetencer
- Genoptagelse af samarbejdet med Amer Sports (Salomon group)

For nuværende er der ingen ændringer omkring distributørledet, som for Nordens vedkommende er Bike Toyz.

SÆLGES · SÆLGES · SÆLGES · SÆLGES

I forbindelse med en brandskade ønsker jeg at afhænde min cykelforretning.

De varer jeg ønsker at sælge er ikke brandskadet.
Det drejer sig om alt i børnecykler, Puky løbecykler,
City Bike, Shopping, MTB, Racercykler

Elscooter, cykeltilbehør, Cykeltrailer, Mini Crosser, dæk og
slinger, havebrugsmaskiner og Stiga kælke.

Har det din interesse kontakt mig på tlf. 40 94 10 06 – Kjeld Jensen, Skanderborg



i alle modeller!!



ARMOR HELMET!

Lightweight urban protection!



LAZER
USE YOUR HEAD

Lazer distribueres af Shimano Nordic Danmark

LEGATPORTIONER FRA Frits Sørensens Fond

Fondsbestyrelsen i Frits Sørensens Fond har besluttet at uddele et antal legatportioner á 5.000 kr. i 2020 til ældre trængende personer, der driver eller har drevet virksomhed i cykelbranchen, eller til enker efter sådanne personer.

Ansøgningen skal sendes til Danske Cykelhandlere og være foreningen i hænde senest den 15. november 2020.

Legatuddelingen foretages inden jul, og kun legatmodtagerne vil få direkte besked fra fondsbestyrelsens direktør Troels Mygind.

Ansøgningsskema kan rekvireres hos Danske Cykelhandlere
Niels Bohrs Alle 181,
5220 Odense SØ
tlf. nr. 65 92 33 00
info@danskecykelhandlere.dk



Få certifikatet

DIN CYKELFAGMAND ELITE

6 er blevet godkendt. Skal din forretning være den næste?

Husk at Danske Cykelhandlere har etableret en overbygning på de 5 stjerner, der pt. maksimalt kan opnås under certificeringsordningen "Din Cykelfagmand".

Som ordet "ELITE" viser, er "DIN CYKELFAGMAND - ELITE" for de, der ønsker at tilhøre det øverste segment og have de ypperste processer og arbejdsgange i branchen. Derfor stilles der skrappe krav, som alle skal opfyldes for at få certifikatet. Kravene er:

- Du opfylder kravene til at være 5-stjernet cykelhandler
- Bodyscanner eller andet elektronisk udstyr til udmåling af stelhøjde og sæder
- TV til servicefilm, store reklamer
- Hjemmeside og e-mailadresse
- Cykelparkering til kundecykler
- Kaffe- og vandbar
- Prøverum, hvis der forhandles tøj
- Rensebar, ultralyd
- Luft til kundecykler døgnet rundt
- Profil-/firmatøj
- Lånecykler
- Altid gratis cykeltjek
- IT-kassesystem
- Indehaver har gennemført et lederkursus af mindst en dags varighed

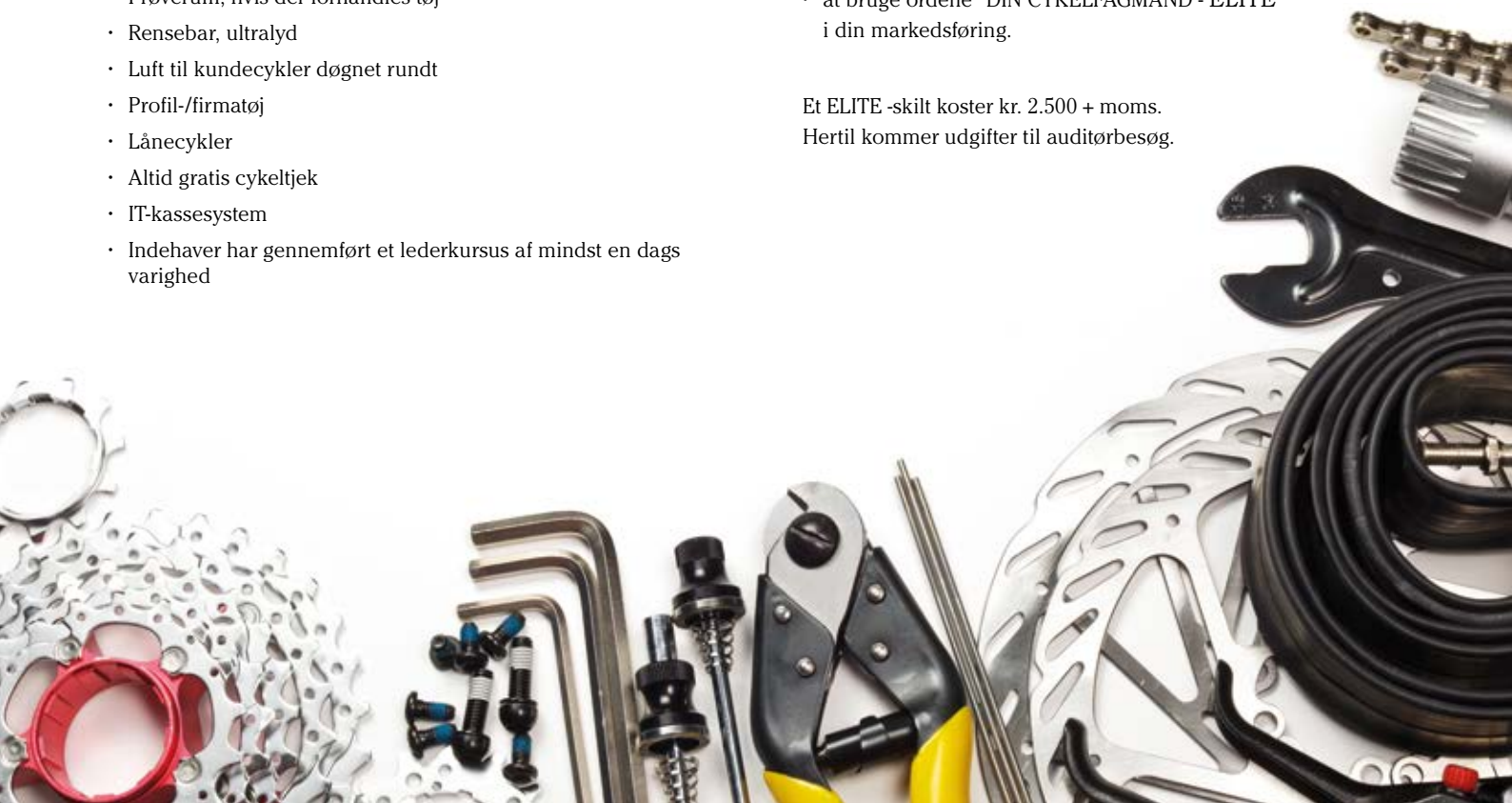
- Politik for klagehåndtering og behandling af reklamationer
- Personalehåndbog
- Forretningen skal afholde personalemøder med protokol mindst 4 x årligt

Såfremt du ønsker at blive certificeret under ordningen "DIN CYKELFAGMAND - ELITE", skal du rette henvendelse til Danske Cykelhandlere for at få et ansøgningsskema. Når ansøgningsskemaet er udfyldt og indsendt til Danske Cykelhandlere, vil Danske Cykelhandlere sørge for at du får besøg af en uvildig auditør, der gennemgår din butik og dit værksted for at se, om du lever op til kravene.

Hvis du opnår certificeringen opnår du bl.a. ret til

- i din butik at ophænge et lækkert skilt med belysning og teksten "DIN CYKELFAGMAND – ELITE"
- og
- at bruge ordene "DIN CYKELFAGMAND - ELITE" i din markedsføring.

Et ELITE -skilt koster kr. 2.500 + moms.
Hertil kommer udgifter til auditørbesøg.





christiania bikes

LADCYKLER OG CYKELANHÆNGERE

Tlf. 56 96 67 00

www.christianiabikes.com

info@christianiabikes.com

Mips

i alle modeller!!



**NOT JUST ANOTHER
BIKE LIGHT**



Knog distribueres af Shimano Nordic Danmark

Sparxpres - din finansieringspartner

Nemme og hurtige finansieringsløsninger til dine kunder

Mere salg og indtjening i din butik og på din webshop

Attraktive lånemuligheder – også rente- og gebyrfrit

Kontakt din lokale konsulent for mere info



Jylland
IVER C. RAUN
KONSULENT
MOBIL 2210 2484
ICR@SPARXPRES.DK



Sjælland & Fyn
ANDERS T. NIELSEN
KONSULENT
MOBIL 2210 2482
ATN@SPARXPRES.DK

Sparxpres – Adelgade 8 – 7800 Skive – info@sparxpres.dk – T: 9616 1329 – www.sparxpres.dk

SPARXPRES er en del af Spar Nord Bank og har leveret forbrugsfinansiering gennem dansk detailhandel i mere end 25 år og samarbejder med en række af de største butikker, webshops og kæder i Danmark.

Cycling Sports Group forhandler strategi

De to cykelbrands Cannondale og GT Bicycles hørende under Cycling Sports Group, der igen ejes af Dorel Sports, vil i fremtiden gå væk fra den traditionelle struktur for lancering af nye modeller i løbet af året, og vende sig mod en model, der tager udgangspunkt i det traditionelle kalenderår. I øjeblikket lancerer de fleste brands nye modeller hen over sommeren. Ud fra en række tilbagemeldinger fra forhandlerne, vil Cannondale og GT lave om på lanceringcyklussen. Fremover vil de to cykelbrands tage ordrer i fjerde kvartal fra forhandlerne, hvorefter de nye modeller vil tilgå butikkerne i starten af det nye år.

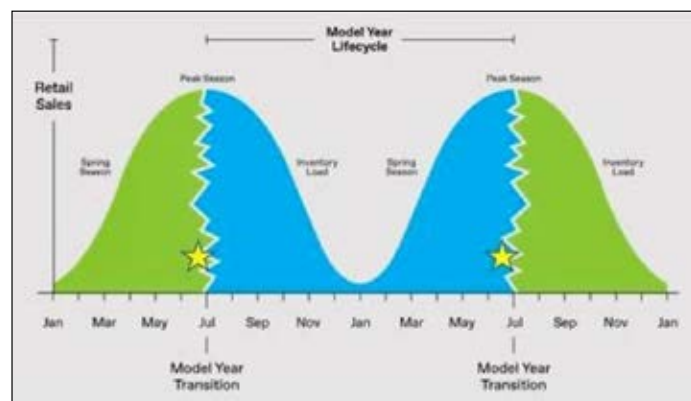
Den primære grund for denne ændring er, at mange forhandlere føler sig tvunget til at sætte prisen ned på deres varer ved starten af en ny sæson for at tømme deres lagre, inden de nye modeller kommer i løbet af sommeren.

Nuværende

Den nuværende Coronakrise har yderligere forstærket denne udvikling, så i forbindelse med det nye lederskifte, har Cannondale og GT fremskudt den oprindelige tidsplan for introduktion af den nye forretningsmodel og prøver samtidig hermed også at lægge pres på den øvrige branche for at skifte gear.

I en pressemeddelelse står bl.a. "We will take a leadership position in changing a broken system that continually leads to inventory and cash flow issues for both suppliers and retailers."

Cannondale påpeger, at Coronakrisen ikke er udslagsgivende for deres nye strategi, men den har været medvirkende til at introducere den hurtigere end oprindelig planlagt. Dette har gjort, at de har kunnet komme af med de gamle modeller hurtigere. Det har så også betydet, at mange forhandlere nu mangler de nye modeller til sommersalget.



Fremtidig

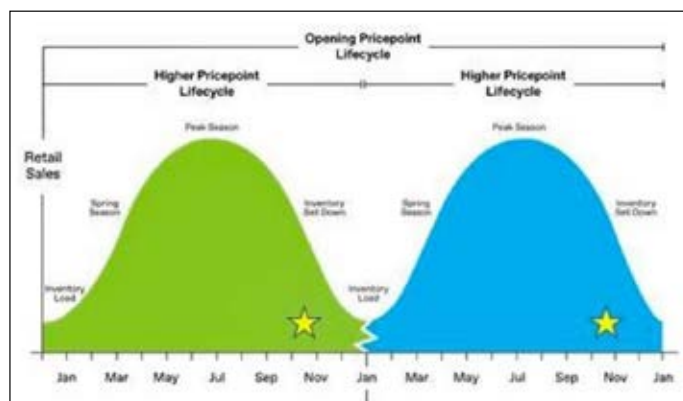
Cycling Sports Group hævder, at den nye forretningsmodel giver 4 fordele for forhandlerne.

1. Forbedrede marginer - Forhandlere kan sælge cykler til fuld pris hele året uden behov for rabat i foråret for at tømme lagre.
2. Større beholdning ved begyndelsen af året - Forhandlere vil have lager af nye cykler, når forårssæsonen starter, og vil være klar til højdepunktet om sommeren.
3. Næmmere at styre sin forretning - Forhandlere kan fokusere på at servicere og sælge til deres kunder om sommeren, fremfor for at deltage i produktlanceringer.
4. Innovation tilpasset forbrugernes efterspørgsel - Cannondale og GT mener, at de fleste forbrugere er mest opmærksomme på nyheder i starten af sæsonen, når de nye produkter netop er blevet frigivet.

Ud over dette vil CSG fremover kun opdatere deres entry- og mellemklassemodeller hvert andet og tredje år. Den model har vi også set andre gøre, f.eks. Tern Bicycles. Der vil være ændringer i hele produktpaletten, men primært i farveskifte, mens de grundlæggende specifikationer vil være de samme.

Der vil naturligvis være nogle ulemper ved den nye model. Den største er, hvis der sker ændringer på komponentområdet midt på sæsonen fra underleverandørerne på f.eks. geargrupper og affjedring. Her vil produkterne så fremstå en smule mindre attraktive i forhold til konkurrenterne. CSG er naturligvis klar over dette, men håber kva deres størrelse, at de kan få flere af de store komponentfabrikanter til at følge efter.

De første synlige tegn på den nye forretningsmodel er allerede nu trådt i kraft på deres produkthjemmesider. Cannondale/GT holder deres første forhandlerproduktpræsentationer, efter den nye model, i starter af oktober med præsentation af denne sæsons og næste sæsons nye produkter.



Lille knallert														uge 1-31 2020													
	APRILIA	BACH	CAJERO	E-FORCE	FØNIX	KYMC	MOTOCR	PEUGEOT	PGO	PIAGGIO	TOL	VGA	Andre	Total													
Total 2020	51	96	36	50	62	59	344	144	104	74	209	1.748	324	3.301													
Nyreg. 2019	67	21	1			83	1	129	66	93	111	1.911	390	2.873													
Difference	-16	75	35	50	62	-24	343	15	38	-19	98	-163	-66	428													
Nyreg. 2018	79					137		143	154	65	17	1.610	229	2.434													
Difference	-28	96	36	50	62	-78	344	1	-50	9	192	138	95	867													
Stor knallert														uge 1-31 2020													
	AGM	APRILIA	E-FORCE	KYMC	MOTOCR	NZITA	PEUGEOT	PIAGGIO	TOL	VESPA	VGA	YAMAHA	Andre	Total													
Total 2020	8	6	5	42	31	7	27	15	15	21	382	10	68	637													
Nyreg. 2019	5	6		14			34	23	11	19	484	52	329	977													
Difference	3		5	28	31	7	-7	-8	4	2	-102	-42	-261	-340													
Nyreg. 2018	1	13		28			25	32	2	21	536	46	315	1.019													
Difference	7	-7	5	14	31	7	2	-17	13		-154	-36	-247	-382													

Ønskes en specificeret statistik pr. postnummer kan den fremsendes til DC's medlemmer ved henvendelse til kontoret.

HARTJE EBSEN A/S

søger en sælger

for contec og

hartje reserve-dele

HARTJE EBSEN A/S er et datterselskab af den førende europæiske grossist Hermann Hartje KG, Hoya. CONTEC er et ungt brand i Hermann Hartjes KG portefølje. Inden for 15 år er CONTEC vokset til et af de førende brands inden for cykelbranchen og tilbyder i dag et omfattende udvalg af cykeldele og tilbehør med over 2.200 artikler og sit eget butikssystem.

HARTJE Reserve-dele porteføljen indeholder mange anerkendte mærker som SRAM, SHIMANO, CAMPAGNOLO, SILCA, G-Form og mange flere. På grund af vores dynamiske vækst ønsker vi at ansætte en sælger i DANMARK.

DINE OPGAVER

- Du er ansvarlig for salg af vores brand CONTEC og vores Hartje Reserve-dele i Danmark
- Med hjerte og sind vinder du systematisk nye kunder, motiverer og bibeholder eksisterende kunder
- Igennem din sociale, professionelle måde og arbejdsmåde er du repræsentant og første kontaktperson for dine kunder
- du udfører CONTEC-butiksinstallationer
- du deltager i messer og arrangementer

VI ØNSKER

- du har en kommerciel læretid eller uddannelse med mindst 2-3 års påvist erhvervs erfaring inden for cykelbranchen
- du har et aktivt forhandlernetværk
- du er vant til at arbejde selvstændig og samtidig er du en holdspiller
- du har en selvsikker indstilling, er påståelig og har gode forhandlingsevner
- du håndterer MS Office-applikationer
- rejseaktiviteter i salgsområdet
- anstættelse asap

HVAD VI TILBYDER

- et professionelt, dynamisk arbejdsmiljø med en sikker, moderne arbejdsplads
- stort personligt ansvar med plads til initiativ og et stærkt team bag dig
- et ansvarligt, spændende job med meget potentiale for videreudvikling i en virksomhed, der lægger stor værdi på gensidig loyalitet, kvalitet og konsistens
- et langsigtet perspektiv og omfattende grunduddannelse / fortrolighed
- en attraktiv lønpakke, forskellige sociale ydelser, en firmabil

HAR VI VÆKKET DIN INTERESSE ?

Send din ansøgning til; peter@ebsenbikes.dk, Hartje Ebsen A/S, Industriparken 8, 6500 Vojens



Spørgsmål og svar om trepartsaftalen om AUB m.v.

Spørgsmål 1: *Hvornår er en elevaftale "indgået" i aftalens forstand?*

Svar: Aftalen regnes som indgået, når eleven starter på virksomheden og får løn.

Spørgsmål 2: *Gives der bonus for EGU-elever?*

Svar: Erhvervsgrunduddannelsen (EGU) for FGU-elever er ikke omfattet af Trepartsaftalen om ekstraordinær hjælp til elever og lærlinge samt, da uddannelsen ikke er omfattet af AUB-ordningen. Ny aftale (18.6. 2020) - For også at styrke EGU-elevernes mulighed for at få en praktikaftale med en virksomhed, indføres et ekstra tilskud til private arbejdsgivere for nye egu aftaler med virksomhedspraktik, som indgås i resten af 2020. Tilskuddet vil blive udmøntet som et til-læg til den eksisterende bonusordning på egu.

Spørgsmål 3: *Hvad forholder aftalen sig til voksenlærlinge?*

Svar: Voksenlærlinge vil have ret til tilskud fra trepartsaftalens ordning – og have mulighed for samtidig at modtage voksenlærlingetilskuddet.

Spørgsmål 4: *Gælder muligheden for tilskud også i prøvetiden?*

Svar: Ja.

Spørgsmål 5: *Skal virksomheden søge, eller udbetales tilskuddet automatisk.*

Svar: Det bliver en automatisk løsning for udbetalingerne, der håndteres af AUB, så I ikke skal søge for tilskud til jeres elever.

Spørgsmål 6: *Kan en eksisterende kort aftale erstattes af en restlære-aftale – med 90 pct. refusion?*

Svar: Ja. En restlæreaftale betragtes som en ny aftale.

Spørgsmål 7: *Hvordan beregnes løntilskuddet – indgår alle lønelementer herunder overarbejdsbetaling, fritvalgskonto osv.?*

Svar: Tilskud beregnes på baggrund af faktisk løn (alle lønde-inkl. pension og frit valg). Overarbejdsbetaling kan ikke forventes inkluderet.

Spørgsmål 8: *Hvornår vil lønrefusionsordningen være i funktion?*

Svar: Det forventes, at udbetaling vil ske ad flere omgange med en første udbetaling primo september med – formentlig – en efterfølgende regulering/udbetaling senere på året og endelig opgørelse i løbet af første halvår 2021. Endelig tidsplan afhænger dog af systemudvikling til håndtering af det, og skal derfor tages med forbehold.

Kilde: Dansk Erhverv



Nyt midlertidigt løntilskud

Fra 1. maj til 31. december 2020 får private arbejdsgivere automatisk et midlertidigt løntilskud for elever - ud over lønrefusionen fra AUB og praktikbonus fra Praktikplads-AUB. Det betyder, at I kan få dækket det meste af jeres lønudgifter i resten af 2020.

Størrelsen på løntilskuddet afhænger af uddannelsesaftalen. I får:

- 75% af elevlønnen for de elever, som I allerede har ansat.
- 90% af elevlønnen for nye ordinære uddannelsesaftaler, der starter fra 1. maj 2020.
- 45% af elevlønnen for nye elever med korte uddannelsesaftaler, der starter 1. maj 2020 eller derefter. Det er et krav, at I ikke tidligere har haft en kort uddannelsesaftale med samme elev.

Det er væsentligt at være opmærksom på, at de nye løntilskudsordninger ikke kun indeholder tilskud til nye aftaler, men også til de aftaler, der allerede er indgået eller i gang.

I får kun løntilskud for de perioder, hvor eleven er i praktik. Under skoleophold får I forhøjet lønrefusionssatsen med 20 pct. for ordinære uddannelsesaftaler, kombinationsaftaler og restuddannelsesaftaler i resten af 2020.

I får automatisk udbetalt løntilskuddet

Det midlertidige løntilskud bliver udbetalt automatisk til jeres Nem-Konto, så I skal ikke søge om det. Børne- og Undervisningsministeriet og AUB arbejder på at få ordningen i gang hurtigst muligt.

Første gang I får løntilskuddet er forventelig i september 2020. Her vil I få løntilskuddet med tilbagevirkende kraft fra 1. maj 2020.

Sådan beregner AUB løntilskuddet

Når AUB beregner jeres løntilskud, ser de på, hvilke elever I har og den løn, I har indberettet for eleven til Skattestyrelsens elndkomstregister. I kan dog ikke få løntilskud for elever, hvis I modtager løn-kompensation fra Erhvervsstyrelsen i samme periode.

Løntilskuddet er midlertidigt og gælder fra 1. maj 2020 til og med 31. december 2020. Alle virksomheder i den private sektor er omfattet af ordningen.

Særligt om voksenlærlinge

- Voksenlærlinge vil have ret til tilskud fra trepartsaftalens ordning – og have mulighed for samtidig at modtage voksenlærlingetilskuddet.

Andre tiltag

I resten af 2020 vil AUB-bidraget sættes ned – mere om dette senere.

Kilde: Dansk Erhverv



FOTO: CYCLE SERVICE NORDIC

PRESSEMEDDELELSE

LOOK og Cycle Service Nordic udvider samarbejdet til det danske marked, hvor Cycle Service Nordic nu er eksklusiv distributør af LOOK pedaler og klamper

Cycle Service Nordic har haft distributionen af LOOK pedaler og klamper i Norge, Sverige og Finland siden 2019. Danmark blev tilføjet 1. juli, 2020.

Den 9. juni 2020 – Nevers, Frankrig: LOOK er stolte af at annoncere udvidelsen af partnerskabet med Cycle Service Nordic. Tilføjjelsen af Danmark udvider det franske brand's rækkevidde i Skandinavien.

Partnerskabet sikrer distributionen af pedaler og klamper i Danmark, Norge, Sverige og Finland og belyser LOOK's engagement i Skandinavien.

LOOK's pedaler inkluderer Keo-linjen, som er designet til landevejen og X-track linjen, som er designet til mountainbike og gravel. Derudover distribueres EXACT, som er LOOK'S pedal-wattmåler, og GEO TREKKING linjen, som henvender sig til commuting og trekking segmentet.

PEAKBIKE fortsætter som distributør af cykler, rammer og komponenter fra LOOK.

Sébastien Coué, LOOK salgs- og marketing direktør

"LOOK er stolte af at være et globalt brand med denne rækkevidde og popularitet, som vi har opnået ved at være dedikeret til produktinnovation og ekspertise. Dette inkluderer naturligvis det Skandinaviske marked, som har vist stigende interesse for LOOK de seneste år.

Vi glæder os over dette samarbejde med Cycle Service Nordic, som er en af mar-

kedslederne i Norden inden for distribution af cykeldele og tilbehør. Det betyder, at LOOK kan drage fordel af Cycle Service Nordics høje serviceniveau og dedikerede støtte til deres forhandlere. Vi er sikre på, at partnerskabet kommer til at skabe værdi for nutidige og fremtidige forhandlere i Danmark, Sverige, Norge og Finland. Vi ønsker at bekræfte vores engagement til Skandinaviske forhandlere ved at vælge Cycle Service Nordic som distributør af LOOK."

Martin Ringsted Anhøj, Cycle Service Nordic - Head of brand management

"Pedalkategorien er yderst vigtig for enhver cykelhandler. Derfor er det naturligvis afgørende, at Cycle Service Nordic kan dække ethvert behov indenfor denne kategori. Vores strategi er derfor tydelig: Vi vil kunne tilbyde vores forhandlere de bedste brands i hver produktkategori.

LOOK har længe været first-mover på landevejen med KEO-linjen. Vi synes tillige, at X-track linjen demonstrerer LOOK's evner i design og innovation, og skaber værdi over hele linjen på markedet for klik-pedaler – ikke kun på landevejen. Vi er overbeviste om, at LOOK giver os den mest omfattende afdækning af markernes behov indenfor pedal-kategorien."

PRESSEMEDDELELSE

Akku Vision Nordic ApS

Akku Vision GmbH (tidligere E-Bike Vision GmbH), som er den førende producent af batterier til el-cykler i Tyskland, åbner skandinavisk salgskontor.

Akku Vision GmbH leverer kvalitets batterier til elcykler. Batterierne er fuldt kompatible med alle førende mærker såsom Bosch, Panasonic, Yamaha. Grundet en unik software og den nyeste Li-Ion teknologi kommer alle batterier med udvidet rækkevidde og op til 745-watt timers kapacitet.

Over hele Europa er markedet for kvalitets batterier i kraftig vækst og derfor åbner Akku Vision GmbH (tidligere E-Bike Vision GmbH) nu deres andet salgskontor udenfor Tyskland (efter Schweiz).

"Vi har længe gerne ville udvide vores forretning med markederne uden for Tyskland, og Skandinavien er et af de mest interessante markeder når det drejer sig om el-cykler. Landende i Skandinavien har en lang historie for at bruge cyklen til både transport og til fritid. Vi vil gerne være en del af dette. Derfor vil vi nu tilbyde vores kvalitets batterier til forhandlerne i Skandinavien." – udtaler Kim Madsen CSO ved Akku Vision GmbH.

"Vores skandinaviske kontor åbner under ledelse af Lars Nygaard. Lars har arbejdet indenfor cykelindustrien i Skandinavien



i mange år. Bl.a. for kendte firmaer som Shimano, Bjarne Egedesø A/S og C. Reinhardt A/S. Vi er glade for at få ham ombord og vi ser frem til at servicere forhandlerne i Skandinavien med vores fantastiske el-cykel batterier" – udtaler Daniel Maiberger CEO hos Akku Vision GmbH. Firmaets navn vil være Akku Vision Nordic ApS og det nye skandinaviske salgskontor vil have adresse i Odense, Danmark. Lager og logistik vil også være i Danmark og forhandlerne vil blive serviceret på dag til dag basis.

For yderligere information

Kim Madsen – CSO, Akku Vision GmbH +41 76 470 65 26, kim.madsen@e-bike-vision.de
Lars Nygaard – Managing Director, Akku Vision Nordic ApS +45 5154 0988 lny@akkuvision.dk

Stadig flere cyklister vælger at køre med cykelhjelme, viser den årlige cykelhjelmsmåling fra Rådet for Sikker Trafik. Der er især sket en stigning blandt cyklister over 60 år.

PRESSEMEDDELELSE

Flere seniorer spænder hjelmen

År for år er der stadig flere cyklister, der tager cykelhjelmen på, når de skal ud at cykle. Det viser den årlige cykelhjelmsmåling, som Rådet for Sikker Trafik og kommunerne har gennemført i 2019 og som nu bliver offentliggjort.

De nyeste tal viser, at i 2019 var der i gennemsnit 46% af alle cyklister i bytrafikken, der kørte med cykelhjelme. Det er en stigning på fire procentpoint fra året før. I 2018 var tallet 42%.

Det er især blandt cyklisterne over 60 år, at det er gået frem. I 2018 var der 41% af cyklisterne over 60 år, som brugte cykelhjelme. Det tal steg i 2019 til 50%, viser undersøgelsen, der er gennemført ved at observere 10.880 cyklister i 33 byer.

- Det er imponerende, at det af frivillighedens vej er lykkedes at få halvdelen af cyklisterne over 60 år til at køre med hjelme. Seniorerne er sammen med de yngste børn de to aldersgrupper, der virkelig ligger i front, når det drejer sig om at passe på hovedet og spænde cykelhjelmen, når de sætter sig i sadlen, siger Pernille Ehlers, chefkonsulent i Rådet for Sikker Trafik.

Da Rådet for Sikker Trafik begyndte at opføre brugen af cykelhjelme blandt cyklisterne i 2004, var der kun seks procent af alle cyklister i bytrafikken, der kørte med en cykelhjelme. Blandt cyklisterne over 60 år var der kun tre procent, der spændte hjelmen.

Godt at flere seniorer bruger hjelme

Når man bliver ældre, bliver balancen og reaktionsevnen helt naturligt dårligere. Det øger risikoen for uheld. Inden for det seneste år er knap hver 10. cyklist over 65 år væltet på deres cykel, viser en tidligere undersøgelse fra Rådet for Sikker Trafik og

TrygFonden. Det er derfor meget positivt, at der er sket en markant fremgang i brugen af cykelhjelme blandt seniorerne.

- Det er godt og sundt, at seniorerne cykler, og det skal de blive ved med så længe som muligt. Men det er også vigtigt, at de beskytter deres hoved, hvis de skulle være uheldige og falde. En hovedskade kan have meget langvarige følger. Vi vil gerne have endnu flere seniorer til at bruge cykelhjelme, da det vil kunne forebygge mange skader, siger Pernille Ehlers, chefkonsulent i Rådet for Sikker Trafik.

Hos Rådet for Sikker Trafik er øget hjelmebrug et vigtigt indsatsområde, ligesom øget hjelmebrug er et indsatsområde i Færdselssikkerhedskommissionens handlingsplan. Dette skyldes, at forskningen viser, at cykelhjelmen reducerer risikoen for hovedskader med cirka 50% og for alvorlige hovedskader med cirka 70%.

I Cyklistforbundet glæder man sig over den meget positive udvikling:

- Det er meget motiverende at se, at vi kan nå så langt af frivillighedens vej. Tidligere undersøgelser viser, at et hjelmebud kan få nogle folk til at stå af cyklen. Derfor skal vi passe på ikke at opsætte regler, som er ødelæggende for cykelkulturen, siger Klaus Bondam, direktør i Cyklistforbundet.

Tre gode råd, når du køber cykelhjelme

1. Prøv dig frem. Prøv flere hjelme, før du køber. Hjelmen skal sidde godt på dit hoved og være behagelig at have på, ellers ender du med ikke at bruge den.
2. Få hjælp af cykelhandleren til at indstille remme mv., så den sidder perfekt og beskytter bedst muligt. Husk at justere

remmene ca. en gang om ugen, da spænderne kan glide.

3. Mange nye cykelhelme har såkaldt MIPS (Multi-directional Impact Protection System). Det er et system, der gør, at inder- og yderskallen på hjelmen kan bevæge sig lidt i forhold til hinanden. Det er en fordel, hvis man styrter og lander i en skæv vinkel. Så gå efter en hjelme med MIPS, hvis du finder én, som du synes er pæn.

Om undersøgelsen: Brugen af cykelhjelme

I 2019 har Rådet for Sikker Trafik og kommunerne observeret brugen af cykelhjelme blandt 10.880 cyklister i bytrafikken i 33 byer af forskellig størrelse og i forskellige dele af landet.

Brugen af cykelhjelme i bytrafikken i 2019 (kilde: Rådet for Sikker Trafik):

- Under 11 år: 92% (2018: 97%)
- 11-15 år: 63% (2018: 63%).
- 16-25 år: 30% (2018: 30%)
- 26-60 år: 48% (2018: 42%)
- Over 60 år: 50% (2018: 41%)
- Alle: 46% (2018: 42%)

Kontakt

Pernille Ehlers, chefkonsulent, Rådet for Sikker Trafik: 6170 4109.

Jepp Holm Gudmandsen, pressekonsulent, Rådet for Sikker Trafik: 2811 5863.

Klaus Bondam, direktør, Cyklistforbundet: 4070 8365.

Kilde: Rådet for sikker trafik



Oversigt over godkendte Cykellåse



Her finder du listen over de cykellåse, som Varefakta har testet og godkendt. De fleste forsikringsselskaber kræver, at din cykel er forsynet med en godkendt lås. Alle modeller på listen er afprøvet og godkendt efter Varefaktas cykellåsfor-skrift. Der vil være modeller på listen, som ikke kan købes. Det kan f.eks. skyldes, at modellen er så ny, at den ikke er nået ud til forhandlerne, eller at modellen ikke importeres/produceres for tiden. Læs mere om, hvordan du som virk-somhed kan få godkendt din cykellås længere nede på siden.

AABUS Aug. Bremicker Söhne KG, v./ABUS-Gruppen Nordic A/S, Egeskovvej 15A, 8700 Horsens, Tlf. 70 20 01 30

ABUS 1000/80 Granit Steel-O-flex VK 7599
ABUS 1000/100 Granit Steel-O-flex VK 7599
ABUS 1000/170 Granit Steel-O-flex VK 7599
ABUS 1060/85 City Chain X-Plus, kædelås VK 17218
ABUS 1060/110 City Chain X-Plus, kædelås VK 17218
ABUS 1060/140 City Chain X-Plus, kædelås VK 17218
ABUS 1060/170 City Chain X-Plus, kædelås VK 17218
ABUS 40 U-Mini, bøjlelås VK 24191
ABUS 410 Ultra/140, bøjlelås VK 32241
ABUS 410 Ultra/180, bøjlelås VK 32241
ABUS 410 Ultra/230, bøjlelås VK 32241
ABUS 412/150HB170, bøjlelås VK 33173
ABUS 470/150HB230 Granit Plus, bøjlelås VK 30328
ABUS 470/150HB300 Granit Plus, bøjlelås VK 30328
ABUS 485 Amparo, ringlås VK 20286
ABUS 4650, ringlås VK 34358
ABUS 4650 X/XL ringlås VK 35482
ABUS 4750, ringlås VK 34358
ABUS 4750 X/XL, ringlås VK 35482
ABUS 4850 Amparo, ringlås VK 19381
ABUS 540/160 HB230 Granit X-Plus, bøjlelås VK 30330
ABUS 540/160 HB300 Granit X-Plus, bøjlelås VK 30330

ABUS 5000 CL Protectus, kliklås VK 19063
ABUS 5000 XCL Protectus, kliklås VK 19063
ABUS 5000 XCLW Protectus, kliklås VK 24045
ABUS 5000 XLH Protectus, kliklås VK 21375
ABUS 565 Shield, ringlås VK 32240
ABUS 5650 Shield, ringlås VK 32239
ABUS 5650L Shield, ringlås VK 32239
ABUS 5850 Shield, ringlås VK 32239
ABUS 5950 Pro Shield PLUS, ringlås VK 33892
ABUS 640/135HB150 Granit Plus, bøjlelås VK 31644
ABUS 640/135HB230 Granit Plus, bøjlelås VK 31644
ABUS 6000/75 Bordo DK, løs foldelås VK 24839
ABUS 6000/90 Bordo DK, løs foldelås VK 24839
ABUS 6000/120 Bordo DK, løs foldelås VK 24839
ABUS 6000/90 Bordo Alarm, løs foldelås VK 33509
ABUS 6010 Bordo Centium, løs foldelås VK 32292
ABUS 6015 Bordo, løs foldelås VK 32291
ABUS 6405/85 Bordo Plus VK 33510
ABUS 6405/110 Bordo Plus VK 33510
ABUS 6500/85 Bordo X-Plus, løs foldelås VK 20768
ABUS 6500/110 Bordo X-Plus, løs foldelås VK 20768
ABUS 6510/85 Bordo Black Edition, løs foldelås VK 20768
ABUS 8210 IVEN, kædelås VK 24192
ABUS 8900 IONUS, kædelås VK 24193
ABUS 9808 Steel-O-Chain Plus, kædelås VK 33324
ABUS 9809 Steel-O-Chain Plus, kædelås VK 35210

Trelock GmbH Johan Krane Weg 37, D-48149 Münster, Tyskland Tlf. +49(0) 251/9 19 99 41

RS 430 AZ VK 31130
RS 430 NAZ VK 31129
RS 450 AZ VK 25314
RS 450 NAZ VK 25377
RS 451 AZ VK 25314
RS 451 NAZ VK 25377
RS 452 AZ VK 25314
RS 452 NAZ VK 25377
RS 453 AZ VK 25314
RS 453 NAZ VK 25377
FS 500 TORO VK 31319
BC 515 – 85 cm eller 110 cm
kædelås VK 31599
BS 560 VK 31320
U5 mini VK 35479
U5 mini flex VK 35506

thansen, Stengårdsvej 1, 5500 Middelfart, Tlf. 31 31 31 31

Ingear cykellås T-01 VK 35055

GODKENDTE CYKELLÅSE

Varefakta tilbyder at hjælpe jer gennem processen, når I skal have jeres cykellås godkendt. Godkendte cykellåse kræves af de fleste forsikringsselskaber for at de udbetaler erstatning, hvis cyklen bliver stjålet.

Godkendelsesprocessen, hos Varefakta, består af flere forskellige trin. Processen for at få en cykellås godkendt begynder altid med en indledende vurdering. På den måde spares der både tid og penge på at teste, hvis vurderingen viser at

cykellåsen ikke bliver godkendt grundet basale fejl eller mangler. Hvis cykellåsen bliver vurderet til at være udarbejdet, så den opfylder de grundlæggende krav, går man videre i processen for at teste produktet.

Efterfølgende besigtiges låsen i detaljer af et udvalg, der opstiller et testprogram for en grundig test, som Varefakta deltager i. Denne test tilses af Varefakta for at sikre at programmet følges på testlaboratoriet for godkendte cykellåse.

AXA Stenman Nederland B.V., Energiestraat 2, NL-3903 AV, Veenendaal, Holland, Tlf. +31 318 536 234

AXA Block XXL VK 33179	AXA Victory VK 30611
AXA Defender RL VK 16172	Basta AR 265 VK 32360
AXA Foldable Lock 1000 VK 32253	Basta Click3 VK 14986
AXA Linq VK 32496	Basta RB1201 VK 24020
AXA Newton Mini PRO VK 32589	Basta RS1401 VK 24477
AXA Newton U-Lock PRO VK 31904	Basta RS1402 VK 24479
AXA Rock VK 23721	MUSTANG Kliklås VK 24741
AXA Solid VK 16171	MUSTANG Ringlås VK 24739
AXA Solid Plus VK 24478	

**Kryptonite, 437 Turnpike street, Canton, MA 02021
Tlf. +1 513 787 1191**

Kryptonite Evolution Mini VK 23174
Kryptonite Evolution Mini LS VK 23174
Kryptonite Evolution Mini 7" VK 23174
Kryptonite Evolution Mini 5" w/FlexFrame-U bracket VK 32747
Kryptonite Evolution Mini 7,5" VK 32747
Kryptonite Evolution Mini 9" LS w/FlexFrame-U bracket VK 32747
Kryptonite Ring Lock VK 32202
Kryptonite Kryptolok Std w/FlexFrame-U bracket VK 32746
Kryptonite Kryptolok Mini 7 w/FlexFrame-U bracket VK 32746
Kryptonite Kryptolok LS w/FlexFrame U-bracket VK 32746
Kryptonite Kryptolok Series 2 Mini 7 VK 32409
Kryptonite Kryptolok Series 2, 995 Integrated Chain VK 32410

CSI A/S

**Egeskovvej 15A, 8700 Horsens
Tlf. 70 22 26 26**

Bike Attitude ringlås, bred version VK 34654
Bike Attitude Ringlås VK 31014
Bikepartner bøjlelås VK 24086
CSI Bøjlelås VK 24691
CSI Kliklås VK 24690
CSI Ringlås VK 30687
CSI Ringlås, bred version VK 31527
CSI Ringlås, bred version med kæde eller kabel VK 31521
Ingear Kliklås VK 19510
Ingear Ringlås, bred version VK 31527
Innergy+ ringlås, bred version med plug-in og kæde VK 35024
Innergy YWS Ringlås VK 31014
Innergy YWS Ringlås, bred version VK 32654
Spectra Ringlås VK 31014
TAQ YWS Ringlås VK 31014
YWS Ringlås VK 31014
YWS Ringlås, bred version VK 32654

Falko, Kelvinstraat 16A, NL-6902 PW Zevenaar, Holland, Tlf. +31 316 225316

Pro-Tect 419270.DK VK 23536



i alle modeller!!



**ADVANCED
SPORTS NUTRITION
MADE EASY**



SIS | **SCIENCE
IN SPORT**

Science in Sport distribueres af Shimano Nordic Danmark



**Engineered For,
Safe Transport**

winther





PRESSEMEDDELELSE

HARTJE EBSSEN A/S styrker Cykelafdelingen

Som endnu et led i den klare vækststrategi vi lagde ved at blive integreret i HARTJE - familien - så har vi nu valgt at ansætte endnu en mand til cykelafdelingen som skal varetage kontakten og salget til forhandlere henholdsvis øst og vest for Storebælt. Vores nye kollega er et kendt ansigt i cykelbranchen, hvor han har arbejdet gennem de sidste 30 år. Pr. 1. august byder vi velkommen til Michael Aagaard - som tidligere har haft kontakten og salget til cykelhandlerne for

cykelgrossister som H F Christiansen og senest C. Reinhardt A/S. Vi har stor tillid til, at Michael kan hjælpe os med at føre vores erklærede målsætning ud i livet, og på sigt udvide vort marked til det øvrige Skandinavien. Michael Aagaard kan kontaktes på tlf. 51 82 59 95 og michael@ebsen-bikes.dk



BESTYRELSEN



Formand
Karsten Hansen
Karstens Cykel- og Knallertservice
Valgt på generalforsamlingen i 2019 for 1 år
Tlf. 74 62 85 00
karstenscykler@mail.dk



Næstformand
Jens Hoseassen
Fri BikeShop
Valgt på generalforsamlingen i 2018 for 2 år
Tlf. 65 31 78 22
jh5800@fribikeshop.dk



Bestyrelsesmedlem
Kenn Skou Poulsen
Gilleleje Cykler
Valgt på generalforsamlingen i 2019 for 2 år
Tlf. 48 30 38 10
gilcykler@gmail.com



Bestyrelsesmedlem
Hans Henrik Lund
Fri BikeShop Taastrup
Udpeget af Fri BikeShop
Tlf. 28 29 71 41
hhl@kit-danmark.dk



Bestyrelsesmedlem
Kim Hansen
Cykelmeden
Udpeget af Bike&Co
Tlf. 38 11 34 28
kh@csmeden.dk



Kilde (The Bike Europe Calendar)

Messekalender

2020 - 2021

Nationale og internationale udstillinger

Cykelsportmesse
Roskilde, Danmark
14. - 15. november 2020

Taipei Int'l Cycle Show
Taipei, Taiwan
3. - 6. marts 2021

Eurobike
Friedrichshafen, Germany
24. - 26. november 2020

Copenhagen Bike Show
Copenhagen, Denmark
6. - 7. marts 2021

VELKOMMEN I DC TIL NYE MEDLEMMER

Allbike.dk ApS, Messingvej 6, 8940 Randers
Cykelsmeden Bagsværd, Bagsværd Hovedgade 77, 2880 Bagsværd

DC ØNSKER VELKOMMEN I FORENINGEN

witt e-commute

Witt a/s
Gødstrup Søvej 9, 7400 Herning
info@witt-ecommute.com
www.witt-ecommute.com

BRANDS

Witt, Coboc, iWeech, Tex-Lock, Cosmo Lights

B-Bikes

Metalgangen 9A, 2 · 2690 Karlslunde
CVR: 39892499
+45 29 83 78 83 · info@b-bikes.dk
www.b-bikes.dk / www.tribbo.dk

BRAND

Tribbo ladcykler



MARKER SCANDINAVIA
Marker Scandinavia ApS
Ledreborg Alle 10 · 4320 Lejre
Tlf. 7022 8075
info@marker-scandinavia.com
www.marker-scandinavia.com

BRANDS

SELLE ITALIA, ORBEA, CAMPAGNOLO, COLNAGO, LIZZARD SKINS, GAERNE, VAR

SHIMANO

Shimano Nordic Denmark
Forbindelsesvej 4 st., 2100 København Ø
Tlf. 69 91 16 60
info@shimano-eu.com
www.shimano-nordic.dk

BRANDS

Shimano, Lazer, Science in Sport, OXC, PRO bikegear, Vittoria, Kryptonite, Knog, Selle Royal, Brooks, Pearl Izumi, Bikefitting.com, Park Tool, Elite



Pon.Bike / Gazelle Denmark A/S
Baltorpbakken 14 · 2750 Ballerup
Tlf. 36 88 01 52 / 31 31 42 25
Thomas Koed
www.pon.bike

BRANDS

Cervélo, Focus, Kalkhoff, Gazelle

Medlem af Dansk Fagpresse

Udgives af Danske Cykelhandlere · Middelfartvej 123, 1 · DK-5200 Odense V · Tel 6592 3300 · www.danskecykelhandlere.dk · info@danskecykelhandlere.dk · Redaktion: Thomas Johnsen (ansvh.) · Redaktionssekretær: Mona Madsen · Eftertryk af artikler og fotos må kun finde sted efter tilladelse fra redaktionen · Produktion: Grafisk Produktion Odense · Munkehatten 28 · DK-5220 Odense SØ · Tel 6614 0852 www.gpo.dk · post@gpo.dk · Tekniske data kan rekvireres hos redaktionen. **Materialefrist:** Den 1. i udgivelsesmåneden, til blad nr. 6 dog 16/11 2020 · **Udgivelser i 2020:** N° 1 - uge 9 · N° 2 - uge 18 · N° 3 - uge 26 · N° 4 - uge 35 · N° 5 - uge 44 · N° 6 - uge 51 · 4. udgave 2020 · 121. årgang · ISSN 0106-3529 (2. udgave udgik pga. Corona-krisen)

Danske Cykelhandlernes leverandør- medlemmer



Acrobat bikes

Acrobat Bike ApS
Strandgade 14, 8500 Grenaa
Tlf. +45 21 40 79 55
info@acrobatbike.dk
www.acrobatbike.com



VI TILBYDER:
Acrobat Bikes, Acrobat Bike reservedele, Design og fremstilling af transportcykler, Specialdesignede cykler mm.



BERGAMONT

Scott Sports Denmark A/S
Niels Bohrs Vej 17E
8660 Skanderborg - Stilling
Tel: 44 22 01 20

denmark@scott-sports.dk
www.scott-sports.com
www.bergamont.com



SCOTT

Scott Sports Denmark A/S
Niels Bohrs Vej 17E
8660 Skanderborg - Stilling
Tel: 44 22 01 20

denmark@scott-sports.dk
www.scott-sports.com
www.bergamont.com



ABUS

Security Tech Germany

ABUS Nordic A/S
Egeskovvej 15A
8700 Horsens
Tlf. 7020 0130

mobil@abus-nordic.com
www.abus.dk



BIKETOYZ

BikeToyz Aps
Bakketofte 18, 8541 Skødstrup
Tlf. 86990058
Info@biketoyz.dk
www.biketoyz.dk

BRANDS
CUBE, MAVIC, ENVE,
ORTLIEB, FOX, LEZYNE



GIANT Liv

Giant Danmark
Stormandshøj 28 · 4000 Roskilde
Tlf. 72302055
knygaard@giant-europe.com
www.giant-bicycles.com/dk

BRANDS
Giant og Liv



FC

FC Engros - København
Westend 7 · 1661 København V
Tlf. 3321 4985 · kontakt@fc-engros.dk

DIN LOKALE GROSSIST
Førende mærker i cykeldele og
tilbehør centralt i København



C. Reinhardt

C. Reinhardt as
Industriparken 21
2750 Ballerup
Tlf. 4483 0910
info@creinhardt.dk
www.c-reinhardt.dk

BRANDS
E-Fly, Norden, Raam, Cultima, Benno,
Atran Velo, Chaoyang, Elvedes,
Giordana, Kali, Mixbike, Pedro's, Qibbel,
Selle San Marco, Sigma, SunRace,
Tifosi, Topeak, Trelock, Veloflex.



HF Christiansen

H.F. Christiansen A/S · Hvidemøllevej 9-11
8920 Randers NV · Tlf. 8642 3333
info@hfchristiansen.com
www.hfchristiansen.dk

BRANDS
Avenue, Bike by Gubi, Centurion,
MBK, Nishiki, Principia, Raleigh,
Taarnby, Winther



HARTJE EBSEN
THE NORDIC BICYCLE EXPERT

Hartje Ebsen A/S
Industriparken 8 · 6500 Vojens
Tlf. 7454 1819
info@ebsenbikes.dk · www.ebsenbikes.dk

BRANDS
Ebsen, EBS, Remington, GT, Victoria,
Conway, Excelsior, Noxon, Kayza, i:SY,
Tern, Con-Tec, Pfau-Tec, Radio, Chicke



EGEDESØ

Bjarne Egedesø A/S · M.P. Allerups Vej 69
5220 Odense SØ · Tlf. 6316 8001
info@egedesoe.dk · www.bikersbest.dk

BRANDS
Alé, Bell, Blackburn, BoBike, Camelbak,
Durban, FSA, Giro, Morgan Blue, Pinarello,
Polisport, Rudy Project, Scope, Speedplay,
Supacaz, SuperB, Vision, Vredstein, Xplova



GripGrab

GripGrab ApS · Literbuen 11
2740 Skovlunde · Tlf. 3583 1648
mail@gripgrab.com · www.gripgrab.com

MÆRKER
Handsker, hovedbeklædning,
skoovertræk, sokker, warmers, HI-VIS



vangård

Vangård Retail A/S · Navervej 12
7451 Sunds · Tlf. 9629 2110
retail@vangard.dk
www.vangard.dk

MÆRKER
Cykeltøj, Svedundertøj, Løbetøj, Team Tøj



KILDEMOES

Kildemoes A/S · Albanievej 7
Nr. Lyndelse
5792 Årslev · Tlf. 6390 2620
info@kildemoes.dk
www.kildemoes.dk

CYKLER
Børn, Dame, Herre, El og Tilbehør



ERKi

ERKi ApS · Nr. Lindvej 28
7400 Herning · Tlf. 9722 4111
mail@erki.dk · www.erki.dk

VAREMÆRKER
Mango, DexShell, Matt, Legion, Chiba,
Ashima, Oxford, Mint, Rock Oil, Mitas,
Union, Sealskinz, LS2, Willex



TREK

Trek Danmark
Søren Nymarks Vej 15, 8270 Højbjerg
danmark@trekbikes.com
www.trebikes.com

BRANDS
Trek, Electra, Bontrager



Cycle Service Nordic

Cycle Service Nordic
Emil Neckelmanns Vej 6
5220 Odense SØ · Tlf. 6599 2411
info@cycleservicenordic.com
www.cycleservicenordic.com

VAREMÆRKER
SRAM, RockShox, Avid, Truvativ,
Zipp, Quarq, Muc-Off, Fizik, Schwalbe,
Crankbrothers, Uswe, XLC, Spanninga,
Michelin, absoluteBLACK, MET, Saris



REELIGHT

Reelight ApS · Hasselager Centervej 11.1
8260 Viby J · Tlf. 8674 2490
info@reelight.com
www.reelight.com

LYGTER
Cykellygter med magneter



Borandia

Borandia ApS · Dan Holme 13
3660 Stenløse · Tlf. 4710 7172
borandia@borandia.dk
www.borandia.dk

BRANDS
Merida, Continental, UVEX, Exustar,
KMC, Sircpack, Magura



STM sport a s

STM Sport A/S · Bjørnholms Alle 4
8260 Viby J · Tlf. 8614 1400
stm@stm-sport.dk
www.stm-sport.dk

VAREMÆRKER
Camelbak, Carinthia, Gerber, Wileyx,
Tatonka, Montane, Silva, Sealskinz,
Isbjörn of Sweden, Tasmanian TIGER



christiania bikes

Christiania Bikes
Brogårdsvej 1
3700 Rønne · Tlf. 56 96 67 00
sale@christianiabikes.com
www.christianiabikes.com

BRAND
Ladcykler



winther

A.Winther A/S · Rygesmindevej 2
8653 Them · Tlf. 7025 7288
info@winther-bikes.com
www.wintherbikes.com

CYKLER
Ladcykler, Budcykler, Urban cargo, El,
Cykelanhængere, Trehjulere



Søndergaard & Sønner A/S

Søndergaard & Sønner · Fabrikvej 3
8260 Viby J · Tlf. 8628 1022
sond-son@bikesond.dk · www.bikesond.dk

MÆRKER
BASIL - BBB - CST - SR - Klickfix
Schwalbe - CLARK - YEPP - HIGHS
THULE - SMART

AVENUE

EMPIRE

Avenue Empire er den første serie af lette aerodynamiske carbon-cykler. Stellet er klassisk Avenue med sine afrundede hjørner, høje udstyrsniveau og indvendig kabelføring. Med Empire får du den letteste, hurtigste og smukkeste sportscykel i verden.

**Find cyklerne på
webshop.hfchristiansen.dk**



AERO-prinsipper minimerer
materialeforbruget hvor muligt

Afrundede
hjørner - del af
Avenues DNA.
Tilføjer stivhed
til stellet

AERO-prinsipper
ved forgæflen
minimerer vind-
modstanden

Indvendig kabelføring for at
mindske vindmodstanden
(AERO) og skabe et renere
udtryk



AVENUE EMPIRE

Empire kommer i to versioner:
Med udvendige Shimano 105
gear eller indvendige Shimano
Alfine gear og Gates remtræk.

Vejl. pris fra: Kr. 14.999,-



HF Christiansen

– DANSK CYKELKULTUR SIDEN 1903

Hvidemøllevej 9-11 / DK - 8920 Randers NV. / +45 86 42 33 33
info@hfchristiansen.com / hfchristiansen.dk



POST

PP

DANMARK

Returneres ved varig adresseændring



Afsender:

DANSKE CYKELHANDLERE

Middelfartvej 123, 1

DK-5200 Odense V

www.danskecykelhandlere.dk